



**ICIEC**

THE ISLAMIC CORPORATION FOR  
THE INSURANCE OF INVESTMENT  
AND EXPORT CREDIT

# ORTAKLIKLARIN GÜCÜ



## ICIEC-Türkiye Hikayesi



مجموعة البنك الإسلامي للتنمية  
Islamic Development Bank Group

## CEO'nun Mesajı



**Oussama Kaissi,**  
CEO, ICIEC (İslami Yatırım ve İhracat  
Kredi Sigorta Şirketi)

ICIEC'in 25 yıllık tarihi boyunca, Türkiye ile kurduğumuz ortaklık son derece önemli hale gelmiş ve yıllar içinde daha da güçlenen ilişkilerden biri olmuştur. Türkiye ile olan ilişkimiz, üye ülke ve iş ortağı olarak çok yönlüdür.

İhracat kredi ve yatırım sigortası hizmetleri sunan bir kurum olarak ICIEC, kendini üye ülkelerimizin ekonomik gelişimine vakfetmiştir. Bu amaç doğrultusunda kurumumuz, üye ülkelerdeki şirketler, finansal kurumlar ve diğer ihracat kredi kurumları ile verimli ilişkiler kurulmasına öncelik vermiştir. Türkiye, üye ülkeler içerisinde hem içe hem de dışa yönelik doğrudan yabancı yatırımların sigortalanması konusunda ICIEC'in sunduğu hizmetlerden en çok yararlanan ülke olarak ICIEC operasyonlarının çok önemli bir niteliği haline geldi.

ICIEC'in Türkiye ile olan ilişkisinin derinleşmesi, Türkiye'nin resmi ihracat kredisi kurumu olan ödüllü ortağı Turk Eximbank ile sürekli artan iş birliğinden kaynaklanmaktadır. Türk Eximbank, İslam İşbirliği Teşkilatı üyesi ülkelerde kurulan ilk İhracat Kredi Sigorta şirketlerinden biriydi. 7 yıllık üst düzey faaliyetlerimiz sırasında, birbiriyle yan yana bulunan kuruluşlar şeklinde büyüdük. Ortaklığımızın resmi başlangıç tarihi olan 1997'den bu yana, kuruluşlar arasındaki ilişki gelişip olgunlaşmaya devam etti. Kuruluşlarımız arasında karşılıklı yarara dayanan ilişki, son yıllarda ortak olarak yer aldığı

diğer çeşitli projelerde açıkça görülmektedir. Bir taraftan ICIEC Türk Eximbank'ın daha fazla projeye finansman sağlaması konusunda destek sağlarken, diğer taraftan Türk Eximbank, ICIEC'in Türk ekonomisindeki varlığını geliştirmektedir.

Türkiye'nin uluslararası pazarlara yönelik büyüme hedefleri arttıkça, ICIEC, ürün ve hizmetleri ile Türk firmalarına desteğini sürdürmektedir. Bunun sonucu olarak Türk ihracatçı ve yatırımcı firmaları dünya genelinde işlem yaparken kendilerini güvende hissederler. Son yıllarda, Türkiye'nin Afrika kıtasındaki ekonomik faaliyetlerinin artmasıyla, ICIEC, Türkiye-Afrika ilişkilerinin daha da ileri taşınması konusunda Türkiye'ye destek olmak için çalışmaktadır. Üye ülkelerimizin 24'ünün Afrika'da olması ve Afrika kıtasında Türk firmalarının imza attığı pek çok proje bulunmasından ötürü, Türkiye'nin Afrika'ya gösterdiği ilgi, kurumumuz açısından da iyi bir gelişmedir.

Türkiye-Afrika arasında gerçekleşen işlemlerin desteklenmesi, kuruluş amacı İslam İşbirliği Teşkilatı üyesi ülkeler arasındaki yatırımları ve ticaret hacmini artırmak olan Kurumumuzun 10 yıllık Stratejik Planına tam olarak uyum sağlamaktadır. Türkiye'nin Afrika'daki ekonomik faaliyetlerine destek vermek hem üye ülkelerimizin hem de ICIEC'in hedeflerine ulaşmasında faydalı olmuştur.

Bu özel yayının, ICIEC ile Türkiye arasındaki işbirliğine dair lere ayrıntılı bir görüş sağlayacağına ve işbirliğini daha da güçlendirmesine vesile olacağına inanıyorum.

# Müreffeh bir Türkiye için iş birliği

Türkiye 2000 yılından bu yana etkileyici bir ekonomik ilerleme kaydetmiştir. Ülkenin büyüyen ekonomisi, genişleyen orta sınıfı ve dinamik girişimcilik ortamı, Türkiye'yi küresel bir ticaret merkezi ve heyecan verici bir yatırım hedefi haline getirmiştir. İslam Kalkınma Bankası Grubu'nun (IsDBG) üyesi olan İslami Yatırım ve İhracat Kredi Sigorta Şirketi (ICIEC), bu etkileyici ekonomik performansa katkıda bulunmaktadır.

Uluslararası ticareti ve yatırımı arttırmak, Türkiye'nin ekonomik kalkınma gündeminin merkezinde yer almaktadır ve ICIEC bu konuda önemli bir etki göstermiştir. ICIEC, İslami prensiplere uygun yatırım ve ihracat kredi sigortası çözümleri sunmak ve İslam İşbirliği Teşkilatı üyesi ülkeler arasındaki ekonomik ilişkileri güçlendirmek amacıyla kurulmuştur. ICIEC'in sadece 2018'de aracılık ettiği ticaret ve yatırım hacmi 9 milyar USD'a ulaşmıştır.

ICIEC, uzun yıllar boyunca Türkiye'nin küresel bir ticaret merkezi olarak potansiyelini fark etti. ICIEC, 2015 yılında,

IsDBG Türkiye Bölgesel Ofisi'nin bir parçası olan İstanbul ofisini kurdu. Ofis, Türkiye pazarına Türkiye içinde ve dışında ticaretin ve doğrudan yabancı yatırımların teşvik edilmesinde hizmet etme yetkisine sahiptir. Bu ortaklık, gelişti ve şu anda Türkiye üye ülkeler arasında ICIEC tarafından kolaylaştırılan gerek içe gerek dışa dönük Doğrudan Yabancı Yatırım konusunda ilk sırada yer almaktadır.

IsDBG'nin en çok finansman sağladığı dördüncü ülke olarak, Türkiye ve İslam Kalkınma Bankası (IsDB) çok güçlü bir ortaklığa sahiptirler. IsDB, Türkiye'deki çeşitli kalkınma projelerine toplam 11,6 milyar USD yatırım yapmıştır, bu yatırımların 45'i geçtiğimiz beş yılda gerçekleştirilmiştir. Banka, altyapı, sağlık, eğitim, kentsel gelişim ve enerji dahil olmak üzere, Türkiye'deki çeşitli sektörleri desteklemektedir.

Türkiye, küresel ölçekte güçlü ve stratejik bir ekonomi haline gelmiştir ve ICIEC bu yolculukta ortak olmaktan gurur duymaktadır. Hem iç hem de dış yatırımda önemli projelerde yer almamız neticesinde, Türkiye, ticari faaliyetlerimiz ve hacimlerimiz açısından bizim için en önemli pazarlardan biri olmuştur. Çanakkale Köprüsü'nün de içinde yer aldığı, sağlık hizmetlerinden ulaşım, ICIEC tarafından desteklenen pek çok projenin Türkiye'ye pek çok katkı sağlayacağına inanmaktayız. Ayrıca, ülkenin uluslararası profilini daha da yükseltecek şekilde Türk ihracatçılara yurtdışında da başarılarını kanıtlama konusunda yardımcı oluyoruz. Yeni ortaklıklar geliştirmek ve iş birliğini daha da ilerletmenin fırsatlarını keşfederek, bu devam eden başarı öyküsünde yer almaktan ve gelecekte birlikte faaliyet yürütmekten kıvanç duyacağız

Oussama Kaissi,  
CEO  
ICIEC (İslami Yatırım ve İhracat Kredi Sigorta Şirketi)

# Ortaklığın avantajlarından faydalanmak

1418 Hicri yılında (1997) ICIEC üyesi olmasından bu yana, Türkiye ve ICIEC birçok iddialı, yeni ve orijinal fikirler ortaya koyan proje ve ticari işlemlerde ortak oldu.

