

Note: Le présent rapport est le premier des deux volumes constituant le Rapport annuel de la Société islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation (SIACE).

Le second rapport contient les états financiers vérifiés et est publié séparément en un volume intitulé Etats financiers vérifiés.

Les deux volumes sont disponibles en ligne sur le site : iciec.isdb.org

سَمَاءُ
الْحَمْدِ
لِلَّهِ



Table Des Matières

3-7

Message du Président
Conseil D'administration
Message du Directeur Général

8

01 Faits Saillants
De L'année
2020

28

02 La SIACE
En Un Coup
D'oeil

36

03 Le Contexte
Opérationnel

42

04 Priorités
Stratégiques

56

05 Performance
Financière

64

06 Performance
Opérationnelle

70

07 Annexes





Partenariats pour le Rétabliement et L'impact

Message du Président

Au nom d'Allah, le Clément, le Très Miséricordieux

Date: 28 / 02 / 2021

S.E. M. le Président,

Conseil des Gouverneurs de la Société Islamique
d'Assurance des Investissements et des Crédits à
l'Exportation (SIACE)

Monsieur le Président,

Assalaamu alaikum warahmatullahi wabarakatuhu

En vertu des Articles 27 et 44(2) de l'Accord portant création de la Société islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation (SIACE), j'ai l'honneur de présenter, à l'aimable attention du distingué Conseil des Gouverneurs, au nom du Conseil d'Administration, le Rapport annuel sur les activités de la SIACE, réalisations et états financiers audités en 2020.

Veuillez agréer, Monsieur le Président, l'assurance de ma très haute considération.



Dr. Bandar M. H. Hajjar
Président du Conseil
d'Administration



Conseil D'administration

S.E. DR. BANDAR M. H. HAJJAR
Président



**M. ABDULGAFFAR
AL-AWADHI**
Koweït



M. ABDOULIE JALLOW
Sénégal, Burkina Faso,
Niger, Mali, Gambie, Togo



M. ABBAS MEMAR NEJAD
Iran



**M. AHMAD JEFRI ABD
RAHMAN**
Indonésie, Malaisie, Brunei,
Suriname, Guyane



**M. ABDUL GHANI
AHMAD MOHAMED
LEFTESI**
Libye



**M. KHALAF SULTAN
AL DHAHERI**
Émirats Arabes Unis



**M. BADER AHMAD
AL-EMADI**
Qatar



M. BAKHODIR ALIKHANOV
Azerbaïdjan, Albanie,
Ouzbékistan, Turkménistan,
Tadjikistan, Kazakhstan,
République kirghize



M. BÜLENT AKSU
Turquie



M. PÉMA GUILAVOGUI
Bénin, Guinée, Guinée-Bissau,
Sierra Leone, Cameroun,
Côte D'Ivoire



MME. FAOUZIA ZAABOUL
Algérie, Maroc,
Mauritanie, Tunisie



M. FREDRICK TWESIIME
Ouganda, Tchad, Gabon,
Djibouti, Comores,
Mozambique, Somalie



**S.E. DR. HAMAD SULEIMAN
AL BAZAI**
Arabie Saoudite



MME. FATIMA YASMIN
Afghanistan, Pakistan,
Bangladesh, Maldives



**M. MOHAMMED GAMBO
SHUAIBU**
Nigeria



**M. SAMI MOHAMED
HAMEED**
Yémen, Soudan,
Oman, Bahreïn



MME. DR. NADA MASSOUD
Égypte



MME. ZEINA TOUKAN
Jordanie, Syrie,
Iraq, Palestine,
Liban



Message du Directeur Général



Je suis très heureux de vous présenter le Rapport Annuel de 2020 de la Société Islamique d'Assurance des Investissements et des Crédits à l'Exportation (SIACE), la société d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation du Groupe de la Banque Islamique de Développement (BID).

Le rôle que joue la SIACE pour soutenir ses pays membres pendant les périodes difficiles, n'a jamais été aussi essentiel qu'il ne l'était en 2020 pour maintenir le commerce et l'investissement dans les environnements à risques très élevés dans lesquels la SIACE évolue. La pandémie planétaire de la COVID-19 a débuté en 2020 et continuera de redéfinir la réalité pour les générations futures. Le concept de normalité a été remis en question et il est apparent que nous ne pourrions reprendre nos activités antérieures. La pandémie a ébranlé le monde moderne pour révéler nos forces et nos faiblesses, ainsi que les exigences d'un avenir résilient et durable.

Mieux sensibilisés à l'interconnectivité de notre monde mondialisé et plus respectueux de cette réalité qui présente à la fois des risques et des avantages, nous avons l'opportunité d'influencer un changement positif. Il n'existe certes pas de panacée aux défis que nous affrontons aujourd'hui, mais nous devons puiser dans notre foi et reconnaître que nos outils les plus puissants pour relever ces défis sont les partenariats et la collaboration.

Les pays de l'OCI ont été confrontés à des crises économiques, humanitaires, de santé, politiques et environnementales en 2020. L'économie et le commerce mondiaux ont subi des perturbations et des incertitudes sans précédent. La SIACE, du fait de son mandat, a continué d'être un partenaire solide et fiable pour ses pays membres (PM). En proposant des services d'assurance-crédit à l'exportation et d'assurance-investissement, la SIACE a aidé les entreprises à faire face à ces conditions difficiles en continuant d'atténuer les risques et de faciliter la poursuite des échanges et des investissements, tout particulièrement pour les produits et services essentiels.

Durant cette année très exceptionnelle et incomparable, et malgré l'impact économique mondial de la pandémie, la SIACE est parvenue à assurer des activités d'une valeur d'USD 9,9 milliards en 2020. Nos résultats d'affaires reflètent une année assortie de risques sans précédent, de priorités changeantes et de la réponse à la COVID-19 du Groupe de la Banque Islamique de Développement (GBID). La SIACE fait partie intégrante du "Programme stratégique spécial du Groupe de la BID de préparation et de riposte", et a déployé dans ce cadre de l'assurance-crédit à l'exportation et de l'assurance-investissement d'une valeur d'USD 150 millions à ses clients. La SIACE et la BID ont aussi fait équipe pour lancer la Facilité de garantie COVID-19 (CGF), un programme novateur prévoyant un soutien d'USD 2 milliards pour le secteur privé. Cette garantie vise à soutenir les industries des PM de l'OCI éprouvées par la COVID-19 et à attirer des investissements transfrontaliers.

La SIACE a maintenu pour la 13^{ème} année consécutive une notation financière Aa3 de Moody's, et figure parmi les chefs de file de l'industrie de l'assurance-crédit et des risques politiques (CPRI).

La SIACE se soucie particulièrement des conséquences de la pandémie sur le commerce et l'investissement. Les conditions extrêmement difficiles pour le commerce mondial sont exacerbées par le resserrement du marché de l'assurance-crédit, si bien que de nombreuses entreprises de pays membres sont très exposées. Aujourd'hui plus que jamais, les partenaires internationaux doivent faire front commun pour soutenir les pays aux prises avec cette crise inusitée. La SIACE a un rôle essentiel à jouer dans le soutien requis pour stabiliser l'écosystème du commerce et de l'investissement, tout en planifiant la reprise dans nos 47 PM. La Société joue un rôle névralgique en comblant les écarts de marché et en ciblant les besoins immédiats de secteurs prioritaires tels que les produits pharmaceutiques, les fournitures de soins de la santé et les produits agricoles.

Malgré les doubles pressions exercées par la pandémie de la COVID-19 sur les opérations d'assurance et la forte chute des taux du marché sur les opérations d'investissement, la SIACE a su dégager un excédent d'USD 8,6 millions, réalisant ainsi 95% de l'objectif du plan d'affaires de l'année.

La SIACE a maintenu pour la 13^{ème} année consécutive une notation financière Aa3 de Moody's, et figure parmi les chefs de file de l'industrie de l'assurance-crédit et des risques politiques (CPRI). Cette notation financière solide reflète sa résilience, ses fondamentaux autonomes, de même que la grande capacité et la très grande volonté potentielle de nos principaux actionnaires, y compris la BID (AAA stable) et nos PM, de nous soutenir le cas échéant en présence de difficulté financière. Moody's a également souligné que la faible accumulation de sinistres de la SIACE malgré l'impact négatif de la pandémie du coronavirus, représentait une force comparative à d'autres assureurs-crédit du monde dont la performance des sinistres s'est affaiblie considérablement.

La SIACE s'est méritée, pour la quatrième fois, le prix de la Global Islamic Finance Award (GIFA) de la catégorie "The Global Islamic Export Credit and Political Risk Insurance" pour 2020. La SIACE est la seule organisation à avoir décroché ce prix depuis sa mise en place, ce qui représente un gage incontesté de notre compétence et de compétitivité dans l'arène mondiale.

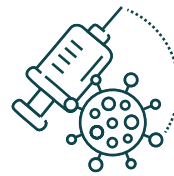
Dans ce climat d'incertitude économique, la SIACE a accordé une très grande importance à établir des relations avec ses homologues des organismes de crédit à l'exportation (OCE) et institutions de financement du développement. En travaillant en concertation, la Société et ses partenaires peuvent accroître et élargir l'étendue des offres de services, ce qui permet aux deux parties



La SIACE est parvenue à assurer des activités d'une valeur **USD 9,9 milliards** en 2020



Déploiement de **USD 150 millions** pour le crédit export et l'assurance investissement auprès de nos clients



La SIACE et la BID fournissent conjointement **USD 2 milliards** pour soutenir les industries à succès du COVID-19

de fournir le meilleur soutien possible aux PM. En 2020, la SIACE a établi de nouveaux partenariats avec des OCE de PM, notamment Uzbekinvest, et de pays non-membres tels que U.K. Export Finance et l'OCE autrichien, OeKB. La SIACE s'est également employée à renforcer ses partenariats existants, tout particulièrement avec ses pairs de la BID, en lançant de nouvelles initiatives avec la BID et le Fonds de Solidarité Islamique pour le Développement (FSID) en 2020.

Nous continuons résolument à soutenir les objectifs de développement durable (ODD) des Nations Unies et à aider nos PM à les atteindre. Nous recherchons et développons des synergies entre tout ce que nous faisons et les ODD, comme le démontrent les projets que nous assurons.

Je salue l'équipe dévouée dont le travail acharné contribue à notre réussite. Je remercie également S.E. le Président ainsi que nos honorables gouverneurs et directeurs du Conseil d'Administration. Leur sagesse et leur expérience inestimables ont permis à la Société de naviguer à travers l'année la plus difficile de son histoire. Leur dévouement envers notre réussite et le développement de nos PM nous motive et éclaire la prise de décisions liées à la prestation des meilleurs services possibles.

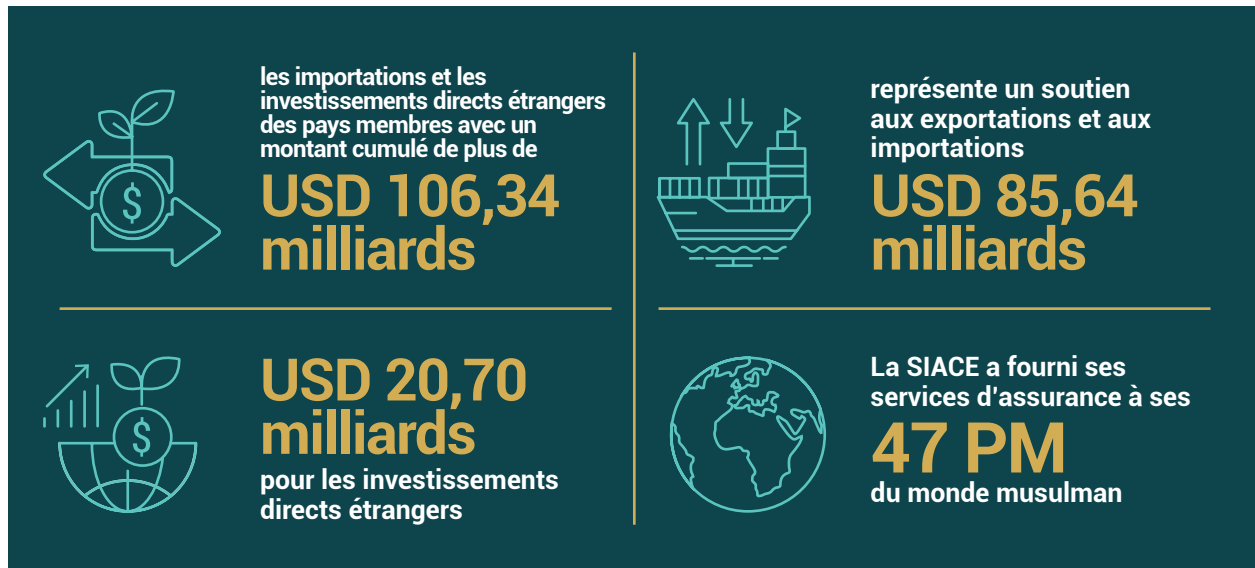
En présence de difficultés et de changements, nous épaulons sans réserve nos PM et l'Ummah de la planète en notre qualité d'unique prestataire d'assurance-crédit à l'exportation et d'assurance-investissement conformes aux principes de la Charia au monde. Dans ce rapport, nous sommes fiers de partager comment nous avons soutenu les communautés que nous desservons durant la pandémie planétaire de la COVID-19 et la pire récession économique du dernier siècle.

Oussama Abdul Rahman KAISSI
Directeur Général

Faits Saillants De L'année 2020

01





Introduction

La SIACE est une institution multilatérale leader dont le mandat s'inscrit dans la prestation d'assurance-crédit à l'exportation et d'assurance-investissement conformes à la Charia à ses 47 pays membres. La SIACE reste orientée sur le développement de ses PM depuis sa création en 1994. Comme organisme officiel d'assurance-crédit à l'exportation et d'assurance-investissement du Groupe de la Banque Islamique de Développement (GBID), la SIACE s'emploie à réduire les risques pour les partenaires commerciaux, entreprises et investisseurs qui désirent investir dans ses PM. La SIACE facilite les exportations de ses PM dans le monde et appuie l'accès aux pays membres à de grandes sociétés internationales du fait de sa maîtrise parfaite des risques associés aux affaires dans ces pays.

La SIACE sert de catalyseur transformationnel pour la promotion du commerce avec ses PM et l'investissement dans ces derniers. Depuis sa création en 1994, la SIACE a soutenu les exportations, les importations et les investissements directs étrangers des pays membres avec un montant cumulé de plus de USD 106 milliards. Cette somme comprend USD 85,64 milliards de soutien aux commerce, et USD 20,70 milliards pour les investissements directs étrangers. La SIACE a fourni ses services d'assurance à ses 47 PM du monde musulman, et a ainsi favorisé la prospérité économique, le développement et la diversification.

En 2020, la SIACE a travaillé sans relâche pour naviguer à travers la crise économique la plus importante du siècle, soit la pandémie de la COVID-19. La SIACE a non seulement continué à soutenir le commerce et l'investissement dans les pays de l'OCI pendant la crise, mais elle a également accru sa capacité et répondu aux demandes critiques de ses PM. Grâce aux efforts synergiques des institutions, le Groupe de la BID a pu miser sur les forces complémentaires de chaque institution et accroître ainsi l'impact des interventions du Groupe dans les PM.