İhracat yaparken, risklerin ortaya çıkacağı durumu tahmin etmek her zaman kolay değildir. Bu nedenle sigorta kapsamı, şirketlere ihracat iş hacimlerini en üst düzeye çıkarmalarını ve yeni pazarlara yatırım yapmalarını sağlayan bir huzur ve güven sağlar. Buna ek olarak, Sigorta kapsamı, finansmana erişim için de oldukça önemlidir. ICIEC, ihracatçının tüm alıcılarını kapsayan kısa vadeli alacak sigortası (bir yıla kadar) ve bireysel alıcıları kapsayan özel risk sigortası dahil olmak üzere eksiksiz bir ürün paketi sunmaktadır. Bu finansman, ICIEC'in Kapsamlı Kısa Vadeli Poliçesi (CSTP) ve Özel İşlem Poliçesi (STP) ile sağlanır. sermaye yoğun projelerde ve

müteahhitlik projelerinde müşterilerine orta vadeli sigorta imkanı (2-7 yıl) sunabilir.

İslami esaslara uygun ihracat kredisi sigortası sağlayan tek çok taraflı İhracat Kredi Sigorta kurumu olarak, ICEC, İslami finansal kurumlarla ortaklık yapmak için benzersiz bir şekilde konumlandırılmıştır. Kurum, ihracat işlemlerinin finanse edilmesinde hem konvansiyonel bankalar hem de İslami Bankalar için tasarlanan Banka Esas Poliçesi (Bank Master Policy) gibi, İslami Bankaların çeşitli ihtiyaçlarını karşılamak üzere özel poliçelere sahiptir. , Türkiye gibi ihracatçı ülke bankalarının, ticari veya politik nedenlerle ev sahibi ülke bankalarının ödememe riskine karşı Akreditif Sigorta Poliçesi (DCIP) de sunmaktadır.

## ICIEC'nin Ürün Portföyü

### Ticari Kredi Sigorta Ürünleri-Firmalar

#### ► **Kapsamlı Kısa Vadeli Poliçe (CSTP):**

ihracatçıyı, ticari veya politik nedenlerden ötürü birden fazla alıcısı tarafından ödeme yapmama riskine karşı sigorta kapsamına alır (yalnızca kısa vadeli).

#### ► **Özel Ticari İşlem Poliçesi (STP):**

ihracatçıyı, ticari veya politik nedenlerden ötürü tek alıcısı tarafından ödenmeme riskine sigorta kapsamına alır(Kısa ve Orta vadeli).

#### ► **Kontrat İfa Yükümlülüğünün Yerine Getirilmemesine karşı Sigorta (STP-CF):**

Yükleniciyi, ticari veya politik nedenlerden dolayı borçlunun ödeme yapmama riskine karşı sigortalı(Orta vade).

### Yabancı Yatırım Sigorta Ürünleri - Yatırımcılar

#### ► **Yurtdışı Sermaye Yatırım Sigortası Poliçesi (FIIP):**

Poliçe, transfer ve konvertibilite, kamulaştırma, savaş, sivil itaatsizlik ve sözleşmenin ihlaline karşı, herhangi bir şahıs veya şirketin yurtdışı sermaye yatırımları için sigorta teminatı sağlar.

### Ticari Kredi Sigorta Ürünleri-Bankalar

#### ► **Banka Esas Poliçesi (BMP):**

Banka'nın ihracata yönelik finansmanını hem ticari hem de politik risklere karşı sigorta kapsamına alır.

#### ► **Akreditif Sigorta Poliçesi (DCIP):**

İhracatçının bankasını, ithalatçının bankası tarafından açılan İhracat Akreditif'inin ödenmemesi riskine karşı sigorta kapsamına alır.

### Yabancı Yatırım Sigorta Ürünleri - Bankalar

#### ► **Finansmana Yönelik Sigorta Poliçesi (FFIP):**

Transfer ve konvertibilite, kamulaştırma, savaş ve sivil itaatsizlik karşısında bankalar ve finansal kuruluşlara yurtdışı finansmana ilişkin sigorta sunar.

#### ► **Hükümranın Yükümlülüklerini Yerine Getirememesi (NHSO):**

Hükümranın yükümlülüklerini yerine getirmemesi karşısında sigorta teminatı sağlar.

#### ► **Kredi Garanti Sigortası:**

Banka ve finansal kurumların politik risklere veya Hükümranın yükümlülüklerini yerine getirmeme riskine karşı verdikleri yurtdışı garantilere ilişkin sigorta sunar.



## Birlikte Tarih Yazmak: ICIEC'in Türk Eximbank ile Stratejik İşbirliği

Türkiye'nin resmi ihracat kredi kuruluşu olan Türk Eximbank, ICIEC ile 1997'den bu yana gelişen işbirliğini devam ettirmektedir. Bu güçlü ve kalıcı ortaklık süresince, her iki taraf da iş tanıtım faaliyetlerine ve ortak seminerlere ev sahipliği yaptılar. Zamanla, Türk Eximbank ve ICIEC'in ilişkisi ivme kazandı ve Türk Eximbank'ın Türkiye ile üye ülkeler arasındaki küresel ihracat ve yatırımı destekleme imkanının artırılmasına yönelik çalışma alanlarını genişletti.

ICIEC, Türk Eximbank'a ihracat kredi sigortası hizmetleri kapsamında reasürans sağlar. 2010 yılında imzalanan reasürans sözleşmesi kapsamında ICIEC, Türk ihracatçıların yurtdışındaki işlerini büyütmelerine yardımcı olarak, Türk Eximbank'ın daha fazla ihracatçıyı desteklemesine olanak sağlar.

Ek olarak, Türk Eximbank ve ICIEC arasında 2012'den beri yatırım sigortası alanında acentelik sözleşmesi bulunmaktadır. Bu sözleşmeler ve iş birliği alanları, iki kurum arasındaki ilişkiyi güçlendirmiş ve gelecekteki işbirlikleri için zemin hazırlamıştır. Bu iki kurum arasındaki iş birliğindeki derinleşmenin artması hedeflenmektedir.

İki kurum arasındaki iş birliğinin bir başka önemli dönüm noktası, ICIEC ve Türk Eximbank'ın, İslam İşbirliği Teşkilatı ve Arap Yatırım ve İhracat Kredi Sigorta Şirketi'nin (DHAMAN)

üye ülkelerinde, ticari ve politik sigorta sağlayıcıları ve reasürörleri birleştiren Aman Union'daki rolüdür. Yönetim Kurulu Üyeleri ve Genel Sekreterlik olarak, ICIEC ve Türk Eximbank, üyelerin bilgi paylaşımını, teknik yardımı, uzmanlığı ve danışmanlığı teşvik ederek, bölgedeki kredi ve politik risk sigorta endüstrisi arasındaki kalkınmayı ve işbirliğini teşvik etmektedirler.



**ICIEC'in desteğini almak, Türk Eximbank'ın borç verme kapasitesini artırdı ve hem Türk ihracatçılarının verimliliğine hem de Senegal ve Kamerun gibi üye devletlerdeki Türk müteahhitlerin altyapı projelerinin finansmanına katkıda bulundu. Reasürans panelimizdeki önemli bir ortak olan ICIEC tarafından sağlanan reasürans, Türk Eximbank'ın faaliyetlerinin kapasitesini artırmaya ilişkin Türk Eximbank'a olanak sağlamaktadır. İhracat Kredi Sigortası programı 238 ülkeyi kapsamaktadır ve bu ihracatçıların bu ülkelerde daha güvenli bir şekilde ticaret yapmasını mümkün kılmaktadır**

Sayın Ertan Tanriyakul, Genel Müdür  
Yardımcısı(Hazine/Finansman)  
Türk Eximbank

### Ortaklığın Geliştirilmesi: ICIEC ve Türk Eximbank'ı İçeren Önemli Projeler

Türk ihracatçılarını desteklemek için stratejik bir girişim örneği, Türk Eximbank'a sağlanan 107,4 milyon Euro'luk 10 yıl süreli bir kredi için ICIEC'in ING'ye "Devlete Ait Bir Kuruluş Tarafından Finansal Borcun Ödenmemesine" (NHFO-SOE) sağladığı sigortadır. Sağlanan kredi ile, küçük, orta ve büyük ölçekli şirketlerin kısa ve orta vadeli ihracatlarını ve Türk müteahhitlerin ICIEC'in üye ülkelerinde üstlendiği uzun vadeli taahhüt hizmetlerini finanse edilmektedir. ICIEC ve Türk Eximbank arasındaki ortaklık, Türk Eximbank'ın Türkiye'nin KOBİ sektörünün ihracatını desteklemesine yardımcı olan başka bir finansman kuruluşu ile daha da güçlendirildi. Bu kapsamda 2019 yılında gerçekleştirilen bir diğer işlemden ICIEC, ING ve

Société Générale'nin 180 milyon Euro'luk 5 yıl vadeli Kulüp Kredisi işlemine "Devlete Ait Bir Kuruluş Tarafından Finansal Borcun Ödenmemesine" (NHFO-SOE) karşı sigorta sağlamıştır. Sağlanan finansman Türk Eximbank'ın, Türkiye'nin ekonomisinin sürdürülebilir büyümesi için kritik öneme sahip olan ülkenin KOBİ sektörüne desteğini artırma konusunda fayda sağlamıştır.

ICIEC ve Türk Eximbank arasındaki ilişki 2016 yılında, Alıcı Kredi Programı kapsamındaki iş birliği ile daha da güçlendi ve Türkiye'nin ihracatçılarına ve ekonomisine olan faydaları giderek arttı.

## Doala-Japoma Stadyumu Projesi: Yerel İstihdamın Yaygınlaştırılması ve Yerel Ekonominin Geliştirilmesi

ICIEC, Kamerun'daki Doala-Japoma Stadyumu projesini finanse etmeleriyle ilgili olarak Hükümetin Finansal Yükümlülüklerini Yerine Getirememesi (NHSO) Riskine Karşı Türk Eximbank'a 12 yıl boyunca

**190,4** milyon ABD Doları

tutarında teminat sağladığında, ICIEC'in Türk Eximbank'la ortaklığının faydaları görülmüştür.

Bu düzenleme neticesinde, Türkiye'nin önde gelen inşaat şirketlerinden Yenigün İnşaat, Kamerun'un en büyük spor kompleksini inşa etmekle görevlendirildi. Türk Eximbank

tarafından finanse edilen projede 50 bin kişilik stadyum, spor salonu, olimpik yüzme havuzu ve tenis kortları yer alacak. İşgücünün % 30'u yerel olarak istihdam edildiğinden dolayı, proje, Kamerun vatandaşlarına istihdam yarattı.

Bu projenin sonucu olarak teknoloji ve teknik bilgi transferi Kamerun'a ve vatandaşlarına fayda sağlayacak aynı zamanda Türkiye'nin mal ve hizmet ihracatını teşvik edecektir. Buna ilaveten, proje, birçok Kamerun vatandaşını istihdam edeceği için önemli bir kalkınma etkisi yaratacaktır ve bölgeye çok sayıda spor etkinliğini kendisine çekecek, böylece insanların bölgeye akın etmesiyle yerel ekonomi desteklenecektir.

## Diamniadio Spor Sahası ve Cicad İşletme Oteli ve Sergi Merkezi: Ticaret ve Spor Merkezinin Oluşturulması

ICIEC, Senegal'deki Ekonomi, Maliye ve Planlama Bakanlığı'nın sağladığı 12 yıllık finansman için Türk Eximbank'a

**134** milyon Euro'luk

bir sigorta teminatı sağladı. Yüklenici Summa İnşaat, Senegal'deki Cicad İşletme Oteli, Cicad Sergi Merkezi ve Diamniadio Spor Salonu'nun tasarım ve yapım işlerini sağladı. Proje, 700 işçinin çalıştığı inşaat döneminde ve sonrasında iş olanakları yaratmanın yanı sıra, ticareti ve dış turizmi teşvik etmeyi amaçlamaktadır. Senegal'in



ekonomik altyapısının gelişimi, kalkınma çabaları ile uyumludur ve spor altyapısı, nüfusun % 67'sini oluşturan ülkenin gençleri için elverişli bir girişimdir.

## Dakar Toptancı Hali ve Lojistik Merkezi: Dağıtımın Geliştirilmesi ve Yerel Satıcıların Desteklenmesi

ICIEC Dakar Ulusal Toptancı Hali ve Lojistik Merkezi uygulamasına yardım etmek için iki aşamalı projesinde Türk Eximbank'a 11 yıl boyunca

**78** milyon USD

sigorta poliçesi yaptı. Kredinin borçlusu Senegal Ekonomi ve Maliye Bakanlığı olup, devlete ait bir işletme olan SOGIP bu projede işverendi. Projenin inşaatında görev alan ana yüklenici firma, tanınmış bir Türk şirketi olan Doganlar Holding oldu. Bu proje Senegal ekonomisine fayda sağlamayı, özellikle tarım ve dağıtımda altyapı, ulaşım ve verimliliği artırarak tarım sektörünün gelişimine fayda sağlamayı amaçlamaktadır. Proje, aşırı nüfustan ve sınırlı



toprak mevcudiyeti sıkıntısı çeken başkent yoğunlaşmasını dağıtacağından dolayı, önemli sürdürülebilir kalkınma etkileri var. Tarım ve hayvancılık üreticilerini dağıtım pazarlarına bağlar. İnşaat dönemi boyunca ve sonrasında istihdam oluşumu halihazırda istihdam edilen yaklaşık 200 çalışanla birlikte önem arz edecektir.



# Dünyayı Türkiye'ye Getirmek

İster gerçek olsun isterse öngörü olsun, yabancı yatırımcılar ICIEC üyesi ülkelere yatırım yapma konusunda bir dizi risk görüyorlar. Bu hususu ele alırken, ICIEC, standart politik riskleri ve devlet garantilerinin yerine getirilmemesi ve bu piyasalarda sözleşme ihlalini garanti altına almak için gerekli araçlara sahiptir. Burada, yalnızca ICIEC 'in müşteriye fayda sağlayan sigorta kapasitesi değil, aynı zamanda Avrupa'da ve dünyada tercih edilen alacaklı statüsü (preferred creditor status) ve birinci sınıf global reasürörlerin desteği ile İslami Kalkınma Bankası Grubu olan ana bankanın saklı desteğidir.

## Altyapı Sektörü



Kamu-özel ortaklığı yoluyla inşa edilmiş altyapı projesinin kayda değer bir örneği Gebze Orhangazi

İzmir Otoyol Projesi'dir. Bu önemli yeni otoyol, seyahat mesafesini 140km'den daha fazla kısaltacak, geçiş süresini azaltacak ve mevcut güzergahtaki trafik yükünü %30'dan daha fazla hafifletecektir. Aynı zamanda yakıt tasarrufu, gürültü ve çevre kirliliğinin azaltılmasını mümkün kılacaktır. Proje, Türkiye'nin GSYİH' sının% 60'ını, yük taşımacılığının % 38'ini ve Türkiye'deki yolcu taşımacılığının % 41'ini oluşturan Marmara ve Ege bölgeleri arasında daha hızlı ve daha güvenilir bir bağlantı sağlayacaktır. Bu otoyol, ana karayolu çevresinde endüstriyel kapasitenin gelişmesini teşvik etti ve yaklaşık 8.000 işçinin istihdamını sağladı.

### ÜSKÜDAR-ÜMRANIYE-ÇEKMEKÖY METRO HATTI



2017 yılında, ICIEC tek yönden 64 bin yolcu kapasiteli Türkiye'nin ilk sürücüsüz metro hattı olan ikinci büyük altyapı projesi-Üsküdar-Ümraniye-Çekmeköy M5 Metro hattı- için sigorta teminatı sağladı. İstanbul'un metro sistemine kapsama alanı genişletilerek, kentsel hareketlilik gelişecek, seyahat süreleri ve trafik sıkışıklığı ve bunun yanı sıra araç emisyonları ve kirliliği azaltılacaktır. Proje, inşaat sırasında 139 daimi personel istihdam etti.