En soutenant le commerce et l'investissement dans ses PM, la SIACE les aide à atteindre le développement durable requis. La SIACE le fait en soutenant des transactions et des projets contribuant aux objectifs de développement durable (ODD) des Nations Unies (ONU). Les ODD représentent une série de 17 objectifs fixés par l'ONU à l'horizon 2030. Par le biais de ces objectifs, un appel à l'action globale a été lancé en vue d'éliminer la pauvreté, de protéger l'environnement et d'améliorer la vie de tous. La SIACE se concentre plus particulièrement sur six objectifs les plus liés à son mandat.

Comme partenaire de confiance de nombreux exportateurs, institutions financières et investisseurs internationaux, l'évolution et la renommée de la SIACE ont permis aux PM de pouvoir travailler avec des partenaires qu'ils n'auraient pas pu attirer autrement. La SIACE compte un portefeuille important de transactions, de grands projets d'infrastructure comme la couverture d'investissement dans les domaines de l'énergie solaire pour créer de l'énergie renouvelable dans les PM, à l'importation de produits essentiels, ce qui aide les PM de l'OCI qui ont un sérieux besoin de produits pharmaceutiques nécessaires et de renforcer la sécurité alimentaire. Malgré la diversité du portefeuille de transactions et de projets qu'appuie la SIACE, l'objectif reste constant : son désir de produire un impact sur le développement par le biais de ses services Takaful.

La SIACE a réalisé d'importants progrès depuis sa création il y a 26 ans. Le nombre de PM et de partenaires, et le volume d'activités assurées année après année n'ont cessé de croître au cours de la dernière décennie. La performance de la Société continue d'être solide malgré la pandémie. La réussite de la SIACE est tributaire de son équipe de professionnels engagés, du réseau d'organisations constituant le Groupe de la Banque Islamique de Développement et des gens d'affaires des PM dont l'ardeur et les visées ne se limitent pas à leurs pays respectifs, et qui ont continué de guider la Société sur ses ambitions de prospérité.

Résultats Clés



Aa3 Évaluation
de la solidité
financière de
l'assurance

MOODY'S

USD 9,86
milliards

d'activités assurées en 2020

Activités assurées par secteur



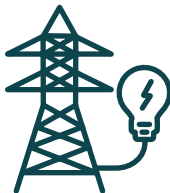
Agriculture

USD 42
millions



Santé

USD 370
millions



Énergie

USD 5,396 millions



Infrastructure

USD 586
millions



Industrie
Manufacturière

USD 2 103
millions



Services

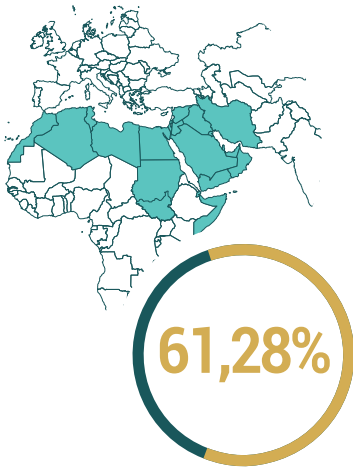
USD 861
millions



Autres

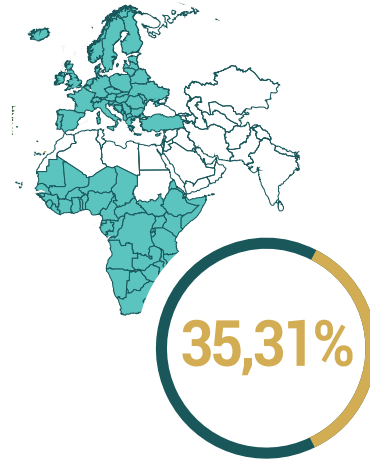
USD 504
millions

Activités assurées par région



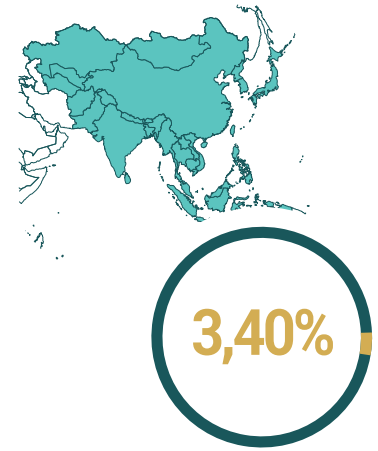
MENA

**USD 6 043
millions**



SSAE

**USD 3 482
millions**



ASIE

**USD 336
millions**

Performance financière



2020



Résultat net

**USD 8,57
millions**

Résultat technique

**USD 5,24
millions**

Actionnariat



► Résultats clés

(cumulatifs)



Énergie

**USD 27,33
milliards**



Industrie
Manufacturière

**USD 22,56
milliards**



Autres

**USD 15,73
milliards**



Infrastructure

**USD 4,71
milliards**



Soins de la Santé

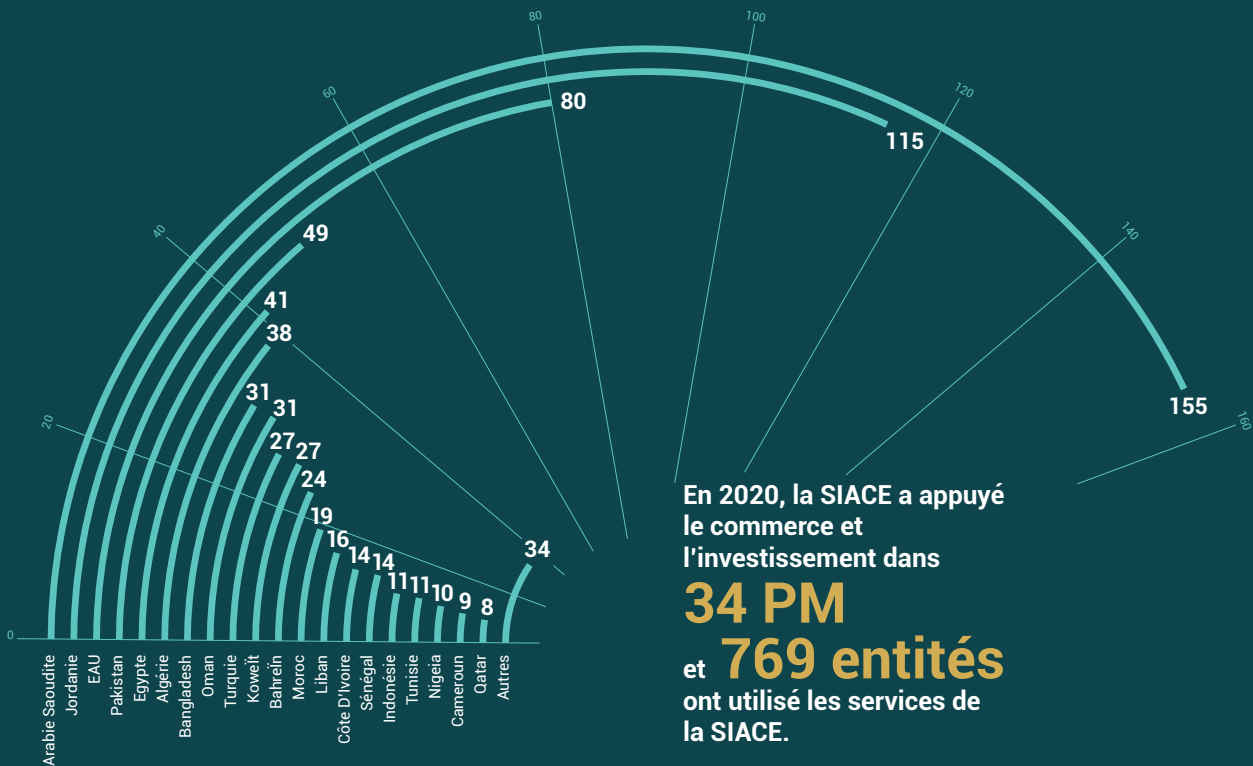
**USD 1,80
milliards**



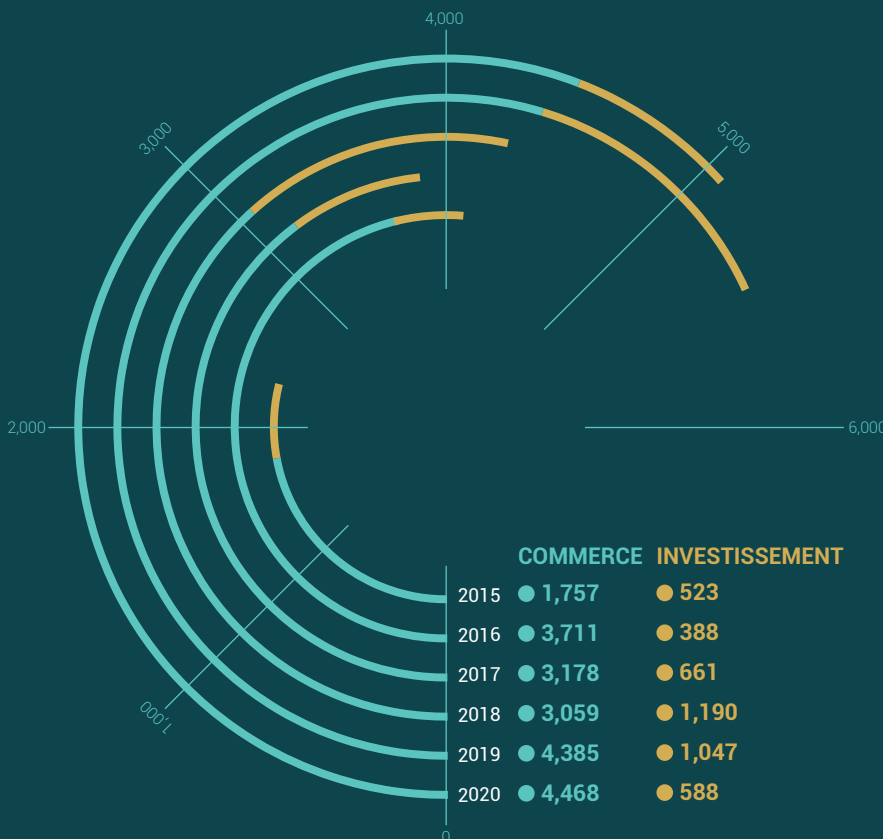
Agriculture

**USD 1,38
milliards**

Nombre d'entités ayant utilisé les services de la SIACE

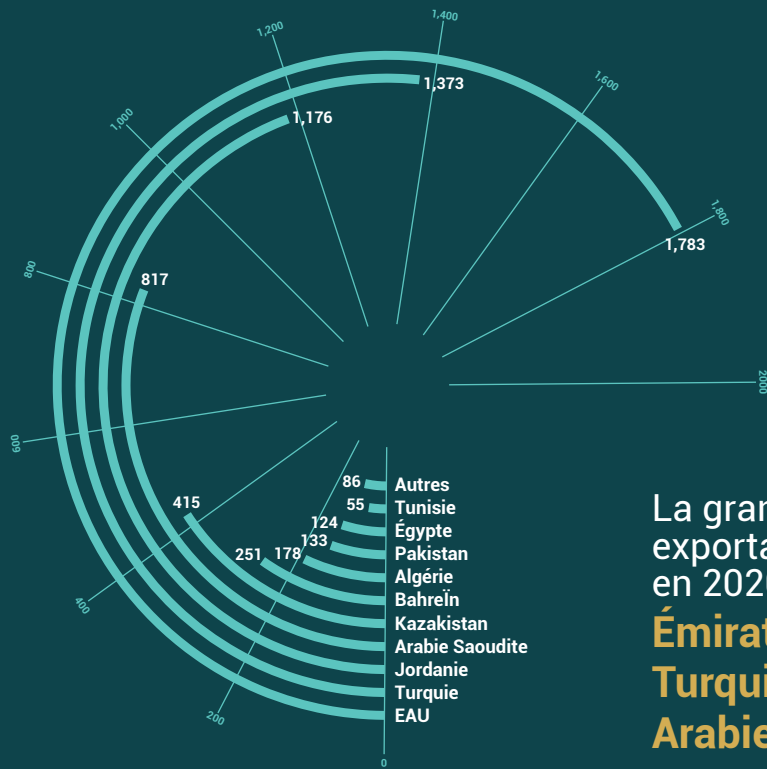


Commerce et investissements intra-régionaux facilités (USD Millions)



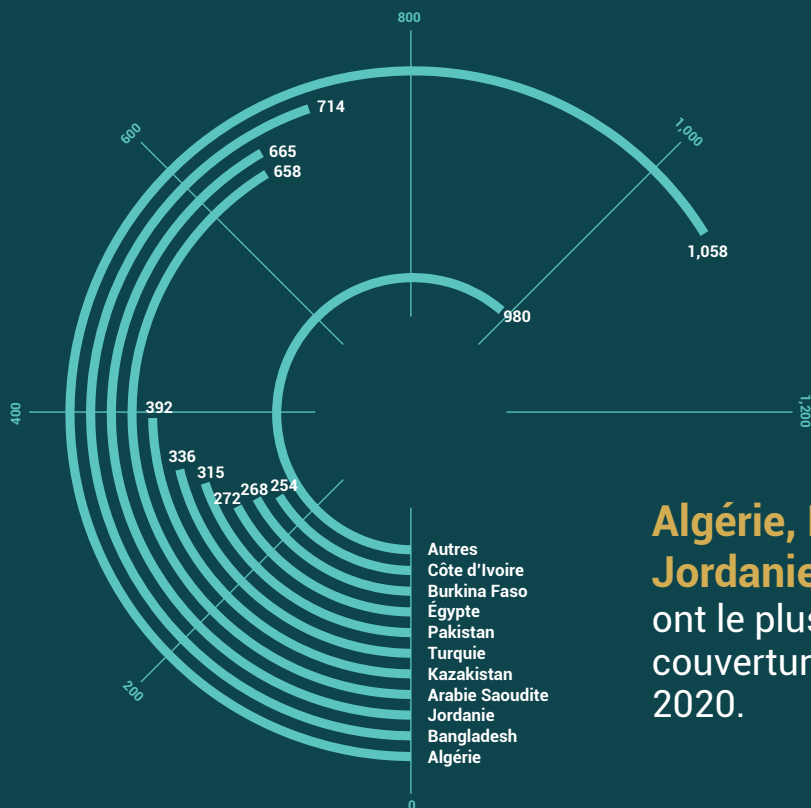
L'un des principaux objectifs de la SIACE est de soutenir le commerce et investissement intra-Pays Membres de l'OCI. En 2020, la SIACE a soutenu un volume combiné de **commerce et d'investissement d'une valeur USD 5,1 milliards** entre les pays de l'OCI, soit une diminution modeste de **7%** par rapport à l'année précédente. De ce volume, **USD 4,5 milliards** représentaient un **appui au titre des échanges** entre les pays de l'OCI et **USD 0,59 milliard** au titre **d'investissements** intrarégionaux entre les pays de l'OCI.