## Sağlık Sektörü



Bursa Sağlık Kampüsü Açılış Töreni

### ► Bursa Şehir Hastanesi

ICIEC, 2016 yılında, Türkiye, Bursa'da inşa edilen bir sağlık kampüsü tesisinin inşaatının finansmanına katılımlarını kapsayan, önde gelen bir Japon bankası olan Sumitomo Mitsui Banking Corporation'a (SMBC) 40 milyon Euro tutarında sigorta teminatı sağladı. Sigorta kapsamı, 18 yıl boyunca Hükümetin Finansal Yükümlülüklerini Yerine Getirememesi (NHSO) Riskine Karşı sigorta sağlamıştır. Yapı tamamlandığında, Bursa Entegre Sağlık Kampüsü'nde toplam 1.355 yatak kapasiteli olacak ve toplamda 2,8 milyon nüfusa sahip Bursa şehrine ve çevresindeki alanlara hizmet sunacaktır. Bursalılar yeni bir tıbbi tesise sahip olacaklarından dolayı, bu projenin Bursa vatandaşları için önemli bir kalkınma etkisine sahip olması planlanıyor, böylelikle tıbbi destek almak için katlanmak zorunda kaldıkları bekleme süreleri kısalmaktadır. Ayrıca, tıbbi hizmetlerin kalitesi de iyileştirilecektir.



### ► Adana Şehir Hastanesi

, SMBC'nin Adana'daki bir sağlık tesisinin inşası için 35 milyon Euro'luk finansmanını da teminat altına aldı. Bu sigorta kapsamı, 15 yıl boyunca Hükümranın Finansal Yükümlülüklerini Yerine Getirememesi (NHSO) Riskine Karşı sağlanmıştır. Bu sağlık tesisi 1.550 yatak kapasiteli olup, Türk hükümetinin geliştirmeye karar verdiği kıldığı Türkiye'deki kişi başına yatak kapasitesi oranını arttırmamanın bir parçasıdır.



### ► Yozgat Şehir Hastanesi

Benzer şekilde, Yozgat'taki Şehir Hastanesine, SMBC'nin 18 yıl vadeli, 35 milyon Euro tutarındaki finansman projesi için sigorta sağlanmıştır. Hastane 2017 yılında faaliyete geçmiştir ve 475 yatak kapasitelidir. Hastane inşaatı kentin sağlık tesislerini desteklemenin ayrılmaz bir parçası haline gelmiştir.

### ► Konya Karatay Entegre Sağlık Kampüsü

, Konya Karatay Entegre Sağlık Kampüsü inşaatı için Siemens Bank AG'nin 29,5 milyon Euro'luk kredisini teminat altına aldı. Sigorta kapsamı, Hükümranın Finansal Yükümlülüklerini Yerine Getirememesi (NHSO) Riskine Karşı sağlanmıştır. Sağlık kampüsü, kısa sürede 1250 yatak kapasitesine çıkarılacak olup, 838 yatak kapasitelidir. Bu proje Konya halkına sağlanan sağlık hizmetlerinin iyileştirilmesinde katkıda bulunacaktır.



**T**ümü birlikte ele alındığında, bu projelerin geliştirilmiş tıbbi hizmetlerin sağlanması ve istihdam olanaklarının artırılması sayesinde Türk vatandaşlarının yaşam kalitesi üzerinde önemli bir etki oluşturmuştur.

ICIEC tıbbi malzemelerin ithalatını, hastanelerin inşaatını ve üye ülkelerde herkese yönelik sağlık hizmeti sağlama kapasitelerinin güçlendirilmesine yardımcı olan çok çeşitli diğer projeleri desteklemek suretiyle bugüne kadar sağlık sektöründe ticarete ve yatırımda **500 milyon ABD** dolarından fazla sigorta sağlamıştır. Türkiye'de ICIEC, sağlık sektörü içinde öne çıkan birçok projeye destek vermiştir

Oussama Kaissi, CEO  
ICIEC (İslami Yatırım ve İhracat Kredi Sigorta Şirketi)



## Türkiye’de ödül kazanan projeler

ICIEC, Çanakkale 1915 Köprüsü ve çevreyolları projesi için diğer ihracat kredi kurumları ile ortaklaşa kurulan yapıda sağladığı sigorta ile birçok ödül aldı. Proje, 88km üç şeritli bir otoyol, 48km bağlantı yolları ve 2,023m köprü açıklığıyla 1,68 milyar Euro’luk bütçeden oluşmaktadır. Dünyanın en uzun asma köprüsü olarak tasarlanan-köprü’nün inşaatına Mart 2017’de başlandı ve 2022’de tamamlanması beklenmektedir. Proje sponsorları arasında önemli ulusal ve küresel izler bırakan önde gelen Türk inşaat şirketleri Yapı Merkezi, SK Mühendislik, Daelim ve Limak yer almaktadır.

Proje uluslararası kabul görmüştür ve IJGlobal, International Project Finance, Islamic Finance News (IFN), Bonds & Loans gibi saygın kurumlardan 11 küresel finans ödülü almıştır. ICIEC, ING’ye sağladığı 100 Milyon sigorta için IFN Yılın Sözleşmesi de dahil olmak üzere iki ödüle sahip olmaktan kıvanç duymaktadır.



Ödüller, ICIEC ‘in büyük ve etkili kalkınma projelerini destekleme kapasitesini göstermektedir. Bu devasa projenin gelişme etkisini ölçmek için, yarattığı ekonomik faaliyet ve istihdamdan başka bir şeye bakmak gerekmiyor. Projenin toplam ekonomik faaliyet doğrultusunda 14,5 milyar Euro gelir elde etmesi ve 285,000 istihdam yaratması bekleniyor.

## ICIEC ‘in Türkiye’deki Sürdürülebilir Ekonomik Kalkınma Gündemi

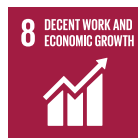
ICIEC, Birleşmiş Milletler Sürdürülebilir Kalkınma Hedeflerine (SDG’ler) ulaşmak için kendini uluslararası çabalarda rol almaya adanmıştır. Özellikle, ICIEC, SDG 2, 3, 7, 8, 9 ve 17’yi desteklemeyi taahhüt etmiştir. ICIEC ‘in Türkiye’de kolaylaştırılmasına yardımcı olduğu projelerle, ülkede sürdürülebilir kalkınmaya katkıda bulunmaya teşvik etti ve ulaşmak istediği SDG’lere daha da yakınlaştırdı.

Örneğin, hem SDG 8 hem de 9, Gebze Orhangazi İzmir Yolu projesi ve Çanakkale 1915 Köprüsü ve Otoyolu projesine ilişkin kredi kolaylığı sağlanması yoluyla teşvik edildi. Bu dönüm noktası altyapı projelerinin ekonomi üzerinde çeşitli önemli olumlu etkileri oldu, en önemlisi oluşturulan sayısız istihdam ve gelişmiş bağlantı nedeniyle ekonomik aktivitedeki artışta olmuştur.

ICIEC, Bursa, Adana, Konya ve Yozgat’taki hastanelerin inşasını kolaylaştırarak, hem SDG 3’ü hem de 8’i destekledi. Kalıcı birçok yüksek kaliteli istihdam yaratmanın yanı sıra, bu şehirlerdeki tıbbi tesislerin geliştirilmesi, Türk vatandaşlarının sağlığını ve refahını arttırmaktadır.

ICIEC, Türkiye’de yenilenebilir enerji projelerinin kolaylaştırılması yoluyla SDG 7’yi destekledi. Özellikle, ICIEC, Türkiye’deki dört rüzgar santrali projesinin sigortası için Eksport Kredi Fonden’e (EKF) reasürans sağladı. Bu rüzgâr çiftliği projeleri, nüfusun çoğuna temiz ve uygun fiyatlı enerji sağlayarak, Türkiye’nin elektrik ithalatına ve fosil yakıtlara olan bağımlılığını azaltmaya katkıda bulunuyor.

Ek olarak, Türk Eximbank’la olan güçlü ilişkisi ile kanıtlandığı üzere, ICIEC ‘in SDG 17’yi destekleme konusundaki kararlılığı aşikardır. Her iki kurum da kalkınma etkisinin kilit bir öncelik olduğunu düşünüyor ve Türkiye’nin ihracatının artmasıyla Türkiye’de sürdürülebilir kalkınmanın sağlanmasında büyük ilgi görüyor. Hem ICIEC hem de Turk Eximbank, SDG ‘lerin küresel başarısı için önemli adımlar atmak için işbirliğinin gerekli olduğunun farkındadırlar. Her iki kurum da dünya genelinde güçlü ortaklıklar kurmanın ve bu ortaklıkların birleşik gücü ve kapasitesinin güçlendirilmesinin SDG 17’ye ulaşılmasında büyük önem taşıdığını bilmektedirler.



# Türkiye'yi Dünyaya Götürmek

ICIEC 'in sigorta ürünleri, Türkiye'nin ihracatçıları diğer İKT ülkeleri de dahil olmak üzere yeni ve bazen zorlu pazarlarda iş yapma konusunda destekliyor.

Dikkate değer bir örnek, Karadeniz Holding A.S.'nin iştiraki olan Türk şirketi Karpowership 'in, Endonezya takımadalarında 5 yıl boyunca 5 farklı adada elektrik üretilmesine yönelik devlet kuruluşu PT PLN 'ye (Persero) kiralanmasıdır. Bu proje, Karpowership 'in Güney Doğu Asya'daki ilk projesiydi. ICIEC, ödenme riskine karşı 7 milyon ABD Doları tutarındaki sözleşmenin % 90'ını karşılamak üzere Özel İşlem Poliçe (STP) ürünü aracılığıyla merkezi bir rol oynamıştır. Bu proje, Karpowership 'in uluslararası kapsamını genişletti ve ICIEC, Karpowership

'in bilmediği bir alanda işlem yapmasını tehlikeye attığından dolayı, bu genişleme kısmen mümkündür. Bu proje aynı zamanda Endonezya'da ihtiyacı olanlara enerji güvenliği sağlanmasına yardımcı olarak önemli bir gelişimsel etkiye de katkıda bulundu.

ICIEC ayrıca, yatırım sigortası kapsamında kamulaştırma riskine karşı Lübnan'da iki Karpowership gemisine 50 milyon dolar sigorta teminatı sağladı. Electricite du Liban ile yapılan anlaşmanın yatırım miktarı, 225 milyon ABD doları tutarındadır. Bu proje, Lübnan'ın enerji ihtiyacını karşılamak için 370 MW'lık enerji arzı sağlayarak ve ülkedeki istihdamı artırarak enerji açığını kapattı.

ICIEC ile iş birliği, etkin risk yönetimi politikasıyla hem müşteri memnuniyeti, hem de katma değer sağladı. Ek olarak, bu iş birliği dünya genelinde dış ticaret penetrasyonumuzu artırdı. ICIEC, kurumların dış ticaret müşterilerinin ihtiyaçlarını güvenli çözümlerle yönetmelerini sağlar. Bir katalizör olarak ICIEC, uluslararası pazarların etkileşimi için önemli değerler üretir

*Fatma Çınar  
Finansal Kurumlar Müdürü  
KuveytTürk Katılım Bankası*



ICIEC 'in portföyündeki bir diğer önemli sözleşme, Özbekistan, Taşkent'teki Hilton Oteli'nin iç tasarımı ve dekorasyonu ile ilgilidir. Özbekistan Hükümeti, Özbekistan, Taşkent'teki Hilton Oteli'nin iç tasarım ve dekorasyon sözleşmesini Türkiye'deki Kinza Yapı'ya ihale etti. Özbekistan Cumhuriyeti Dış Ekonomik Faaliyet Ulusal Bankası'nın (NBU) Kuveyt Türk Katılım Bankasına açtığı akreditif ile ilgili olarak ICIEC işleme dahil oldu. DCIP kapsamında, KuveytTürk Katılım Bankasına 14 milyon ABD Doları tutarındaki akreditif sigortaladı. Böylelikle KuveytTürk kredi limitlerini artırabilirken, Üye Ülkeler arasındaki ticaret güçlendirildi. Sağlanan poliçe Kinza Yapı'ya, hizmetlerinin global olarak daha da artmasını sağlayarak bu heyecan verici projede ödeme güvenliği sağladı.

ICIEC'in ürünleri bize destek sağlaması yönünde doğru zamanda temin edildi. ICIEC özel olarak tasarlanmış bir hizmet vermektedir ve ICIEC'in desteğini arkamıza almış olmaktan dolayı çok şanslıyız. ICIEC'in ürünlerini, ICIEC üyesi ülkelerdeki yeni projelerimizde kullanmaya devam edeceğiz.

*Mr. Kayhan Kalfazade, Yönetici Ortak*





**A**frika ülkelerinin ticari faaliyet ile iştiغال ederken veya yatırım çekmeye çalışırken karşılaştıkları zorluklara rağmen Afrika kıtasında son yıllardaki ekonomik büyüme etkileyici olmuştur. Afrika'da gayri safi yurtiçi hasıla (GSYH) büyümesi önceki iki yıl için ortalama olarak %3,5 olmuştur ve önümüzdeki iki yıl daha da umut verici görünmektedir. Büyüme hızı, gelişmekte olan ve gelişmiş pazarların diğer birçok bölgesini geride bırakırken, kalıcı mali açıklar ve sürdürülemez borçlar gibi kıtanın yapısal zorluklarının bir kısmını ele almak hala yeterli görünmemektedir. İleriyeye baktığımızda, Afrika'nın bölgesel entegrasyonu, küresel ticaret ve değer zincirlerinde büyümesini ve rekabetçiliğini daha da artıracak önemli bir stratejik adımdır.

Kıtanın ticareti teşvik etme konusundaki kararlılığının yanı sıra, Afrika'nın etkileyici yeni büyümesini dikkate alarak, Türkiye'nin Afrika ile ticaret yapmaya ve Afrika pazarlarına yatırım yapmaya odaklanması şaşırtıcı değildir. Türkiye'nin kendisini Afrika ekonomik bağlamına yerleştirme konusundaki ilgisi yeni bir gelişme değildir. Türkiye'nin hem ekonomik çıkarlar hem de Afrika ile kültürel bağlar açısından uzun zamandır devam eden ilişkisi, yüzyıllar öncesine dayanmaktadır. Bununla birlikte, son yıllarda Türkiye Afrika'ya yönelik dış politika yönelimini yeniden canlandırdı.

1998'de "Afrika Eylem Planı" ile Türkiye, Afrika ile hem siyasi hem de ekonomik bağları derinleştirmek için ön yol haritasını belirledi. 2003 yılında, ticaret ve işbirliğini destekleyen Afrika Ülkeleri ile Ekonomik İlişkilerin Geliştirilmesine yönelik bir strateji olarak Türkiye çabaları arttırıldı. Türk Hükümeti, 2005 yılını Afrika Yılı ilan ederek Kıtaya verdiği önemi güçlendirdi. Aynı yıl, Türkiye Afrika Birliği'ne gözlemci statüsünde kabul edildi. Türkiye ayrıca Afrika Birliği'nin stratejik bir ortağı oldu ve 2008'de Afrika Kalkınma Bankası Grubu'nun bölgesel olmayan üyelerinden biri oldu. Türkiye-Afrika ilişkileri, ilişkinin önemini artıran İstanbul-Türkiye İşbirliği Zirvesi'nin gelişmesiyle birlikte önemli bir dönüm noktasına ulaştı ve bunu karşılıklı olarak güçlendiren bir siyasi ve ekonomik ortaklık olarak belirledi. Sonuç

olarak, takip eden yıllarda birkaç Türkiye-Afrika Zirvesi ve Üst Düzey Resmî Toplantılar ve Ekonomik ve İş Forumu gerçekleştirildi.