Exportations facilitées dans chaque pays membre (USD Millions)



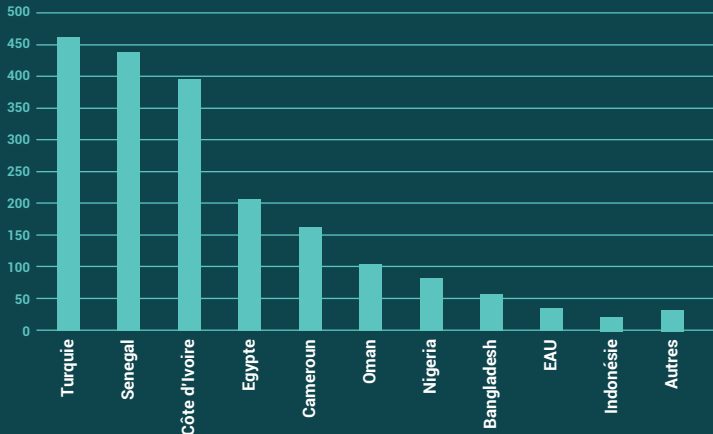
La grande majorité des exportations facilitées en 2020 provenaient des **Émirats Arabes Unis, Turquie, Jordanie et Arabie Saoudite**

Importations facilitées dans chaque pays membre (USD Millions)



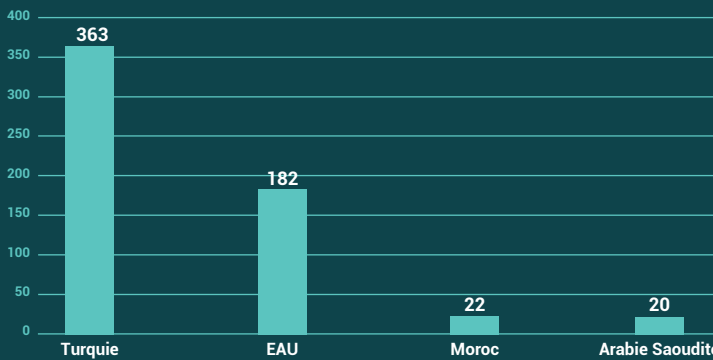
Algérie, Bangladesh, Jordanie et Arabie Saoudite ont le plus bénéficié de la couverture des importations en 2020.

Investissements entrants facilités dans chaque pays membre (USD Millions)



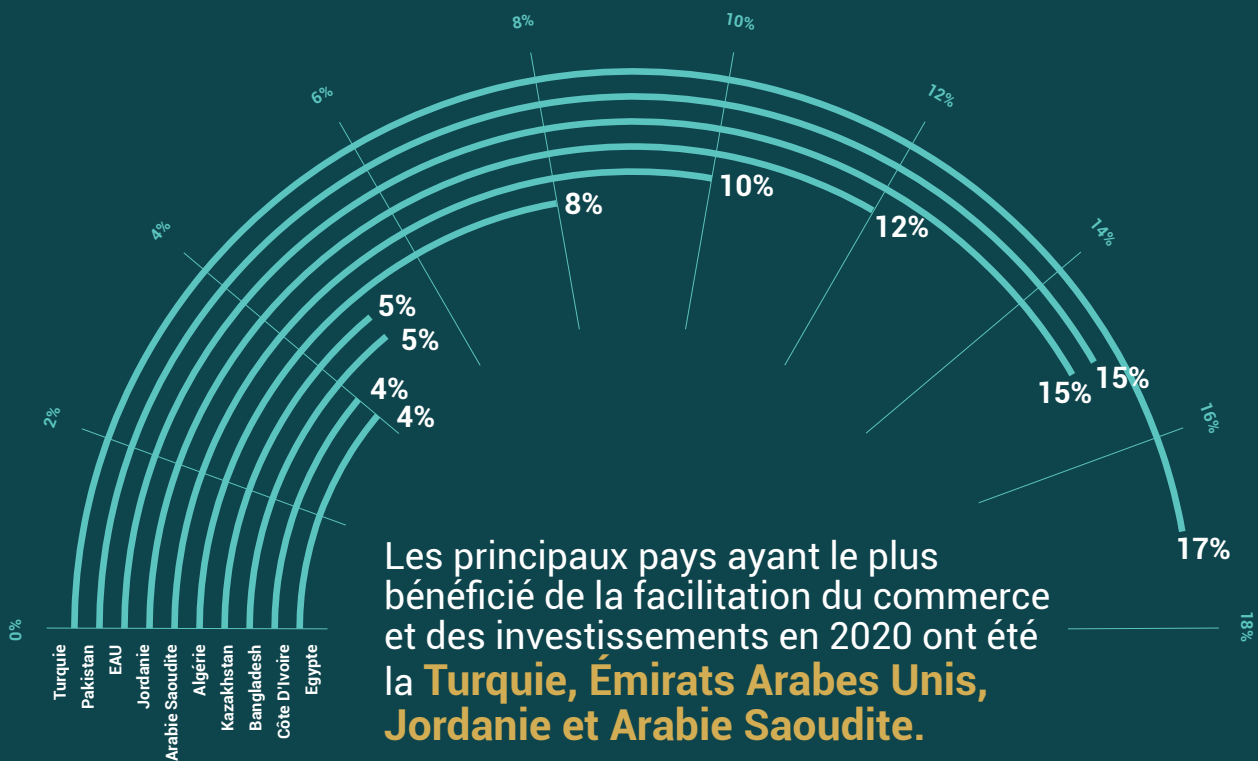
Turquie, Sénégal et Côte d'Ivoire ont le plus bénéficié des investissements entrants garantis par la SIACE en 2020.

Investissements sortants facilités par chaque pays membre (USD Millions)



Turquie, Émirats Arabes Unis, Maroc et Arabie Saoudite ont le plus bénéficié des investissements sortants garantis par la SIACE en 2020.

10 Principaux Pays pour le Commerce et l'Investissement Facilités en 2020



Riposte de la SIACE à la COVID-19

La pandémie de la COVID-19 a eu des effets dévastateurs planétaires sur la santé, nul pays ou personne n'ayant échappé à ses répercussions économiques et sociales. Les mesures de confinement déployées par de nombreux pays ont perturbé les chaînes d'approvisionnement et le flux des échanges, cette situation ayant été exacerbée par une approche protectionniste accrue au commerce de la part de nombreux pays pour endiguer la pandémie. Ce faisant, les risques liés au commerce et à l'investissement se sont multipliés. En raison de la rapidité et de la gravité de la pandémie, certains risques qui auraient généralement pris plusieurs années à se manifester, surviennent maintenant à un rythme accéléré.

Depuis que l'OMC a déclaré la pandémie mondiale en mars 2020, la SIACE a soutenu la relance des PM à faible revenu par son programme de riposte d'urgence à la COVID-19, y compris une somme **USD 190 millions** attribuée au secteur de la santé et **USD 306 millions** pour l'importation de denrées essentielles.

Les répercussions socioéconomiques, l'incertitude associée à la disponibilité d'un vaccin ainsi que le potentiel d'une deuxième voire d'une troisième vague, font en sorte que l'appétit pour le risque est très faible dans presque toutes les industries. Cet environnement volatil des risques fait croître la demande pour l'assurance des risques commerciaux et politiques.

En réponse à la pandémie et pour atténuer son impact dans les PM, la SIACE a adopté et continue d'adopter une approche équilibrée, afin de soutenir les mesures de lutte contre la COVID-19 des PM tout en maintenant un portefeuille durable. Nous avons mis en place des critères de souscription provisoires à cette fin. La SIACE a instauré immédiatement des mesures pour atténuer les risques et minimiser les sinistres.

La BID et les membres du Groupe ont déployé plusieurs initiatives pour soutenir les mesures de riposte nationales des PM et maintenir les flux de commerce et d'investissement. Le programme de riposte à la COVID-19 du Groupe de la BID s'articule sur trois axes, à savoir riposte, rétablissement et relance (les 3R), afin de couvrir les besoins des PM à court, moyen et long terme.

La phase "Riposte" propose des déboursés immédiats pour aider les PM à intervenir rapidement pour atténuer les répercussions de la COVID-19. La phase "Rétablissement" vise des interventions à moyen terme pour renforcer l'infrastructure de santé et les systèmes économiques afin de surmonter le sommet de la pandémie. La phase "Relance" appuie des interventions à long terme pour assurer la relance de l'économie sur une base solide et résiliente, et catalyser l'investissement privé.

Comme mesure initiale de riposte, le Groupe de la BID a engagé un financement d'USD 2,3 milliards au Programme stratégique de préparation et de riposte (SRPF), dont une couverture d'assurance de la SIACE d'une valeur d'USD 150 millions. Le programme a été essentiel aux efforts déployés par l'OCI pour lutter contre la pandémie et endiguer ses répercussions économiques. Depuis son lancement, la facilité a permis aux PM d'obtenir des fournitures médicales urgentes et des importations essentielles.

La SIACE met également à profit son rôle de chef de file dans les associations industrielles, les partenariats existants et ses réseaux pour appuyer les PM durant la pandémie mondiale. À titre de membre fondateur de la Plateforme de co-garantie pour l'Afrique, par exemple, la SIACE cherche à utiliser son influence pour coordonner des propositions conjointes pour assurer la riposte à la pandémie de la COVID-19.

La BID et la SIACE ont également lancé une facilité de garantie COVID-19 d'USD 2 milliards, un programme innovant visant à soutenir le secteur privé à moyen terme. La plupart des interventions spécifiques à la COVID-19 de la SIACE ont été réalisées dans le cadre d'initiatives spéciales qu'elle a élaborées en concertation avec la BID, en conformité avec ses politiques de souscription, ses plateformes, sa capacité et le soutien du marché de la réassurance.

En vue d'un rétablissement à long terme, la BID milite en faveur d'une plus grande coopération Sud-Sud et fait valoir les mérites de solutions de financement islamique durables. La SIACE cherche à jouer un rôle prédominant dans la reprise à long terme, en appuyant la demande accrue en solutions d'atténuation de risques.

Plan d'action : Programme stratégique de préparation et de riposte

- L'objectif du programme est d'appuyer les efforts que déploient les pays membres pour prévenir la pandémie, atténuer ses effets, et se remettre de la crise.
- Le Programme adopte une approche holistique à l'intervention médicale d'urgence afin de soutenir les systèmes de santé et l'économie, et d'offrir un appui à moyen terme pour rétablir les moyens d'existence, renforcer la résilience et relancer la croissance économique.



Riposte

Déboursés immédiats et rapides pour aider les PM à réagir aux urgences médicales et sociales.



Rétablissement/Maintien

Mesures à moyen terme afin de surmonter les effets maximaux de la pandémie sur la santé et l'économie en renforçant les mesures de préparation, le financement du commerce, les activités des PME, la prestation soutenue des services sociaux.



Relance

Mesures à long terme pour se préparer à l'avenir ; appuyer la relance des industries et la reprise économique par le financement de projets.



Principales Transactions



L'assurance de la SIACE renforce le secteur de la santé de la Côte d'Ivoire durant la pandémie planétaire

1

Projet: Infrastructure de santé en Côte d'Ivoire



Pays
République de Côte d'Ivoire



Volume
EUR 142 millions



Durée
10 ans



Produit
Non-Respect des Obligations Financières Souveraines (NHSFO)



Client
Deutsche Bank



Rôle de la SIACE
L'appui de la SIACE permet aux Ivoiriens d'accéder à de meilleurs services de santé et aide ainsi la Côte d'Ivoire à réaliser les objectifs de son Plan national de développement.



Impact sur le développement

ODD 3 : Bonne santé et bien-être ; et ODD 9 : Industrie, Innovation et Infrastructure – L'impact sur le développement de ce projet contribue à renforcer le développement de l'infrastructure de santé de la Côte d'Ivoire, et à fournir aux citoyens de la région un meilleur accès à des services de santé de qualité.



La République de Côte d'Ivoire est résolue à améliorer l'accès aux soins de la santé pour sa population dans le cadre de son Plan National de Développement (2016-2020), qu'appuient l'OMS et le FMI, et à renforcer sa capacité pour assurer une riposte à la COVID-19 et l'endiguement.

La SIACE a appuyé la Côte d'Ivoire dans le développement de son infrastructure des soins de la santé par la couverture d'un financement d'une valeur d'EUR 142 millions consenti par Deutsche Bank pour un important projet de soins de la santé. Deux nouveaux hôpitaux d'une capacité totale de 400 lits seront aménagés dans les villes du sud-est d'Adzope et d'Aboisso, si bien que cette région sous-desservie aura accès à de l'équipement et des installations de pointe. Les deux hôpitaux emploieront environ 600 personnes locales et favoriseront le développement d'une micro-économie dans les régions avoisinantes. Ce projet financera également cinq nouvelles unités médicales dans des hôpitaux existants du pays. Le contrat EPC du projet sera réalisé par un entrepreneur marocain, ce qui appuiera l'exportation de services d'un autre pays membre de la SIACE et facilitera le commerce intra-OCI de services et de capital humain entre la Côte d'Ivoire et le Maroc.

L'impact sur le développement de ce projet renforce l'infrastructure de santé de la Côte d'Ivoire en favorisant l'accès à des soins de santé de qualité pour les régions desservies et la réalisation des ODD 3 et 9.



La SIACE a reçu le prix IFN de la transaction de l'année, la transaction souveraine et multilatérale de l'année 2020 pour son soutien dans ce projet essentiel d'infrastructure et de soins de santé.



L'assurance de la SIACE favorise l'expansion du réseau 4G en Indonésie

2

Projet: Expansion du réseau 4G en Indonésie



Pays
Indonésie



Volume
EUR 50 millions
(plafond de la SIACE)



Durée
3 ans



Produit
Police de Transaction Spécifique (STP) (Police d'Assurance-Crédit Globale)

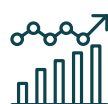


Client
Unité de financement du plus grand fabricant de télécommunication de la Chine



Rôle de la SIACE

Fourniture de la plus grande capacité d'assurance parmi les autres co-assureurs, ce qui a été névralgique pour que le client puisse conclure le marché d'approvisionnement avec le preneur d'énergie indonésien. La couverture de la SIACE et celle des autres co-assureurs a appuyé indirectement le pays membre pour qu'il puisse acquérir l'équipement et la technologie de télécommunication nécessaires pour connecter les gens et faciliter l'économie numérique du pays.



Impact sur le développement

ODD 9 : Industrie, Innovation et Infrastructure – Les investissements cibleront plus particulièrement les régions rurales sous-desservies, qui pourront ainsi participer plus activement à la croissance économique et à la prospérité du pays.



Il existe des lacunes dans la couverture réseau 4G de l'Indonésie, surtout dans les régions moins développées et les régions rurales. Les populations rurales qui n'ont pas accès à une couverture voix et données rapide et fiable sont exclues des marchés numériques, des services financiers en ligne et de l'information.

Pour résoudre les lacunes de couverture réseau 4G de l'Indonésie, la SIACE a fourni une garantie d'EUR 50 millions pour un projet de télécommunication transformationnel. La Police de Transaction Spécifique (STP) (Police d'Assurance-Crédit Globale) servira de garantie pour une importante transaction intervenue entre le plus important fabricant de matériel de télécommunication de la Chine et le deuxième plus grand exploitant de télécommunications de l'Indonésie. Le projet contribuera à la stratégie d'affaires de trois ans de l'exploitant qui vise à accélérer la croissance rapide de l'économie numérique de l'Indonésie, un pays membre de la SIACE. En investissant environ USD 2 milliards pour élargir et renforcer son réseau 4G, l'exploitant de télécommunications fournira l'accès à une couverture voix et données fiable à 90 % de la population indonésienne de 267 millions. Les investissements cibleront plus particulièrement les régions rurales sous-desservies, qui pourront ainsi participer plus activement à la croissance économique et à la prospérité du pays. Le rôle prédominant de la SIACE dans cette transaction reflète la stratégie de la Société de soutenir les PM dans leur préparation pour l'avenir et la mise à profit d'opportunités liées à l'économie numérique.

L'impact sur le développement de l'élargissement de la couverture réseau 4G est de taille. Les populations rurales auront enfin accès à des ressources et des services en ligne, ce qui facilitera le développement de l'économie numérique du pays.





La SIACE assure une facilité conforme à la Charia pour financer des transactions minières

3

Projet:

Facilité conforme à la Charia de Sidra Capital, RSA, à PT MCT (Asia Trading), Indonésie, pour le financement de transactions de fournisseurs / d'exploitants du secteur minier



Pays
Indonésie



Volume
USD 20 millions



Durée
15 mois



Produit
Police d'assurance investissement étranger (FIIP) pour facilité de financement



Client
Sidra Capital, gestionnaire d'actifs conformes à la Charia d'Arabie Saoudite



Rôle de la SIACE

La SIACE a fourni une Assurance Risques Politiques (PRI) à Sidra Capital d'Arabie Saoudite à l'égard de son financement d'USD20 millions à PT MCT Asia Trading d'Indonésie. L'assurance couvre les risques de restrictions de transfert, d'expropriation, de guerre et de troubles civils.



Impact sur le développement

ODD 8 : Travail Décent et Croissance Économique –

L'impact sur le développement de ce projet vise le soutien de l'activité économique et la création d'emplois dans le secteur minier pour des citoyens indonésiens de certaines régions les plus éloignées de l'Indonésie.



La SIACE a fourni une assurance d'USD20 millions pour couvrir un financement consenti par Sidra Capital, un gestionnaire d'actifs conformes à la Charia d'Arabie Saoudite, à un commerçant indonésien du secteur minier. La transaction fera en sorte que les compagnies minières indonésiennes aient accès à des capitaux pour élargir leurs activités. Le développement du secteur fournit des opportunités économiques aux populations vulnérables de certaines des régions les plus éloignées de l'Indonésie.





La couverture de la SIACE facilite la construction et la remise en état d'écoles en Côte d'Ivoire

4

Projet: Construction et remise en état d'écoles en Côte d'Ivoire



pays
République de
Côte d'Ivoire



Volume
EUR 20
millions



Durée
6
ans



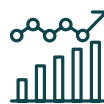
Produit
Non-Respect des Obligations
Financières Souveraines (NHSFO)



Client
Bank of Africa Maroc (anciennement
BMCE Bank Offshore, Maroc)



Rôle de la SIACE
Couverture NHSFO contre le non-
paiement d'un prêt consenti au
Gouvernement de la Côte d'Ivoire



Impact sur le développement
ODD 4 : Éducation de qualité – L'impact
sur le développement de ce projet
vise à accroître l'accès aux écoles et à
l'éducation, ce qui contribuera à réduire la
pauvreté et accroître l'alphabétisation des
citoyens de la Côte d'Ivoire



Le Gouvernement de la Côte d'Ivoire déploie un programme social général dans lequel figure l'amélioration de l'infrastructure de l'éducation. Le programme vise à atténuer la pauvreté et l'analphabétisme en faisant en sorte qu'un plus grand nombre d'enfants puissent accéder à une éducation de qualité.

La SIACE appuie la Côte d'Ivoire en fournissant une couverture Non-Respect des Obligations Financières Souveraines à l'égard d'un prêt d'EUR 20 millions consenti au Gouvernement de la Côte d'Ivoire. La couverture de la SIACE permet au gouvernement de procéder à la rénovation du Lycée scientifique de Yamoussoukro et de construire 22 nouvelles salles de classe.

L'impact sur le développement de ce projet vise à accroître l'accès aux écoles et à l'éducation, à sortir les enfants des rues et à améliorer leurs perspectives. Ce projet contribue directement à la réalisation de l'ODD 4.

IFN
Awards
DEALS OF THE YEAR
2020

**L'ICIEC a reçu le prix IFN de la
transaction de l'année, la
transaction Afrique de l'année
2020 pour son soutien à ce projet
éducatif majeur.**





La couverture de la SIACE appuie la construction d'un stade olympique moderne au Sénégal

5

Projet: Stade de football et pour autres sports au Sénégal



Pays
République du Sénégal



Volume
EUR 143 millions



Durée
10 ans



Produit
Non-Respect des Obligations Financières Souveraines (NHSFO)



Client
1) Standard Chartered Bank
2) AKA Ausfuhrkredit-Gesellschaft mbH



Rôle de la SIACE

L'assurance de la SIACE a renforcé le crédit pour le financement consenti par les banques, ce qui a permis d'accroître la capacité du secteur privé. La facilité, conforme à la Charia, a représenté une solution de rechange aux facilités conventionnelles généralement offertes sur le marché.



Impact sur le développement

ODD 7 : Énergie Propre et d'un Coût Abordable ; et ODD 8 : Travail Décent et Croissance Économique –
L'impact sur le développement de ce projet vise la création de 400 emplois et la mise en place d'un système d'énergie solaire pour alimenter le stade de manière durable.



Grâce à son " Plan Sénégal Émergent (PSE) ", le gouvernement du Sénégal vise à devenir une économie de marché émergente à l'horizon 2035. Un des projets phares du Plan est la création du Pôle Urbain Diamniadio.

La SIACE appuie le PSE en proposant une couverture de plus d'EUR 143 millions pour le développement des infrastructures de Diamniadio, Sénégal. La couverture de la SIACE contribue à la construction d'un stade de football olympique d'une capacité de 50 000 sièges, de deux terrains d'entraînement et d'un système qui produira et stockera l'énergie solaire qui alimentera le stade.

L'impact sur le développement du projet vise la contribution au PSE et le développement du Sénégal, en créant près de 400 emplois et en adoptant l'énergie solaire pour alimenter le stade de manière durable.





La SIACE couvre le financement d'importations essentielles au Nigeria pour assurer la riposte à la COVID-19

6

Projet: COVID-19 Response: Supply of strategic commodities to Nigeria



Pays
Nigeria



Volume
USD 12,5 millions
(plafond de la SIACE)



Durée
6 mois



Produit
Police d'assurance globale de banque (BMP) Murabaha



Client
Bank of Africa Maroc (anciennement BMCE Maroc)



Rôle de la SIACE

La SIACE a joué un rôle névralgique dans la facilitation des flux commerciaux et le renforcement de la confiance, tout particulièrement durant l'éclosion de la pandémie. La SIACE a couvert 50% du financement du commerce syndiqué, ce qui a contribué à la réussite de la syndication en fournissant son mécanisme d'élimination des risques.



Impact sur le développement

ODD 9 : Industrie, Innovation et Infrastructure – L'impact sur le développement de ce projet vise le maintien du flux d'importations essentielles de pétrole au Nigeria pour assurer le maintien du transport et de l'activité industrielle durant la crise de la COVID-19.



La pandémie de la COVID-19 a eu des répercussions négatives sur les économies nationales et, dans certains pays, elles ont été catastrophiques. Le Nigeria était en situation précaire en raison de la pandémie et avait un besoin urgent de financement pour des importations essentielles.

La SIACE a appuyé le Nigeria en fournissant une couverture d'USD12,5 millions, en émettant la première police BMP Murabaha à Bank of Africa (anciennement BMCE Maroc) pour appuyer le financement consenti à une banque nigérienne. L'intervention de la SIACE a facilité la fourniture d'un financement urgent pour garantir des importations essentielles d'aliments et de pétrole raffiné au Nigeria, et lui permettre ainsi de compenser la détresse sociale et économique causée par la pandémie de la COVID-19. La SIACE a joué un rôle névralgique dans la facilitation du commerce et le renforcement de la confiance, en appuyant directement des banques et la résilience du secteur privé durant la crise.

Ce projet a fait en sorte que le Nigeria continue d'accéder à des denrées essentielles en période de crise de santé et de crise économique mondiale.





L'assurance de la SIACE appuie le financement de produits de base stratégiques urgents au Sénégal

7

Projet: Riposte à la COVID-19 et aux inondations : fourniture de produits de base stratégiques au Sénégal (pétrole et blé)



pays
Sénégal



Volume
USD 9 millions
(plafond de la SIACE)



Durée
6 mois



Produit
Police d'assurance crédit documentaire (DCIP)



Client
Bank of Africa Maroc (anciennement BMCE Maroc)



Rôle de la SIACE
La SIACE s'est associée avec le FSID pour répondre à l'urgence par le mécanisme SIACE-FSID appelé Initiative de riposte à la COVID-19 (ICERI). Cela a réduit le fardeau du pays et a assuré une riposte rapide.



Impact sur le développement ODD 2 : Faim "Zéro" –
L'impact sur le développement de ce projet vise à réduire la faim en facilitant des importations essentielles de blé au Sénégal



La pandémie de la COVID-19 et des inondations catastrophiques ont causé des difficultés économiques et perturbé sérieusement la chaîne d'approvisionnement au Sénégal.

La SIACE a appuyé le Sénégal en émettant une assurance-confirmation de lettres de crédit d'USD 9 millions à Bank of Africa Maroc pour assurer des importations urgentes de produits de base stratégiques, tels que du pétrole et du blé. La COVID-19 Emergency Response Initiative de la SIACE et du FSID a allégé le fardeau financier de la transaction en facilitant la structuration d'un prix global concessionnel, ce qui a permis au Sénégal de maintenir le flux d'importations essentielles.





La réassurance de la SIACE appuie le renforcement de la capacité d'assurance de l'OCE indonésien

8

Projet: Programme de traité quote-part interne à PT Asuransi Asei Indonesia



Pays
Indonésie



Volume
USD 574,6 millions



Durée
1 an



Produit
Programme de traité de réassurance quote-part à l'intérieur (IQTP)

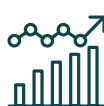


Client
PT Asuransi Asei Indonesia



Rôle de la SIACE

La SIACE a fourni une capacité de réassurance à l'appui du programme d'assurance-crédit à court terme de PT Asuransi Asei Indonesia.



Development Impact

ODD 8 : Travail Décent et Croissance Économique

– L'impact sur le développement découle du soutien de la SIACE pour le commerce et les exportations indonésiennes, ce qui facilite indirectement la création d'emplois et la croissance économique.



En renforçant la capacité d'assurance des OCE de PM, la SIACE appuie indirectement les exportations des titulaires de polices des OCE. La SIACE fournit une capacité de réassurance pour appuyer des échanges d'une valeur d'USD 129 millions en vertu du programme d'assurance-crédit à court terme de PT Asuransi Asei Indonesia. Le traité de réassurance a été signé en janvier 2020 et il s'agit là du deuxième programme de réassurance de la SIACE avec un OCE indonésien. C'est une indication claire que la présence de la SIACE dans la région est prisée par les OCE des pays membres. La présence de la SIACE renforce non seulement la capacité d'assurance locale, mais elle favorise également l'accès au Groupe de la BID pour les OCE locaux. L'impact sur le développement de ce projet représente le soutien fourni au commerce et aux exportations, ce qui facilite indirectement l'emploi et le développement économique en Indonésie.





La SIACE couvre le financement de SMBC au Ministère des Finances d'Égypte

9

Projet: Riposte à la COVID-19 : Financement de dépenses additionnelles pour la lutte contre la pandémie de la COVID-19



Pays
Égypte



Volume
USD 135 millions



Durée
12 mois



Produit
Non-Respect des Obligations Financières Souveraines (NHSO)



Client
Sumitomo Mitsui Banking Corporation (SMBC), succursale de Londres



Rôle de la SIACE
La contribution de la SIACE est névralgique, car la facilité syndiquée a été attribuée aux efforts que déploie le Gouvernement égyptien pour affronter les impacts économiques et sociaux de la pandémie de la COVID-19. Depuis l'écllosion de la pandémie au début de 2020, la SIACE a accordé la priorité aux transactions qui atténuent l'impact de la pandémie sur ses PM.



Impact sur le développement
ODD 8 : Travail Dément et Croissance Économique –
L'impact sur le développement de cette transaction réside dans le fait qu'il contribue à la capacité de gestion économique du gouvernement égyptien, ce qui lui permet de mieux répondre aux besoins des citoyens.



Dans le cadre de la stratégie du gouvernement égyptien de lutter contre les répercussions économiques et sociales de la pandémie de la COVID-19, le Ministère des Finances de l'Égypte a nommé des banques internationales pour mobiliser une facilité syndiquée d'USD 1,5 milliard. La facilité contribuera aux obligations financières générales du gouvernement et à combler le déficit financier de l'exercice 2020-2021 attribuable à l'écllosion de la COVID-19.

La SIACE a appuyé l'Égypte dans sa riposte à la COVID-19 en émettant une police NHSO d'USD 135 millions à la succursale londonienne de Sumitomo Mitsui Banking Corporation (SMBC), pour couvrir sa participation dans la syndication. La transaction s'inscrit dans l'ODD 8 en contribuant au financement d'initiatives de riposte à la COVID-19 du gouvernement égyptien, et en maintenant l'activité économique du pays.





La SIACE appuie l'importation de machinerie lourde d'exploitation minière au Kazakhstan

10

Projet: Importation d'excavatrices Hitachi



Pays
République
du Kazakhstan



Volume
USD 9,5
millions



Durée
3
ans



Produit
Police de transaction
spécifique (STP)

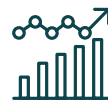


Client
Eurasian Machinery B.V. (Pays-Bas)
– distributeur officiel de Hitachi
Construction Machinery



Rôle de la SIACE

L'assurance de la SIACE a appuyé l'acquisition à tempérament de quatre excavatrices de marque Hitachi (fournisseur japonais renommé) par une compagnie minière locale, en versements semi-annuels étalés sur trois ans. La couverture de la SIACE facilite ainsi l'importation de biens d'équipement à l'appui du renforcement du secteur minier du pays, ce secteur étant prioritaire pour le Kazakhstan.



Impact sur le développement

ODD 9 : Industrie, Innovation et Infrastructure – L'impact sur le développement de cette transaction porte sur l'appui à l'importation de biens d'équipement pour le développement du secteur minier du pays du Kazakhstan.



La SIACE a émis une Police de transaction spécifique d'USD 9,5 millions à Eurasian Machinery, le distributeur officiel de Hitachi Construction Machinery (HCM) au Kazakhstan et en Asie centrale, pour couvrir 80 % de la valeur du marché. Le fournisseur, Eurasian Machinery, a dès lors pu fournir quatre excavatrices pour le secteur minier du Kazakhstan, ce secteur étant prioritaire pour le pays.

L'impact sur le développement de cette transaction découle du soutien de la SIACE à l'égard de l'industrie minière du Kazakhstan, qui a facilité l'importation de biens d'équipement pour dynamiser le secteur.



La SIACE en un Coup D'oeil

02



À Propos de la SIACE



Créée en 1994 à Djeddah – Arabie Saoudite en tant qu'institution multilatérale et membre du Groupe de la Banque Islamique de Développement



Détenue par la Banque islamique de développement
(Notée AAA)
et par **47 pays**
membres de l'Organisation de la Coopération Islamique (OCI)



Capital autorisé de
400 millions de Dinars Islamiques
(DI) (soit USD576 millions)
(DI = USD1,44)



Notée Aa3 par
Moody's
avec
perspective stable



Pionnier des solutions d'assurance-crédit à l'exportation, d'assurance investissement et de réassurance
conformes à la Charia

Notre Vision



Être reconnue comme le facilitateur préféré en matière d'échanges commerciaux et d'investissements pour un développement économique dans les pays membres



Notre Mission

Sécuriser les échanges et investissements entre les pays membres et le reste du monde au moyen de solutions d'atténuation des risques conformes à la Charia

Mandat



La SIACE a pour mandat de promouvoir les échanges commerciaux et investissements directs étrangers (IDE) transfrontaliers dans ses pays membres.