Her ne kadar Türkiye-Afrika diplomatik ilişkilerinde ilerleme kaydedilmiş olsa da, ekonomik ilişki önünde kaydedilen ilerleme daha da etkileyici oldu. Türkiye, 38 Afrika ülkesi ile Ticaret ve Ekonomik İşbirliği Anlaşmaları imzalamıştır; Türkiye ile Afrika arasındaki ticaretinin ve yatırım hacimlerinin hızla artışından görülebileceği üzere, bu tür sözleşme düzenlemeleri kıta ile işlem yapmak için sağlam bir temel oluşturmuştur. 2018'de, Türkiye'nin Afrika ile ikili ticaret hacmi 18,8 milyar ABD dolarına ulaştı, bu rakam, 2003 yılında Türkiye-Afrika ticaret hacminin 3 katından daha fazladır. Ticaret hacmindeki önemli büyümeye ek olarak, Türkiye'den Afrika ülkelerine akan yatırımın büyüklüğü oldukça fazladır. Türkiye'nin Afrika'ya doğrudan yatırımı şimdi 6,2 milyar ABD Doları'dır. Türkiye'nin Afrika kıtasındaki ekonomik gücünü göstermek için, bir kişinin kıtadaki Türk müteahhitlerin varlığından başka bir şeye bakmasına gerek bulunmamaktadır. Türk müteahhitlerin uluslararası ticaret hacminde Afrika ülkelerinin payı, tahminen %21'dir ve hâlihazırda 60 milyon ABD doları değerinde olan 1.150'den fazla projenin müteahhitliğini üstlenmişlerdir. Türkiye-Afrika ilişkilerine ilişkin yukarıda belirtilen hususlar, Türkiye Cumhuriyeti Dışişleri Bakanlığı tarafından bakanlığın web sitesinde yayınlanmaktadır.

Aslında ticaret bağlarının ölçülebilir bir şekilde derinleşmesine ve yatırımların artmasının Türkiye'den sayısız Afrika ülkesine akmasına neden olduğundan dolayı, Afrika ile daha güçlü bir ekonomik ve siyasi ortaklık kurmak, Türk dış politikasında öncelikli olmaya devam ediyor. ICIEC, Türkiye'yi Afrika ile stratejik siyasi ve ekonomik işbirliğinde desteklemeye devam edecektir. Türkiye-Afrika ticaret ve yatırım ilişkilerinin geleceği, Türkiye ve Afrika ülkelerinin sürekli büyümesini ve refahını sağlamak için ICIEC 'in sigorta ürünleri ile tam olarak desteklenecektir.

**T**ürk şirketlerinin Afrika'daki yatırımlarını desteklemenin bir örneği olarak, ICIEC, Cezayir'deki çelik fabrikası genişletme yatırımları için Tosyali Grubu'na 450 milyon ABD Doları tutarında Sermaye Yatırımı Sigorta Poliçesi (EIIP) düzenledi. Toplam yatırım 1,3 milyar ABD doları tutarında olup yurtdışında bir Türk şirketi tarafından yapılan en büyük yatırımdır. Aynı zamanda Cezayir'in petrokimya sektörü dışındaki en büyük yatırımdır. Sonuç olarak, proje, inşaat demiri vs. ithalatını ikame ederek, 1400 kişilik istihdam sağlamıştır. Bunun yanı sıra ihracat hacmini arttırarak Cezayir'in ödemeler dengesini iyileştirmesine yardımcı olmuştur.



**450** milyon ABD Doları

Foreign Investment Insurance Policy (FIIP)



**1,3** milyar ABD doları

Toplam yatırım



**1,400**

İşler



**K**inza Yapı Mali, Bamako'da Sheraton otelinin iç tasarım ve tadilat projesini kazandı. Türk şirketini ticari veya politik sebeplerden ötürü ödeme yapılmamasına karşı sigortalamak için ICIEC, Özel İşlem Poliçesi düzenleyerek bu projenin başarılı bir şekilde gerçekleştirilmesini kolaylaştırdı. Afrika İhracat-İthalat Bankası (Afreximbank), Acente Sözleşmesi düzenleyen projenin finansörü olmuş ve Coris Bank, akreditif açan banka olmuştur. Sonuç olarak, Kinza Yapı uluslararası düzeyde birinci sınıf hizmet ihracatını artırıp faaliyetlerini geliştirebilmiştir.



**50** milyon Euro'luk  
projenin finansmanı

ICIEC'in kredi sağlamada tamamlayıcı bir rol oynadığı ve Türk şirketleri ile Afrika pazarları arasındaki ilişkileri güçlendiren bir başka proje, Senegal, Dakar'daki Blaise Diagne havaalanının inşasıdır. ICIEC'in projedeki rolü, projenin 50 milyon Euro'luk finansmanı için Güney Afrika'daki Industrial Development Corporation'a FIIP teminatı sağlamak olmuştur. ICIEC 'in teminatı bir Türk şirketine verilmemekle birlikte, bu proje, Summa ve Limak'ın proje sponsorlarından ikisi olması nedeniyle önemli bir Türk etkisine sahipti. Bu iki önde gelen Türk müteahhidine havaalanı inşa etme görevi tevdi edildi ve Limak, Summa ve AIDB SA ortak girişimi, yeni havaalanının işletilmesi için Senegal Devleti ile 25 yıllık bir imtiyaz sözleşmesi imzaladı. Bu görevlendirme, Senegal'deki Türk şirketleri için uzun vadeli bir varlığını temelini oluşturmaktadır.

## Önümüzdeki Yeni Zorluklar ve Fırsatlar



Yirmi yılı aşkın bir süredir ICIEC, lider bir küresel ekonomisi olan Türkiye'yi desteklemektedir. Günümüzde, ICIEC ve Türkiye'nin birlikte çalışması daha fazla katma değer sağlamak açısından her zamankinden önemli hale gelmiştir. Risk ve belirsizlik küresel ticaretin zorluğu olmaya devam ederken, ICIEC, üye ülkelerini desteklemek ve devamındaki nesiller için müreffeh bir gelecek sağlamak için buradadır.

## Bir Bakışta ICIEC



ICIEC 1994 yılında İslam Kalkınma Bankası Grubu'nun çok taraflı ihracat kredi ve yatırım sigortası kolu olarak kurulmuştur. Kurumun görevi üye ülkeler arasında ticareti ve doğrudan yabancı yatırımları teşvik etmektir. ICIEC, Şirketin kuruluşundan bu yana sigortaladığı 52 milyar dolarlık ticaret ve yatırım ile kanıtlandığı üzere, güçlü bir ilerleme kaydetmiştir.



Görevini yerine getirmek için ICIEC, Üye Ülke ihracatçılarında risk azaltma çözümleri sunar. İhracatçıları, ticari ve politik risklerden koruyarak, ihracatçıların ürünlerini ve hizmetlerini dünyaya satmalarını sağlar. Üye Ülkelerinde yatırım yapmak isteyen yatırımcılara risk koruması sağlar.



Şirket şu anda Avrupa, Asya, Orta Doğu ve Afrika'yı kapsayan 47 üye ülkede ticaret ve yatırım akışını desteklerken, ICIEC 'in ihracat kredisi ve yatırım sigortası alanındaki varlığı büyümeye devam etmektedir. 2019'un ilk dokuz ayında, ICIEC 7,49 milyar ABD doları tutarında bir iş hacmini teminat altına aldı. Bu rakam 2018'in ilk dokuz ayından % 12 daha yüksektir. Bu rakamın 5,74 milyar ABD doları sigortalı ticari işlemlerden, 1,75 milyar ABD doları sigortalı işletme yatırımdan elde edilmiştir.



2019 yılından günümüze kadar Türkiye, ICIEC 'in sigorta operasyonları için önemli bir ortak olmuştur. Türkiye, ICIEC 'in hizmetlerinin üye ülkeler arasında genel olarak kullanılmasına öncülük etmektedir ve ICIEC 'in sağladığı krediler açısından hem dış hem de iç yatırımda üye ülkeler arasında ilk sırada yer almaktadır.