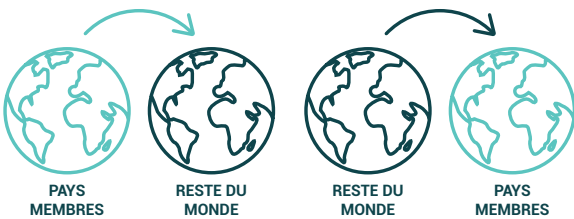


Dans le cadre de son mandat, la SIACE offre des solutions d'atténuation des risques aux exportateurs des pays membres vendant des produits à travers le monde et aux investisseurs de partout dans le monde intervenant dans les pays membres.



La SIACE soutient aussi dans une certaine mesure les exportateurs internationaux en relation avec les pays membres lorsqu'il s'agit de transactions relatives aux biens d'équipement ou produits stratégiques.

Assurance-Crédit



Facilite les exportations des pays membres vers le reste du monde.

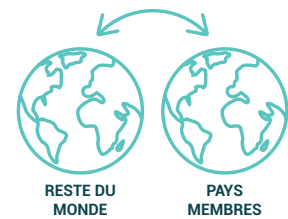
Facilite l'importation de produits stratégiques et de biens d'équipement par les pays membres à partir de pays non-membres.

Assurance-Investissement



Facilite le flux d'investissements directs étrangers dans les pays membres.

Coopération Intra-OCI



Facilite le commerce, l'investissement et le partage d'information entre les pays membres de l'OCI.

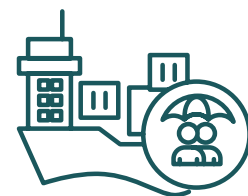
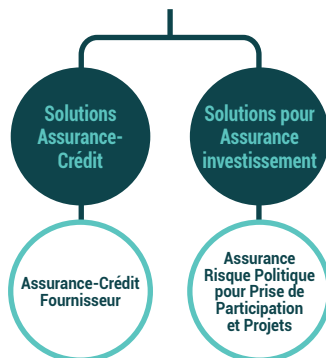
Assurance-crédit et assurance investissement



Banques et Institutions Financières



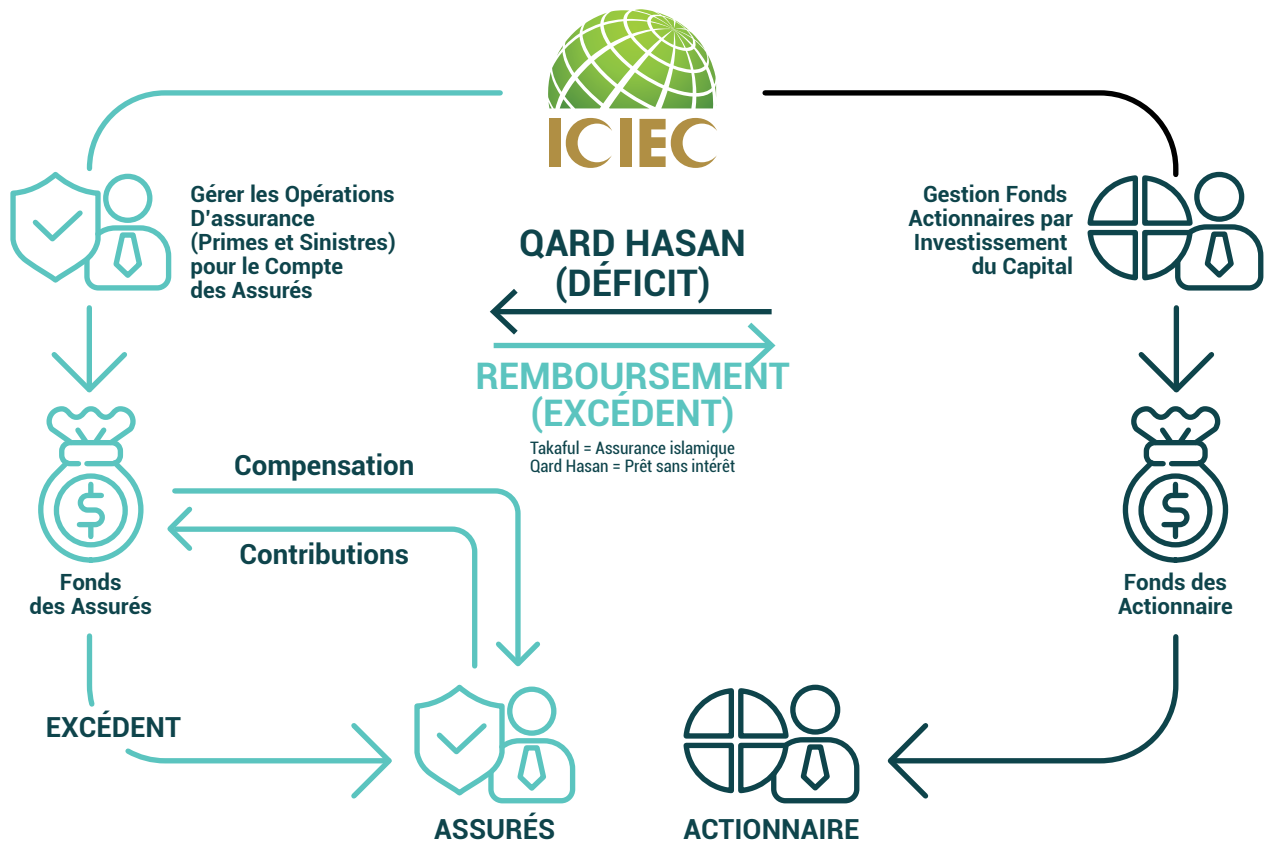
Entreprises



Organismes de crédit à l'exportation (OCE)/Assureurs



Modèle Takaful



Utilisation des services de la SIACE par les pays membres

(Milliards USD depuis la création)	Importations	Exportations	Investissement Sortant	Investissement Entrant
Asie Centrale et Europe	2,75	6,95	2,72	2,91
Asie du Sud-Est	7,68	1,21	0,44	1,66
Arabes D'asie	15,14	34,44	2,20	1,45
Afrique Est et Centre	0,65	0,21	-	1,19
Afrique du Nord	8,84	4,95	0,41	3,75
Afrique de L'ouest	2,80	0,02	-	3,97
	37,86	47,78	5,77	14,93

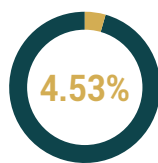
L'utilisation brute du soutien de la SIACE depuis sa création a atteint **USD 147 milliards** de la part de **132 pays**, la part des PM de la SIACE ayant atteint **USD 106,34 milliards**.

Actionnariat

10 principaux actionnaires



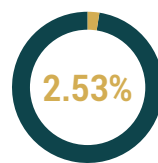
Arabie Saoudite



Égypte



Iran



Koweït



EAU



Kazakhstan



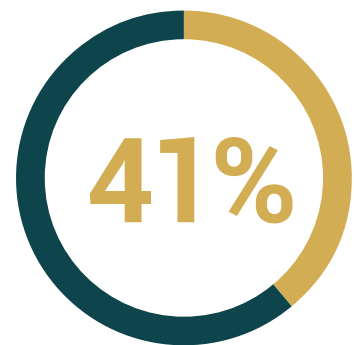
Maroc



Qatar

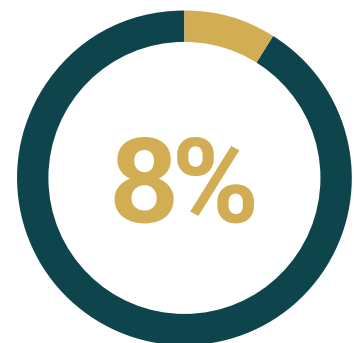


Turquie



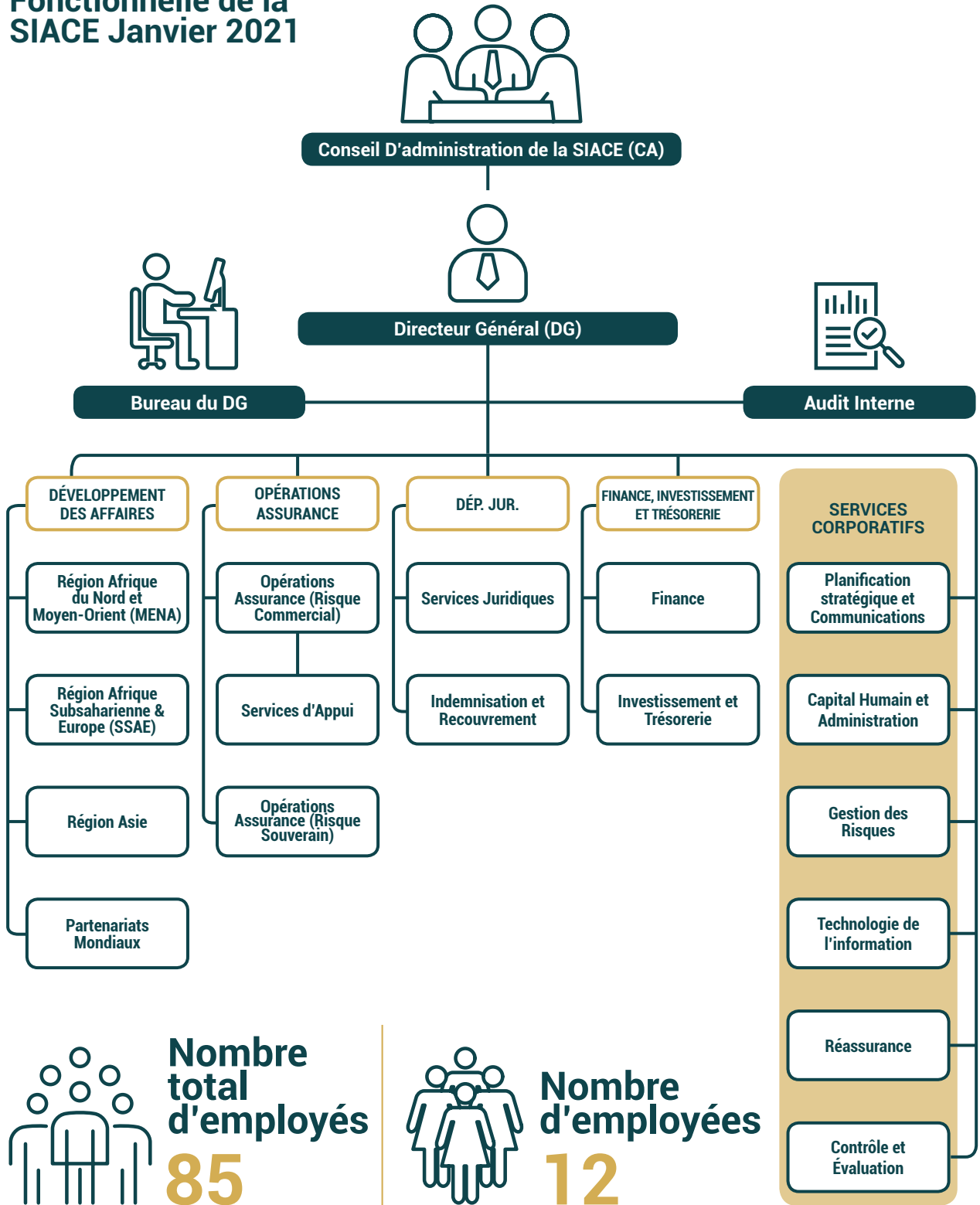
Autres actionnaires

Bahreïn	1,22%	Iraq	0,17%	Mauritanie	0,08%
Malaysie	0,93%	Jordanie	0,17%	Mozambique	0,08%
Pakistan	0,85%	Liban	0,17%	Niger	0,08%
Nigéria	0,74%	Oman	0,17%	Palestine	0,08%
Libye	0,51%	Albanie	0,08%	Sénégal	0,08%
Algérie	0,34%	Bénin	0,08%	Suriname	0,08%
Tunisie	0,34%	Brunei	0,08%	Syrie	0,08%
Yémen	0,34%	Cameroun	0,08%	Ouganda	0,08%
Soudan	0,25%	Tchad	0,08%	Côte d'Ivoire	0,08%
Burkina Faso	0,23%	Comores	0,08%	Ouzbékistan	0,08%
Bangladesh	0,17%	Djibouti	0,08%		
Indonésie	0,17%	Gabon	0,08%		
Gambie	0,17%	Guinée	0,08%		
Turkménistan	0,17%	Mali	0,08%		



Structure Organisationnelle

Structure Fonctionnelle de la SIACE Janvier 2021



 **Nombre total d'employés**
85

 **Nombre d'employées**
12

Gouvernance

Une gouvernance solide et fiable est essentielle dans un contexte de crise telle que la pandémie de la COVID-19. La gouvernance d'entreprise est essentielle pour que la SIACE fonctionne correctement. La gouvernance d'entreprise est assurée par un Conseil des Gouverneurs (CG), un Conseil d'administration (CA) et le Comité d'audit (CDA), tous ces organes jouant un rôle complémentaire dans la surveillance d'entreprise. En plus de cette structure de gouvernance, la SIACE dispose d'une solide équipe de cadres supérieurs, dirigée par un DG engagé dans l'atteinte des objectifs. La gouvernance d'entreprise de la SIACE est multidimensionnelle et comporte les politiques, structures, systèmes et procédures internes de la SIACE, de même que l'appétit pour le risque, la culture, le suivi de la conformité, la gestion des risques ainsi que le contrôle exercé par le Conseil et les parties prenantes externes.

Pendant toute l'incertitude associée à la pandémie, la SIACE a fait appel au soutien de son Conseil d'Administration et l'a tenu à l'affût de ses stratégies d'atténuation des risques et des facilités d'appui spéciales instaurées pour les PM. Des rapports de gestion des risques ont été rédigés régulièrement et présentés au CA pour décrire les répercussions de la COVID-19 sur les activités de la SIACE et les mesures prises à cet égard. Le CDA et le CA ont fourni les conseils et l'orientation voulus pour renforcer la surveillance du portefeuille et veiller à ce que des plans d'atténuation adéquats soient en place. Le CDA du CA et le CA ont passé en revue et approuvé quatre politiques et cadres. Ces derniers étaient le Cadre

de gestion des risques, le Modèle de capital de risque de la SIACE, le Cadre de gestion de l'exposition de la SIACE et le Modèle de provisionnement du portefeuille.

Afin d'appuyer la réalisation de la vision et de la mission de la SIACE, le Conseil ne cesse d'insister sur l'application des meilleures pratiques, des mesures de contrôle interne et de la gouvernance d'entreprise, qui consistent en une diligence sans faille en matière de garantie et de placement en tant que 'première ligne de défense' renforcée par une gestion rigoureuse des risques, 'deuxième ligne de défense', avec enfin l'audit comme 'troisième ligne de défense'.



Gestion des Risques

Au cours de la dernière année, la SIACE a entrepris diverses initiatives dans le but de renforcer sa gestion des risques, ce qui s'est révélé fort opportun étant donné l'environnement de risque incertain créé par l'éclosion de la pandémie de la COVID-19 en mars dernier. Conformément à un plan de renforcement de la Gestion des risques approuvé par le Conseil, le Département de la gestion des risques de la SIACE a entrepris diverses initiatives dans le but d'améliorer ses pratiques. Il a renforcé son modèle de provision pour sinistres survenus mais non encore déclarés (IBNR), en conformité avec les meilleures pratiques et développements employés dans les normes internationales d'information financière. La Société a aussi développé et commencé à mettre en place un modèle de capital de risque et un cadre de gestion des encours, qui permettront une meilleure gestion des risques financiers, une répartition plus efficace du capital et une capacité d'absorption de la dette.

Le Plan de gestion des risques prévoit également la mise en place d'une gestion robuste des risques visant à établir un environnement contrôlé de prise de risque circonscrit par des paramètres de risques clairement définis. S'y ajouteront des rapports de risques détaillés et l'utilisation accrue de modèles quantitatifs pour la surveillance du portefeuille. La Division de la Gestion des risques sera guidée par une stratégie visant à préserver la poursuite des activités, à assurer la viabilité et à optimiser l'utilisation du capital par une planification prospective de capital de risque, tout en améliorant la performance globale de la Société au moyen d'une architecture GRE automatisée et personnalisée.

L'engagement indéfectible de la SIACE envers une gouvernance d'entreprise efficace et les meilleures pratiques de gestion des risques est attesté par la notation 'Aa3' pour

la solidité financière des assureurs que lui confère Moody's depuis 13 années consécutives et sa reconnaissance des initiatives progressives adoptées pour renforcer la gestion des risques en général. La notation de la SIACE reflète ses fondamentaux autonomes ainsi que le soutien indéfectible de ses actionnaires. Cette note de solidité financière autonome est appuyée par son rôle d'assureur chef de file de crédit et d'investissement à l'exportation multilatéral qui fournit des produits d'assurance et d'investissements conformes à la Charia. La notation reflète aussi la meilleure rentabilité de la SIACE, une sinistralité réduite, une meilleure gestion des dépenses et un capital robuste. La Société a également mandaté l'Agence Internationale de Notation Islamique (IIRA) pour qu'elle mène une revue de la notation fiduciaire de la Société en 2020. L'IIRA a amorcé sa première révision de notation fiduciaire de la Société en juillet 2020 et devrait finaliser son rapport au quatrième trimestre 2020.



Le Contexte 03 opérationnel



Perspectives Économiques Mondiales et Tendances Clés

La pandémie de la COVID-19 a perturbé le contexte opérationnel de nombreuses institutions financières, y compris celui de la SIACE. Dans de nombreux pays, la fermeture a entraîné une baisse drastique du PIB mondial, suivie par une reprise rapide mais inégale. Le FMI prévoit que la croissance mondiale s'établira à 5,2% en 2021, après un resserrement de 4,4% en 2020.

Ces perspectives sont basées sur la disponibilité et la distribution d'un vaccin, le maintien des consignes de distanciation sociale, une intervention de politique soutenue ainsi que d'autres mesures visant à endiguer la pandémie et aborder les répercussions sur la santé publique. Étant donné que plusieurs vaccins sont en phase terminale des essais et commenceront à être distribués en 2021, les perspectives de rétablissement mondiales se sont nettement améliorées.

Cette reprise projetée serait beaucoup plus faible et certes retardée, si des mesures fiscales, monétaires et autres de politiques considérables, rapides et sans précédent n'étaient prises, notamment par des institutions financières telles que la SIACE. Ces mesures ont empêché une crise financière similaire à celle de 2008-2009. Mais la pandémie de la COVID-19 est mal contrôlée en certains endroits, et il sera encore difficile de trouver un juste équilibre entre l'endiguement et la relance.

Dans les économies avancées, la croissance devrait grimper à 3,9%, mais le PIB de la fin d'année 2021 sera néanmoins quelque 2% inférieur à celui de 2019. L'économie américaine devrait croître à un rythme de 3,1% en 2021, après s'être repliée de 4,2% en 2020. Une contraction beaucoup plus importante de 8,3% est projetée pour la zone Euro en 2020, reflétant un fléchissement plus prononcé au premier semestre, la croissance devant s'établir à 5,2% en 2021. La relance des économies avancées de l'Asie devrait être un peu plus tempérée qu'en Europe, en raison d'un meilleur endiguement de la pandémie, ce qui a contribué à limiter les replis économiques.

Dans les marchés émergents et les économies en développement, une croissance collective de 6,0% est projetée pour 2021, après un repli de 3,3% en 2020. De nombreux pays émergents et économies en développement sont aux prises avec des perspectives difficiles en raison de divers facteurs : la propagation continue de la pandémie et les pressions exercées sur les systèmes de soins de la santé ; l'impact de secteurs durement touchés tels que le tourisme et la production de pétrole ; et la dépendance sur du financement extérieur, notamment les envois de fonds. La reprise prévue pour 2021 dans les marchés émergents et les économies en développement sera insuffisante pour parvenir au niveau atteint à la fin de 2019. Une distribution efficace des vaccins en 2021 pourrait améliorer les perspectives de croissance des marchés émergents, mais les répercussions de la distribution de vaccins sont inconnues et présente des défis.

Les différences régionales sont prononcées dans les pays en développement. D'importantes réductions dans la production sont prévues pour de nombreux pays du Moyen-Orient et de l'Asie centrale, et les pays exportateurs de pétrole de l'Afrique subsaharienne touchés par le faible cours du pétrole et une diminution de la demande mondiale. Le secteur du tourisme de nombreux pays a été durement affecté.

La reprise de la Chine est nettement plus forte que dans les autres pays, une croissance d'environ 10% étant anticipée pour 2020-2021 (1,9% cette année et 8,2% l'an prochain). La Chine a été la première économie à voir une fermeture (régionale) et la reprise a été plus rapide que prévue, du fait d'un soutien de politique solide et d'exportations résilientes. À l'inverse, le PIB de l'Inde s'est replié beaucoup plus sérieusement. L'économie indienne devrait se comprimer de 10,3% en 2020, avant d'accuser une croissance de 8,8% en 2021.

L'inflation devrait être relativement faible. Dans les économies avancées, le FMI prévoit que l'inflation se situera à seulement 0,8% en 2020, et grimpera à 1,6% en 2021 avec la reprise. Dans les marchés émergents et les économies en développement, l'inflation devrait atteindre 5% cette année, fléchir à 4,7% en 2021, et ralentir ensuite à 4% ou sous la moyenne historique. Il y a cependant de grandes différences parmi les pays en développement.

Selon l'OMC, le commerce mondial devrait se replier de 9,2% cette année, la diminution étant similaire à celle observée durant la crise financière mondiale de 2008-2009. Les échanges commerciaux devraient croître de 7,2% en 2021 et d'un peu plus de 4% en moyenne par la suite.

La pandémie a suscité des demandes accélérées de suspension du service de la dette pour les pays à faible revenu et pour du nouveau financement pour les pays en développement. Les niveaux de dette souveraine devraient augmenter considérablement. Le rapport de dette souveraine et du PIB des marchés émergents et des économies en développement devrait augmenter de plus de 10%, et atteindre environ 65% du PIB d'ici la fin de 2021, bien que des taux d'intérêt faibles devraient restreindre le service de la dette. Les courbes de rendement (affichant des taux d'intérêt pour diverses échéances) ont fléchi et se sont aplaties dans la plupart des devises, et ne devraient augmenter que modestement pour les échéances plus longues en 2021.



Dans les marchés émergents et les économies en développement, une croissance collective de 5% est projetée pour 2021. Les différences sont prononcées parmi les régions et les pays en développement. Mais la reprise prévue pour 2021 sera insuffisante pour atteindre le niveau d'activité économique de la fin de 2019. Le commerce devrait aussi afficher une reprise vigoureuse en 2021.

Perspectives Économiques Générales

Les régions et pays que visent les activités de facilitation des activités de la SIACE devraient en général afficher une reprise de leur performance économique en 2021 après une année 2020 particulièrement difficile et pénible, mais les différences seront prononcées entre les régions.

Selon le FMI, les économies du Moyen-Orient et de l'Asie centrale devraient afficher une reprise et croître de 3,0% en 2021, après un repli de 5% en 2020. La région est certes très sensible aux mouvements du secteur pétrolier, lequel a été durement ébranlé par une chute prononcée du cours des prix du pétrole et une diminution de la demande mondiale en raison des fermetures occasionnées par la pandémie et la reprise à long terme. La diversification de la base économique continue de représenter une priorité pour de nombreux pays producteurs de pétrole. La fragilité de la situation politique de plusieurs pays du MENA continue de présenter un risque important pour l'avenir. Les troubles civils en Syrie, au Yémen et en Lybie, ainsi qu'en Iraq, au Soudan et au Liban dans une moindre mesure, continuent de représenter un sérieux risque régional et mondial, et pourraient fort bien freiner le commerce et le développement dans la région MENA. Cela pourrait certes se répercuter sur les prévisions de croissance de la région.

L'Afrique subsaharienne devrait afficher un taux de reprise de 3,1% en 2021, après un recul de 3,0% en 2020. La grande économie du Nigeria a été gravement éprouvée par la pandémie et les revers des marchés pétroliers, le pays prévoyant un repli de 4,3% en 2020 et une reprise modeste de 1,7% en 2021. D'autres économies africaines ont été sérieusement touchées par la pandémie, mais celles dont les économies sont plus diversifiées pourront afficher une reprise plus vigoureuse en 2021. Le risque de troubles civils continue de sévir dans certaines régions, et la nécessité d'investir dans l'éducation et un soutien à l'emploi formel a été renforcée.

Dans les pays de l'ANASE, une reprise robuste de 6,2% est prévue pour 2021, après un fléchissement de 3,4% en 2020. Les économies de l'ANASE sont bien ancrées dans les chaînes d'approvisionnement chinoises pour la

fabrication, si bien que leur performance dépendra de ce qui se produira en Chine. Comme tous les producteurs de pétrole, l'Indonésie est sensible aux mouvements des marchés pétroliers.

La dette nationale élevée et en hausse des marchés émergents a été mentionnée précédemment. La plupart de cette hausse de dette récente s'est produite plus particulièrement en Asie de l'Est et dans la région du Pacifique, où la dette nationale atteint maintenant presque 200% du PIB dans certains cas.

La distribution de vaccins sera de bon augure pour la relance des économies des pays membres de la SIACE des régions du Moyen-Orient et de l'Afrique du Nord, de l'Asie du Centre, de l'Asie du Sud-Est et de l'Afrique subsaharienne. Mais ces nations devront affronter divers obstacles pour en assurer une distribution efficace. Plusieurs nouveaux vaccins doivent en effet être stockés et transportés à des températures très froides, dans des récipients contenant de la glace sèche. Ce genre de stockage et de transport n'est pas forcément accessible dans de nombreux pays de la SIACE, en raison de leurs coûts élevés et de l'infrastructure nécessaire. Le nombre d'armoires réfrigérées pouvant accommoder ce genre de températures pour le stockage et le transport des vaccins est limité, même dans de nombreux pays développés, la situation étant nettement plus grave dans les pays en développement. Ces pays devront dès lors utiliser des vaccins nécessitant tout simplement des températures de réfrigérateurs, ou ils devront renforcer leur infrastructure de stockage et de transport avant même de pouvoir entreprendre une distribution efficace des vaccins. Et comme l'infrastructure médicale de nombreux pays de la SIACE est déjà déficiente, cela risque de poser des défis supplémentaires pour la distribution des vaccins.



La distribution de vaccins sera de bon augure pour la relance des économies des pays membres de la SIACE des régions du Moyen-Orient et de l'Afrique du Nord, de l'Asie du Centre, de l'Asie du Sud-Est et de l'Afrique subsaharienne. Mais ces nations devront affronter divers obstacles pour en assurer une distribution efficace.



Implications Pour le Commerce et L'investissement

Les échanges mondiaux étaient à l'avant-garde de l'économie mondiale, mais cela a changé depuis la crise financière mondiale de 2008-2009. Le commerce est maintenant à la traîne, la croissance des échanges s'étant établie à seulement 2% depuis 2010. Une croissance modeste des échanges mondiaux avait été prévue pour 2020, mais en raison des fermetures liées à la pandémie, l'OMC anticipe maintenant que les échanges mondiaux fléchiront de 9,2% cette année, cette compression s'apparentant à celle de la crise financière mondiale.

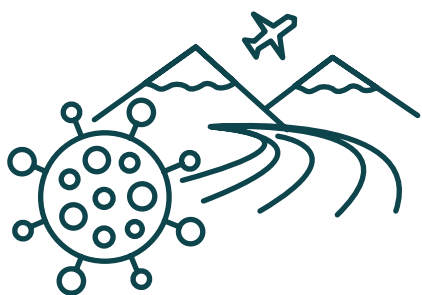
Selon l'OMC, les échanges commerciaux devraient reprendre et croître de 7,2% en 2021. Toujours selon l'OMC, la reprise de la croissance des exportations en 2021, par région, s'établit à 5,4% pour l'Amérique du Sud, 5,7% pour l'Asie, 6,1% pour l'Afrique, le Moyen-Orient et les PM de la CEI, 8,2% en Europe et 10,7% en Amérique du Nord. Le FMI prévoit que les échanges commerciaux augmenteront d'environ 4% en moyenne durant les années suivantes.

Les perspectives commerciales sont particulièrement sombres pour les économies qui dépendent du tourisme, et très incertaines pour les nations exportatrices de pétrole. Le tourisme a peu de chance de reprendre de la vigueur avant qu'un vaccin efficace pour la COVID-19 ne soit généralement disponible.

Les exportateurs de pétrole ont dû affronter non seulement l'effondrement des cours du pétrole au début de 2020, mais aussi une diminution de la demande durant les fermetures. Les prix du pétrole ont augmenté légèrement, mais peuvent ne pas atteindre un prix d'USD 50 le baril dans une période de planification réaliste. La demande mondiale en pétrole a aussi augmenté, mais selon l'Agence Internationale de l'Énergie, elle devrait être inférieure de 3% au niveau atteint en 2019, à la fin de 2020. Il n'y a guère de consensus dans l'industrie quant à la trajectoire future de la demande mondiale en pétrole. Certains analystes prévoient que



Étant donné le climat actuel du commerce et de l'investissement, qui s'accompagne d'activités de relance mais de risques plus élevés, la demande en assurance-crédit et en assurance risque politique pour couvrir des capitaux et la dette à moyenne terme devrait s'intensifier.



Les perspectives commerciales sont particulièrement sombres pour les économies qui dépendent du tourisme, et très incertaines pour les nations exportatrices de pétrole. Le tourisme a peu de chance de reprendre de la vigueur avant qu'un vaccin efficace pour la COVID-19 ne soit généralement disponible.

la demande continuera de croître modestement jusque dans les années 2030 ; l'Agence Internationale de l'Énergie prévoit pour sa part un plafonnement de la demande, et certains grands producteurs estiment que la demande a plafonné et diminuera à l'avenir.

Il faut anticiper des modifications dans les chaînes d'approvisionnement mondiales, alors que les entreprises reconsolident la production et raccourcissent les chaînes d'approvisionnement pour réduire les vulnérabilités perçues. Les relations commerciales, la valeur mondiale et les chaînes d'approvisionnement sont réexaminées et restructurées, si bien que la compétitivité de nombreux pays et entreprises s'en ressentira.