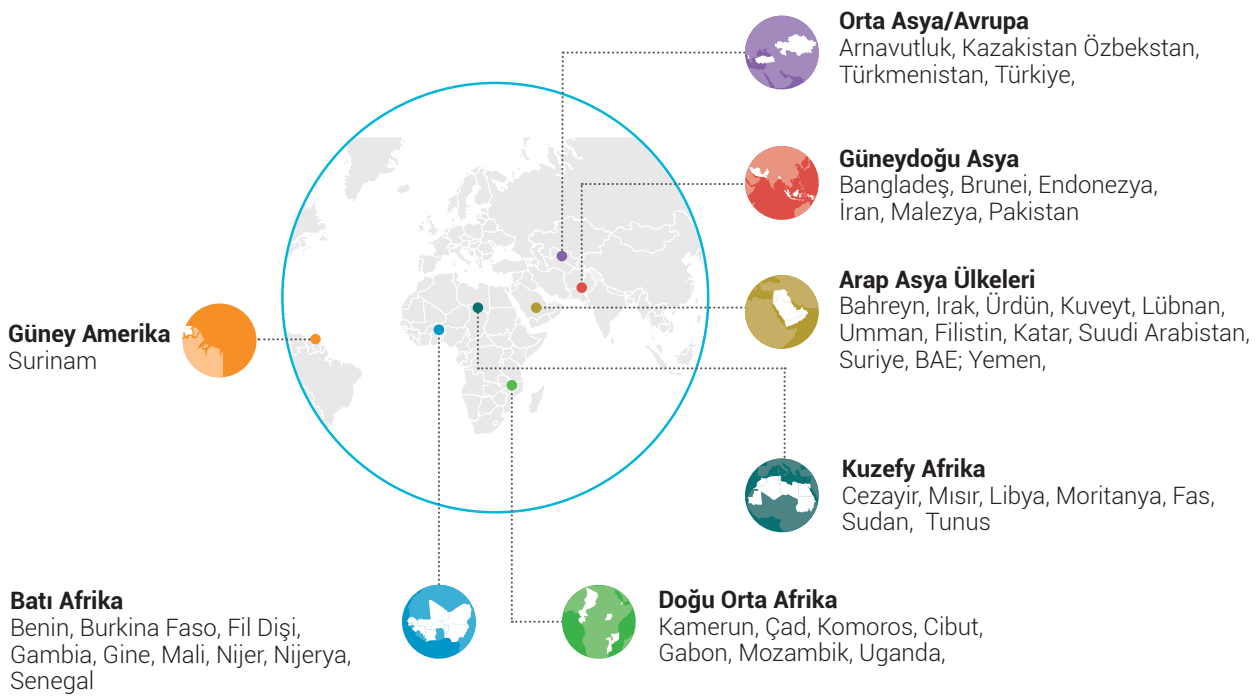
berneunion

AMAN UNION

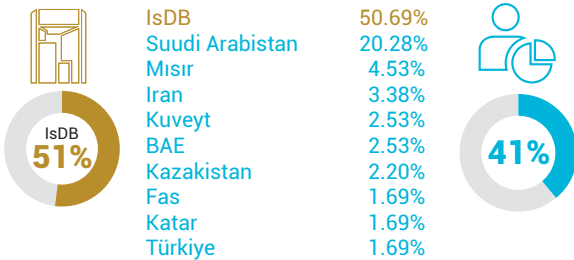
ICIEC aynı zamanda Bern Union, Uluslararası Kredi ve Yatırım Sigortası Birliği ve İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) üyesi ülkelerin ulusal ihracat kredisi kurumlarını (ECA'lar) bir araya getiren Aman Union'un kurucu üyesidir.