L'investissement direct étranger (IDE) stimule la création et l'expansion des chaînes de valeur mondiales. Le FMI anticipe que les flux d'IDE demeureront nettement sous les niveaux de la décennie ayant précédé la pandémie. Bien que l'IDE ait été dirigé vers les pays émergents, ce sont les entreprises d'économies avancées qui continuent de bénéficier de la plupart des avantages des chaînes de valeur mondiales – surtout la rentabilité.

La pandémie a aussi un impact immédiat sur la capacité des pays très endettés à assurer le service de leur dette extérieure. Le G20 a demandé aux BMD d'examiner leur rôle et d'envisager des options pour prêter main forte aux pays très endettés. Les BMD ont indiqué qu'elles préféreraient fournir des flux nets positifs aux pays qui en ont besoin. À cet égard, on s'attend à ce que le Groupe de la BID continue de proposer un accès abordable au financement et à la gestion des risques à ses pays membres, en veillant à ce que ses propres assises financières demeurent solides.

Le changement climatique et le risque environnemental sont devenus un enjeu de gestion de risque pour les institutions de gestion du crédit et de risques, ces deux aspects portant sur le risque du changement climatique proprement dit et le défi associé à la transformation d'une économie dont les émissions de GES sont moindres. La





La pandémie de la COVID-19 a révélé combien la plupart des pays et institutions étaient mal préparés à gérer des risques systémiques, et le changement climatique soulève des difficultés similaires de gestion de risque pour le long terme.

Il existe certes des répercussions pour tous les organismes de crédit à l'exportation, et la SIACE en particulier, eu égard à cet environnement plus difficile et turbulent. Dans un climat de risques plus élevés et de reprise inégale, les écarts des marchés financiers s'élargiront au lieu de réduire.

L'industrie de l'assurance-crédit et des risques politiques (CPRI) a été aux prises avec une croissance mitigée de nouvelles activités en 2019, reflétant ainsi une croissance faible du commerce et de l'investissement. La reprise post-pandémie a maintenant créé un environnement très différent, où l'on anticipe une forte croissance assortie de risques plus élevés. On s'attendra à ce que la SIACE applique sa capacité de gestion de risque et d'innovation pour soutenir la reprise des PM et la diversification.

La demande en CPRI de 2021 dépendra des conditions du commerce et des conditions économiques ; du rythme de reprise économique et commerciale dans des régions

clés et les PM ; des conditions existant dans des secteurs commerciaux et des segments de marché spécifiques ; ainsi que des conflits régionaux et de l'agitation sociale. Dans le climat actuel du commerce et de l'investissement pour le renouveau du commerce assorti de risques plus élevés, la demande en assurance-crédit et en risques politiques, pour les fonds propres et la dette à moyen terme, devrait augmenter.

Le récent rapport stock-take sur la PRI et la mobilisation des ressources, piloté par la SIACE, offre une perspective sur la manière dont les banques multilatérales de développement (BMD) et les assureurs multilatéraux spécialisés (AMS), tels que la SIACE, pourraient élargir leurs offres et renforcer leur rôle complémentaire.

Des institutions telles que la SIACE auront dès lors toujours un rôle à jouer pour donner accès au crédit et à l'investissement par la prestation de services de gestion de risques aux exportateurs, aux entreprises en croissance et aux projets. Dans des contextes d'incertitude, comme celui que nous vivons actuellement, la SIACE peut déployer son plein potentiel pour accompagner et soutenir les entreprises et les investisseurs en les protégeant contre les risques commerciaux et politiques.



La pandémie a aussi un impact immédiat sur la capacité des pays très endettés à assurer le service de leur dette extérieure. Le G20 a demandé aux BMD d'examiner leur rôle et d'envisager des options pour prêter main forte aux pays très endettés.

Priorités stratégiques

04



Accroître L'impact

La SIACE est consciente que tout le développement n'est pas équitable et que toute la croissance n'est pas forcément durable. C'est pourquoi notre institution est résolue à accroître son impact pour les clients et les PM, tout particulièrement en privilégiant les projets et les transactions qui favorisent le développement durable dans ses PM. La façon la plus notable dont la SIACE améliore son impact est par la priorité qu'elle accorde aux projets et aux transactions favorisant le développement durable dans ses pays membres. La SIACE souscrit aux objectifs de développement durable (ODD) des Nations Unies depuis leur adoption en 2015. La SIACE croit fermement que la facilitation du commerce et de l'investissement est un dispositif efficace pour la réalisation des ODD.

Arrimage du soutien en assurance et des objectifs de développement durable

La détermination de la SIACE à soutenir le développement durable se manifeste par une sélection des projets et transactions que la SIACE assure, les événements auxquels la Société participe, les initiatives qu'elle met en place, ainsi que les produits et services qu'elle propose. La SIACE s'assure que son engagement envers la réalisation des ODD s'intègre dans toutes ses activités internes et externes.

Contribution de la SIACE



Appuyer l'importation de produits agricoles de base essentiels dans les chaînes d'approvisionnement perturbées et les mesures protectionnistes adoptées par suite de la pandémie de la COVID-19. Amélioration de la productivité agricole par la facilitation de l'importation de machinerie agricole et de l'accès aux services financiers.



Répondre aux besoins urgents en soins de la santé exacerbés par la pandémie planétaire en couvrant les investissements étrangers dans l'infrastructure de santé et en assurant l'importation de produits de santé de base stratégiques, ce qui n'aurait pu se faire en raison d'une perception de risques trop élevés.



Accroître la couverture d'assurance pour le développement de services énergétiques modernes et durables par l'atténuation des risques politiques et commerciaux associés aux investissements et exportations requis dans l'infrastructure.



Favoriser la croissance économique, une productivité économique accrue et la création d'emplois, par la facilitation d'investissements stratégiques dans les pays membres les moins avancés (PMMA) et la promotion des activités d'exportation pour accroître les activités sur les marchés internationaux.



Accès amélioré des PME au financement et aux investissements d'infrastructure par la souscription d'instruments d'atténuation des risques pour les banques et le financement à moyen et long terme.



Collaboration avec les PM, banques, investisseurs, entreprises, OCE nationaux et autres institutions de financement du développement dans le cadre de transactions qui seraient perçues trop risquées sans la participation du réseau solide de partenaires de la SIACE.

Mesurer ce qui est important: le Rapport Annuel sur l'Efficacité du Développement de la SIACE

La SIACE a publié en 2020 son troisième Rapport Annuel sur l'Efficacité du Développement (ADER) qui témoigne de l'impact de ses activités sur le développement, ainsi que sa contribution envers la réalisation des ODD. Il décrit les projets clés appuyés depuis sa création, son engagement envers les pays membres les moins avancés (PMMA) et un sommaire des résultats sur le développement facilité par la Société depuis sa création.



Plus de membres - repousser les frontières des marchés en faveur du développement

L'actionnariat de la SIACE a pris de l'ampleur au fil des ans. Au moment de sa création, 13 pays se sont alliés à la Société et aujourd'hui la SIACE compte 47 PM. Ses membres ont divers antécédents économiques, allant d'économies à revenu élevé à des économies moins avancées. Parmi ses membres, 16 pays sont classés comme étant des pays à faible revenu (LIC) et pays les moins avancés (LDC). L'appui de la SIACE pour le commerce et l'investissement est donc essentiel pour assurer leur développement. En élargissant son actionnariat, la SIACE élargit d'office son champ d'intervention sur le plan du développement. La

SIACE vise à accroître son actionnariat pour émuler celui de la BID, qui compte 57 pays.

Les partenariats pour réaliser un impact

Consciente de la valeur et de l'impact des partenariats pour favoriser le commerce, renforcer la couverture et faciliter la croissance des économies, la SIACE s'est employée à établir de nouveaux partenariats et à renforcer ses partenariats existants. Pour atténuer les effets de la pandémie, la SIACE reconnaît que les partenariats accentuent la capacité pour financer la reprise et elle le fait au profit de ses PM. La SIACE entretient des relations avec toutes ses parties prenantes, notamment tous ses 47 PM. De plus, la demande en garanties s'intensifie dans les marchés de l'OCI où les risques de crédit et les risques politiques sont plus élevés. En travaillant en concertation avec les OCE, les banques et le marché de la réassurance, la Société et ses partenaires peuvent élargir leur empreinte et accroître leurs offres, si bien que toutes les parties peuvent proposer le meilleur soutien possible à nos PM.

Des protocoles d'entente pour faciliter les engagements coopératifs

En 2020, la SIACE a conclu cinq protocoles d'entente qui confèrent divers avantages aux entités en question, dont la possibilité de conclure des accords de coassurance, de réassurance ou de coopération ; de participer à des projets conjoints stratégiques appuyant les exportations et l'investissement ; et de participer à des programmes de renforcement des capacités et d'assistance technique. Les protocoles récents ont été signés avec Eximgarant du Belarus, U.K. Export Finance et l'OCE espagnole, Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación, S.A., Compañía de Seguros y Reaseguros, SME (CESCE).

Le rôle clé de la SIACE au sein de l'AMAN UNION

En 2009, la SIACE et l'Arab Investment and Export Credit Guarantee Corporation (Dhaman) se sont associés pour créer l'AMAN UNION, un forum professionnel pour les assureurs et réassureurs de risques commerciaux et non commerciaux des PM de l'OCI. La SIACE préside le Conseil Exécutif et le Comité du Financement Structuré, et est membre du Comité de l'Assurance à Court Terme et du Comité des Données. La Société est également représentée sur l'Équipe technique du Centre de base de données de l'AMAN UNION.

En 2020, la SIACE et d'autres membres de l'AMAN UNION ont bénéficié de cours en ligne dispensés par l'AMAN UNION Academy, un programme offert en collaboration avec l'Offenburg University en Allemagne. La SIACE a aussi participé à la 11ème Assemblée Générale Annuelle virtuelle de l'AMAN UNION le 16 décembre 2020.



La demande en assurance conforme à la Charia des assureurs et des courtiers d'assurance privés, ainsi que des acteurs du secteur public, augmente rapidement. Des sociétés telles que Lloyd's of London ont une plus grande demande en assurance spécialisée conforme à la Charia en provenance du Moyen-Orient et d'ailleurs dans le monde. Pour pénétrer ces marchés, la SIACE a travaillé avec des sociétés telles que la Lloyd's pour créer des produits d'assurance et de réassurance Takaful.

Promotion de la Finance Islamique

La SIACE est le seul organisme de crédit à l'exportation (OCE) multilatéral au monde à proposer et faire la promotion de solutions d'assurance-crédit à l'exportation et d'assurance-investissement conformes à la Charia. À titre d'organisme d'assurance-crédit à l'exportation et d'assurance-investissement de la BID, une des principales institutions financières islamiques au monde, la SIACE continue de répondre aux attentes des pays membres en conformité de la Charia. La SIACE demeure engagée à élargir l'empreinte de la finance islamique, par ses offres de produits, des partenariats et la participation à des événements internationaux visant à promouvoir

l'utilisation de la finance islamique dans le monde. Comme un des pionniers de la fourniture d'assurance Takaful, l'engagement de la SIACE envers la finance islamique est au cœur même de ses activités et de son mandat.

La SIACE fait la promotion de la finance islamique dans le monde grâce à son partenariat avec Islamic Finance News (IFN). En vertu de ce partenariat, la SIACE agit comme partenaire stratégique multilatéral pour les nombreuses conférences d'IFN. Ces événements font partie des initiatives de sensibilisation à la finance islamique dans le monde, car ils touchent de nombreux continents et réunissent des leaders, professionnels de la finance islamique et parties intéressées à accéder au marché.



Les produits d'assurance-crédit conformes à la Charia de la SIACE ont contribué à appuyer les institutions financières islamiques qui proposent des solutions de financement du commerce conformes à la Charia. Les banques appuyées en 2020 se trouvaient au Bahreïn, au Koweït, en Arabie Saoudite et dans les EAU. La SIACE anticipe que la présence géographique de banques islamiques proposant des produits de financement du commerce conformes à la Charia et qui auront recours à ce genre de produits, devrait augmenter dans la région MENA et en Asie. La SIACE, qui a appuyé les banques islamiques à hauteur d'USD 300 millions en 2020, continuera de soutenir l'expansion du secteur bancaire islamique.



À la 10ème édition annuelle des Global Islamic Finance Awards (GIFA) qui a eu lieu le 14 septembre 2020, la SIACE s'est mérité le prix "The Global Islamic Export Credit and Political Risk Insurance Award for 2020". C'est la quatrième fois que la SIACE décroche ce prix prestigieux depuis qu'il a été créé en 2016, les autres instances ayant été en 2016, 2017 et 2018.



La SIACE est l'assureur clé du Programme Arab-Africa Trade Bridges Program (AATB)

Les régions arabes et africaines connaissent une importante croissance économique. Il reste cependant un potentiel inexploité pour développer davantage le commerce intrarégional qui occasionnera une croissance économique continue et créera des emplois.

La Société Internationale Islamique de Financement du Commerce (SIFC) a mis sur pied le Programme "Arab Africa Trade Bridges" (AATB) dans le but d'aborder certains défis liés à la promotion du commerce et de l'investissement entre les deux régions et de faciliter l'établissement de partenariats d'affaires interrégionaux. Dans le cadre de ce programme, la SIACE tient lieu de principal assureur pour les transactions commerciales souscrites en vertu du programme.

La durabilité environnementale : une priorité croissante de la SIACE

Le public et les gouvernements estiment que le changement climatique représente un très grand risque, et les parties prenantes s'intéressent de plus en plus à la manière dont les organisations cherchent à contrôler, évaluer et aborder la durabilité. Étant donné la dispersion géographique des membres de la SIACE, depuis l'Amérique du Sud jusqu'en Asie, de l'Eurasie à l'Afrique sub-saharienne, cela signifie que les PM se trouvent dans des régions du monde les plus vulnérables au changement climatique.

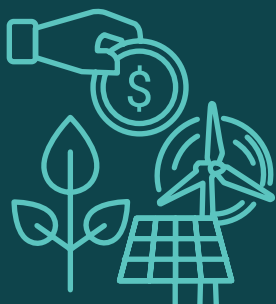
La SIACE est en position unique pour aider à réduire l'écart de financement pour les projets et investissements de nature climatique de ses PM, d'autant plus que de nombreux PM éprouvent de la difficulté à attirer des capitaux eux-mêmes pour ce genre d'investissements. La Société a démontré qu'elle possède la capacité nécessaire pour atténuer les risques et mobiliser du financement additionnel pour des projets favorisant la résilience

climatique et elle continue d'améliorer sa capacité de catalyseur de financement climatique. La SIACE a accru son soutien aux projets qui renforcent les capacités de ses PM à se prémunir contre le réchauffement climatique, en les aidant à se préparer et à s'adapter aux nombreux défis liés au réchauffement planétaire, ainsi qu'à réduire la vulnérabilité et les coûts associés aux effets du changement climatique.

Riposte à la COVID-19 de la SIACE

Depuis que l'OMS a déclaré la pandémie de la COVID-19 le 11 mars 2020, la SIACE se préoccupe beaucoup du nombre tragique de perte de vies humaines, des perturbations socioéconomiques et du fardeau que doivent supporter les PM. La SIACE s'est jointe à ses 47 PM pour lutter contre la pandémie, et a travaillé sans relâche pour atténuer les défis en découlant en appuyant l'importation urgente de produits de base agricoles et de soins de la santé stratégiques, ainsi que les investissements pour le développement accéléré de l'infrastructure des soins de santé.