# ICIEC 47 Üye Ülkedeki

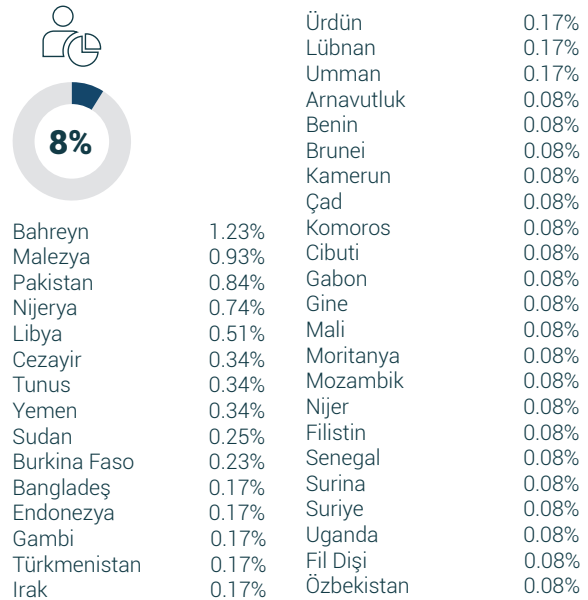
## Ticaret ve Yatırımları Destekler



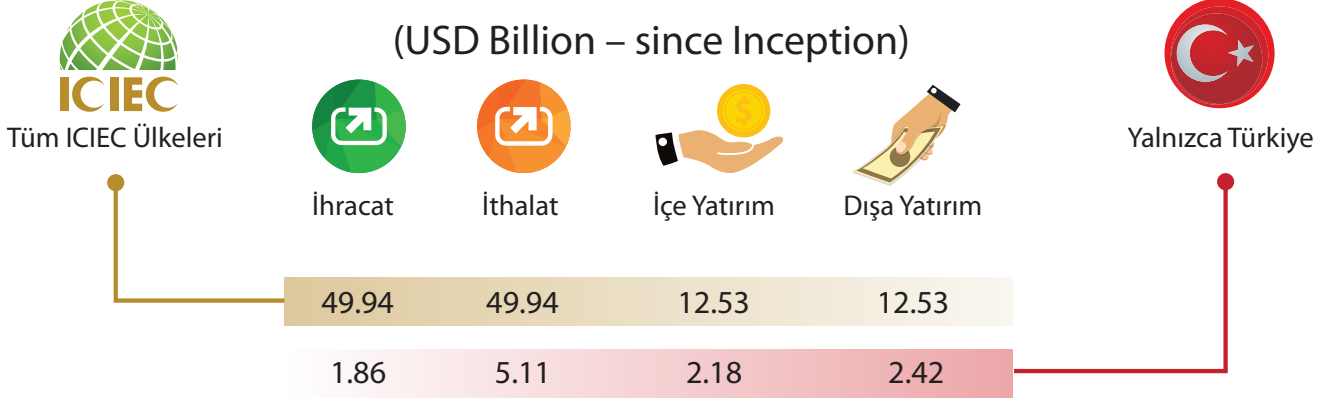
### İlk 10 hissedar



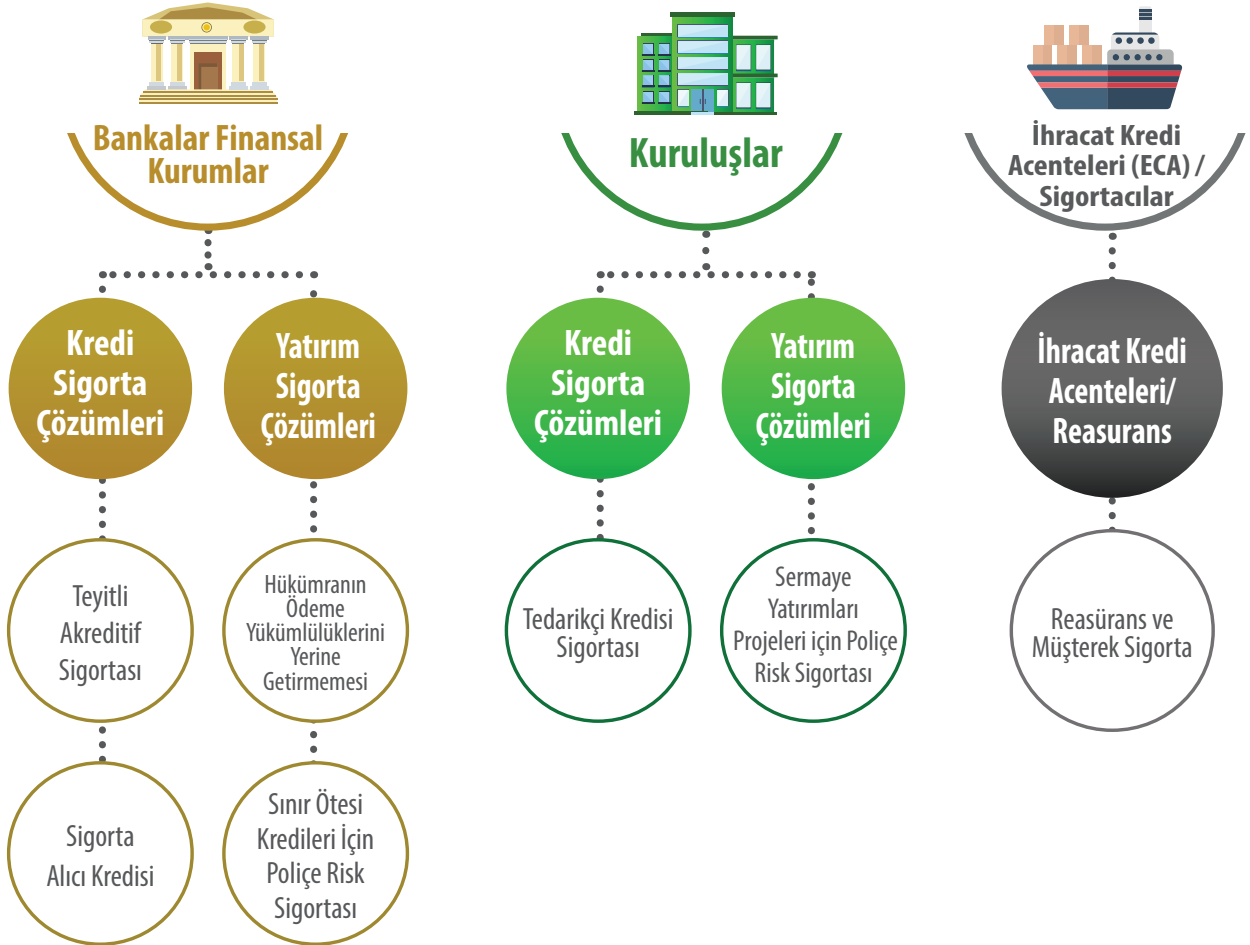
### Other shareholders



## ICIEC Hizmetlerinin Kullanımı



## TİCARET VE YATIRIM SİGORTASI ÇÖZÜMLERİ





## ICIEC Çözümlerinin Faydaları

1994 yılında kurulan ve çok taraflı bir finans kurumu olan ICIEC, İslam İşbirliği Teşkilatı (İİT) Üyesi Ülkeler arasında yatırımın teşviki, korunması ve güvence altına alınmasına ilişkin Anlaşma uyarınca İslami kurallara uygun yatırım ve ihracat kredisi sigortası ve reasürans hizmetleri sunmayı amaçlamıştır. ICIEC'in ticaretin sigortalanmasına katılımı için gerekçe, yüksek ülke riskleri, önemli alıcı riskleri veya uzun vadeli finansman riskleri nedeniyle ticari borç verme veya özel kredi sigortası teminatlarında piyasa yetersizliği olan ihracatı teşvik etmektir.

ICIEC, iki farklı risk kategorisinden kaynaklanan zararlara karşı Yatırım Sigorta Çözümleri aracılığıyla bankalara ve finansal kurumlara kolaylık sağlar. ICIEC'in kapsadığı iki risk kategorisi politik risk ve ticari risktir.

Politik risk sigortası ürünleri, ev sahibi ülkelerdeki ülke riskleri / siyasi riskler gibi ticari olmayan riskleri karşılamaya yardımcı olmak için tasarlanmıştır. ICIEC tarafından sağlanan garantiler, para biriminin konvertibilite edilememesi ve devir kısıtlamaları, kamulaştırma ya bağlı ödeme yapılamaması, savaşın ve sivil itaatsizlik nedeniyle ödeme yapılamaması, sözleşmenin ihlali ve hükümetin mali yükümlülüklerinin yerine getirilmemesi gibi sınır ötesi kredilerin politik risklerini kapsamaktadır.

Ticari risklerin kapsamı, alıcı veya Akreditif düzenleyen bankanın iflası, alıcının veya Akreditif ihraç eden bankanın ödeme yapamaması veya reddedilmesi, alıcının sevkiyattan sonra malları kabul etmeyi reddetmesi ve sözleşmenin alıcı tarafından keyfi bir şekilde iptalinin neden olduğu zarar ziyanlara karşı koruma sağlar.

ICIEC'in müşterilerine sunduğu eşsiz değer, şunları kapsar:

- ▶ Kaynakları uluslararası kredi sağlayanlardan temin etmek için IDBG ile A ve B kredi yapıları, ITFC ve ICD aracılığıyla sinerji yaratmak.
- ▶ Lloyd's veya diğer kurumsal reasürörler gibi özel piyasadaki reasürans sigorta kapasitesinin artırılması.
- ▶ Üye Ülkelere, 20 yıla varan daha uzun geri ödeme seçenekleriyle daha geniş bir uluslararası finans tabanına ulaşmalarında yardımcı olan Moody's'in Aa3 derecesine sahip müteakip 12 yıl boyunca kredi artırmak
- ▶ Anlaşmazlıkların halli: ICIEC 'in yatırımcı ve Üye Ülke arasındaki bir anlaşmazlığa erken katılımı, tazminat talebinde bulunulmasını önleyebilir.



**“Moody’s’ten alınan Aa3 derecesi, ICIEC risk yönetimi ortamına verilen güven düzeyinin bir göstergesidir”**



## KURULUŞLAR

### Kredi Sigorta Çözümleri



#### Tedarikçi Kredi Sigortası

##### Değer:

- Bilançoyu ihracat alacaklarının ödenmemesine karşı korur.
- Rekabet gücünü artırır.
- Yurtdışı müşterilerine esnek ödeme koşulları sunarak uluslararası satışları artırır.
- Sigortalıyı kredi riskine karşı korurken, müşterilere açık hesap kredi koşulları sunar.
- Sigorta poliçesini bankalara teminat olarak atayarak bankalardaki işletme sermayesi olanaklarına erişim sağlar.

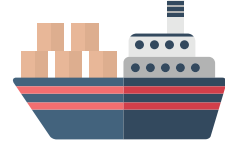
### Yatırım Sigorta Çözümleri



#### Sermaye Yatırımları İçin Poliçe Risk Sigortası Proje Finansmanı

##### Değer:

- Bilançoyu ticari olmayan risklerden kaynaklanan kayıplara karşı korur.
- Ek proje sermayesi çeker.
- Poliçe sahiplerinin yüksek riskli pazarlara girmesini sağlar.



## İHRACAT KREDİ AJANSI

### Üye ülke ECA'lar:

- Kapasite geliştirme desteği alın
- Ortak pazarlama ve teknik yardımdan yararlanın
- Kredi bilgi hizmetlerine erişim

### ICIEC additional value

- Üye Ülkelerde bir ECA kurulması için teknik yardım.
- Üye Ülkelerdeki ECA'lara Üye Ülkelerdeki projeleri kapsamına yardımcı olun.



### Politik ve Ticari Risklerin Azaltılması



### IsDB Group ile sinerji yaratmak:

(A ve B kredi yapıları Uluslararası DB, ITFC, ICD) uluslararası kredi sağlayan kaynakları harekete geçirmek için)



### Reasürans kapasitesinin oluşturulması:

Özel piyasadan (Lloyd'un piyasası, kurumsal reasürörler)



### Kredi İyileştirmeleri:

ICIEC'in Aa derecesi, Üye Ülkelere daha uzun vadeli (20 yıla kadar) daha geniş bir uluslararası finansman tabanına ulaşmalarında yardımcı olmaktadır.



### Anlaşmazlıkların Halli:

ICIEC'in yatırımcı ile Üye Ülke arasındaki bir anlaşmazlığa erken dahil olması, talep durumuna yükselmesini önleyebilir



Kalkınma  
için ortaklıklar



**ICIEC Headquarters**

P.O. Box 15722 Jeddah 21454  
Kingdom of Saudi Arabia  
Tel.: (+966) 12 644 5666  
Fax: (+966) 12 637 9755 - 644 3447  
E-mail: [iciec-communication@isdb.org](mailto:iciec-communication@isdb.org)  
<https://iciec.isdb.org>

**Istanbul-Turkey**

ICIEC Representative in Turkey  
IsDB Group Regional Hub, Turkey  
NO: 1, Kat:31 Daire:122 Maslak,  
Sariyer, Istanbul-Turkey  
Tel: (+90) 212 234 8100 - Ext: 5556-5560