Un sukuk vert pour appuyer la durabilité



La SIACE compte émettre bientôt une Police d'assurance sukuk vert afin de permettre aux émetteurs de sukuk souverains d'attirer plus de capitaux pour des projets "verts". Ce produit sera névralgique pour les émetteurs souverains de pays en développement vulnérables de la SIACE, qui peuvent éprouver des difficultés à obtenir du financement à moyen et/ou à long terme en raison d'une mauvaise cote de crédit.

La réassurance de la SIACE facilite un investissement continu dans l'industrie énergétique de la Côte d'Ivoire

La SIACE a émis une couverture d'USD20,4 millions à l'égard d'un projet de centrale thermique qui renforcera l'accès à un approvisionnement fiable en électricité et à coût abordable en Côte d'Ivoire, un pays membre de la SIACE. La garantie de réassurance-rupture de contrat assure une garantie d'investissement par la Multilateral Investment Guarantee Agency (MIGA) dans le projet de centrale thermique Azito, aménagée à 6 kilomètres à l'ouest d'Abidjan, en Côte d'Ivoire. Le projet Azito vise à fournir de l'énergie propre à faible coût aux usagers résidentiels et industriels, ce qui favorise une plus grande participation dans l'économie et une hausse de 10% de la capacité de production d'énergie.



La SIACE organise un webinaire collaboratif en réponse à la COVID-19



Le 13 juillet 2020, la SIACE et le Centre Islamique pour le Développement du Commerce (CIDC) ont organisé un webinaire conjoint dont le thème était " Impact of COVID-19 on the Insurance of Investment and Export Credit for Strengthening Intra-OIC Trade and Investment ". Le webinaire a discuté du rôle et des expériences des assureurs et des organismes de crédit à l'exportation (OCE) des pays de l'OCI ainsi que de la réaction du secteur de l'assurance à la pandémie de la COVID-19, tout en soulignant l'importance pour le secteur de l'assurance de l'investissement et de l'assurance-crédit à l'exportation de couvrir les risques des pays, entreprises locales et partenariats commerciaux internationaux.

Améliorer L'efficience

Il importe pour la SIACE d'améliorer l'efficience de ses activités pour qu'elle puisse maximiser son impact sur le développement. Étant donné que l'année qui s'est écoulée a posé des menaces sans précédent et que l'horizon 2030 fixé pour la réalisation des ODD approche, l'efficience est d'autant plus importante pour assurer que les objectifs soient réalisés dans les délais impartis et appuyer les PM dans leurs efforts de reprise post-pandémie. En maximisant l'efficience de la structure de la SIACE, ses processus opérationnels et les capacités de ses effectifs, la Société maximise également les ressources et accroît la capacité pour réaliser ses autres priorités stratégiques.

Intensifier la présence locale de la SIACE afin de satisfaire des besoins réels

La SIACE intensifie sa présence sur les marchés en établissant des centres régionaux. La décentralisation a porté jusqu'à présent sur des activités de développement des affaires, ce qui a stimulé la croissance des activités et favorisé la coopération avec des partenaires locaux. La SIACE accentue la sensibilisation et noue des liens plus étroits avec les PM afin de diversifier et de renforcer la clientèle de titulaires de polices des pays membres. Bien que l'expansion de la SIACE ait favorisé la croissance et rehaussé la sensibilisation, elle a également approfondi la compréhension des marchés dans lesquels la SIACE fait des affaires.

Analyse comparative à des fins d'excellence

Une comparaison par rapport à des institutions pairs permet à la SIACE d'améliorer sa performance. Elle fournit aussi de nouvelles perspectives sur la manière dont la Société se démarque comparativement à ses homologues de l'industrie. L'analyse comparative permet aussi d'obtenir des données très utiles sur les percées technologiques de l'industrie et les tendances des processus. Puisque la SIACE vise l'amélioration continue, elle a recours à l'analyse comparative pour déceler des écarts dans ses pratiques et les meilleures pratiques de l'industrie, ce qui l'aide à déterminer les aspects qu'elle doit prioriser afin d'accroître la productivité et réduire les coûts.

La SIACE a ouvert un nouveau centre régional à Riyadh, RAS en 2020. La Société a ouvert cinq nouveaux bureaux dans la région de l'OCI depuis 2015. Des responsables du développement des affaires des pays membres ont été recrutés sur place. La SIACE a comme stratégie d'accroître le nombre d'employés locaux. En procédant ainsi, la SIACE peut élaborer des solutions ciblant les besoins, exigences et conditions spécifiques des PM d'accueil et avoisinants.

L'expansion de la SIACE a permis d'accroître le nombre d'employés dans les centres régionaux, 52% des chargés du développement des affaires et 32% de tous les employés des opérations d'assurance travaillant désormais hors du siège social de la SIACE.





La SIACE a réalisé une analyse comparative d'efficacité en 2020, dans le but de déterminer le degré d'efficacité de ses activités sur les plans des dépenses, du revenu net et des ratios combinés comparativement à celui de ses homologues multilatéraux. Cette analyse a permis de dégager des points forts et des points à améliorer. La Société s'emploie maintenant à donner suite aux recommandations de cette analyse.

Améliorer l'efficacité par des percées technologiques

Les tendances technologiques continuent d'être très positives pour les perspectives de croissance de la SIACE, car l'innovation et la mise en place de technologies peuvent améliorer considérablement la portée et les activités de la SIACE. L'adoption de certaines technologies, notamment l'automatisation accrue des processus d'affaires de bout en bout, contribuent à réduire le coût des transactions commerciales et à accroître l'efficacité et l'efficacité, tout particulièrement pour la souscription et la gestion des indemnités. La SIACE explore des moyens d'adopter les technologies de pointe afin d'accroître son efficacité opérationnelle.

La SIACE adopte des mesures afin de maintenir ses activités durant la pandémie



Pour s'adapter au contexte de la pandémie de la COVID-19, le Groupe de la BID a instauré des mesures dans le cadre de la gestion de la continuité des activités pour assurer la sécurité des employés de la SIACE et une poursuite transparente de ses activités à distance et par d'autres moyens connexes.

Optimisation et automatisation des processus d'affaires



En 2020, la Société a entrepris une mise à jour exhaustive de son Manuel des Opérations, et elle est actuellement en train d'automatiser et de simplifier ses solutions d'affaires de bout en bout. Le système devrait être déployé au début de 2021.

Sur le plan opérationnel, la SIACE explore la possibilité d'intégrer InsurTech avec ITS, ainsi que sa portée, sa couverture, les coûts et les avantages, afin de proposer plus de valeur pour le développement des affaires, la gestion des relations avec la clientèle, la souscription et la réassurance, la gestion des sinistres, la gestion des encours et la tarification.

Accroître la résilience

S'acquitter de son mandat tout en garantissant la viabilité financière et la résilience à long terme est un principe fondamental des activités de toutes les institutions financières multilatérales de développement. À la SIACE, cela signifie utiliser efficacement le capital alloué aux risques assumés, assurer des résultats techniques positifs constants et améliorer la rentabilité au moyen de processus solides de gestion des risques d'entreprise. La SIACE continue de renforcer sa résilience en améliorant la gestion des risques et du capital afin de garantir sa pérennité financière.

Solidifier les bases de la SIACE – Perfectionnement de la gestion des risques et de la réassurance

L'assurance-crédit et l'assurance risques politiques visent à atténuer les risques du commerce international et de l'investissement étranger. En proposant des solutions en ce sens à ses PM, la SIACE doit maintenir sa résilience en veillant à observer un cadre exhaustif de gestion des risques, de même qu'une stratégie claire, une gouvernance, un profil de risques bien circonscrit, des processus adéquats et une infrastructure. Le renforcement de la réassurance est un outil important d'atténuation des risques pour que la SIACE puisse diversifier les risques et assurer sa pérennité financière et sa résilience. La SIACE a entrepris plusieurs initiatives importantes pour renforcer ses pratiques de gestion des risques en 2020.

Accroître le Capital – Multiplier l'Impact

La cote de crédit de la Société est tributaire de son accès opportun à des capitaux, et ceci contribue à la réalisation de ses objectifs et de son mandat. La SIACE doit dès lors veiller à avoir une solide capitalisation et allouer efficacement son capital aux diverses activités. Malgré les perturbations occasionnées par la pandémie planétaire, la Société a adopté une approche équilibrée et a pu maintenir sa cote de crédit stellaire.

**Notation de
crédit Aa3 de
Moody's pour
la 13^{ème} année
consécutive**



Moody's Investor Services (Moody's) a affirmé la note de solidité financière (IFSR) de Aa3 perspective stable de la SIACE pour la 13^{ème} année consécutive.

Le rapport fait ressortir la croissance considérable des activités en H1-2020, les primes facturées ayant augmenté de 21% par rapport au H1-2019. Moody's a également souligné que la faible accumulation de sinistres de la SIACE, malgré l'impact négatif de la pandémie du coronavirus, représentait une force comparativement à d'autres assureurs-crédit du monde dont la performance des sinistres s'est affaiblie considérablement.

Mise en place d'un modèle de capital de risque



La mise en place du modèle de capital de risque de la Société est à un stade avancé. Ce modèle améliorera les calculs d'adéquation des fonds propres et renforcera la planification et l'optimisation du capital. Grâce à ce modèle, la Société peut mieux mesurer les avantages de la diversification, évaluer le profil de risque combiné pour différents types de risques et appliquer des corrélations entre les types de risques assumés. Il contribuera à optimiser l'utilisation du capital afin de maximiser l'impact sur le développement en regard des ressources en capital disponibles et facilitera la création de réserves pour renforcer la cote de crédit de la Société. Ce modèle alimentera aussi le Cadre de gestion des encours pour gérer le portefeuille d'assurance et diversifier les risques de manière plus dynamique.

Préserver la Pérennité Financière

Une institution financière dont le compte des résultats est positif confirme que ses activités peuvent couvrir les coûts et les dépenses. Comme institution financière multilatérale de développement, la SIACE doit s'acquitter de son mandat de manière efficace et efficiente, tout en préservant sa viabilité financière et sa résilience pour le long terme. Cela est essentiel pour maintenir la confiance des actionnaires. Étant donné le contexte d'incertitude créé en 2020 par la pandémie de la COVID-19 et la demande conséquente en assurance-crédit et en assurance risques politiques, la SIACE s'est affairée à établir une tarification axée sur le risque, à améliorer le rendement des opérations de trésorerie et à améliorer l'efficacité et la rationalisation de manière à renforcer sa performance financière.

Diversifier les Produits en fonction de la Demande Évolutive des Marchés

Pour optimiser son capital, la SIACE cherche à maintenir un mix adéquat de produits axé sur les besoins et adapté aux tendances. La réussite d'une organisation et de son impact à long terme sur les bénéficiaires et l'économie se mesurent par la manière dont ses produits et ses services répondent aux besoins réels des clients. Les offres de la SIACE ciblent une foule de clients internationaux, dont des banques et des institutions de financement du développement, des entreprises, ses pairs OCE et des assureurs privés. Plusieurs produits novateurs sont en cours de développement et à diverses étapes de déploiement.



Tarification Concurrentielle

Pour renforcer son capital à des fins de résilience, la Société doit arrimer la tarification et les risques/services de manière structurée et concurrentielle. La mise en place du modèle de capital de risque de la SIACE est à un stade avancé, et il servira de base à un système de tarification dynamique axé sur les risques.



Croissance FII

Par suite de la croissance rapide de l'assurance investissement, la composition du portefeuille de la SIACE s'est intensifiée vers la FII. Cette croissance FII est en partie attribuable à un nouveau traité de réassurance à moyen terme et FII conclu avec un groupe de réassureurs internationaux en juillet 2017. Ce traité a accru considérablement la capacité de la SIACE pour les activités MT et FII, si bien qu'elle a pu croître rapidement ces dernières années. Les traités ST ainsi que MT et FII ont été renouvelés en 2020 pour une autre année.



Gestion des risques liés à la COVID-19

Dans la foulée de la pandémie, la SIACE a immédiatement déployé un éventail complet de mesures de gestion des risques. La direction et le Conseil d'Administration de la SIACE reçoivent régulièrement des mises à jour sur les marchés, si bien qu'ils peuvent intervenir de manière décisive et informée lorsque de nouveaux développements se produisent. Afin de contrôler étroitement sa viabilité financière et sa résilience, la SIACE a mis en place un test régulier de la vulnérabilité des pays membres et des tests de tension du portefeuille, surveillé de près les comptes en souffrance à l'échelle du portefeuille, partagé des expériences d'alerte précoce d'exposition avec les entités du Groupe de la BID et adapté une stratégie d'investissement plus défensive.

Accroître la Synergie Avec le Groupe de la BID

La SIACE est un acteur clé dans de nombreuses initiatives du Groupe de la BID et elle s'associe souvent avec ses homologues du Groupe dans le cadre d'ententes de coopération et plusieurs autres initiatives stratégiques. La synergie de la SIACE avec le Groupe de la BID rejoint trois autres objectifs stratégiques de la Société, à savoir l'amélioration de l'impact, de l'efficience et de la résilience. Comme membre du Groupe de la BID, la mission, la vision et les valeurs fondamentales de la SIACE ont été conçues de manière à s'harmoniser avec celle de la BID et de ses entités. Pour répondre à la gamme de besoins des pays de l'OCI, la SIACE travaille en étroite collaboration avec ses homologues de la BID, notamment l'Institut islamique de recherche et de formation (IIRF), la Société islamique pour le développement du secteur privé (SID), la Société islamique internationale de financement du commerce (SIFC), et bien sûr la BID elle-même. La synergie parmi les organisations permet de créer de nouvelles opportunités d'affaires et d'améliorer les activités du groupe.

De nouvelles voies pour la FSID

La FSID a exploré le potentiel de la Société comme assureur en 2020. En leur qualité d'organismes de réduction de la pauvreté du GBID, la FSID et la SIACE sont tous deux essentiels pour soutenir le développement durable à long terme des PM, et répondre rapidement aux demandes urgentes en présence de crise. Des initiatives thématiques pour le soutien de PMMA dans les domaines de l'éducation, des systèmes de santé, de l'autonomisation des jeunes et de reprise économique pour les PMMA fragiles et touchés par des conflits ont été identifiées et on y donne suite en coordination avec la FSID.

Initiative de riposte à la COVID-19 de la SIACE et de la FSID (ICERI)

La SIACE et la FSID ont collaboré pour créer une initiative rapide de réponse et de résilience à la COVID-19. La FSID a alloué une subvention de USD 5 millions à la SIACE qui peut soutenir USD 400 millions pour l'acquisition des besoins urgents en produits des PM au titre de l'Initiative. Le fonds a structuré un mécanisme de tarification tout compris pour aider à préserver le flux d'importations essentielles vers les pays de l'OCI, en donnant la priorité au soutien à l'importation de produits urgents tels que les médicaments, l'équipement médical et les denrées alimentaires. En 2020, la SIACE a approuvé USD 153 millions d'aide d'urgence liée au COVID aux PM dans le cadre de ce programme.



Garantie COVID-19



La SIACE et la BID ont lancé la Garantie COVID-19 innovatrice, qui fournit un soutien

USD2 milliards

au secteur privé. Les deux entités déploieront la facilité dans le but d'appuyer des industries essentielles et d'attirer des investissements transfrontaliers étrangers et locaux.

L'entente d'agence pour la Garantie COVID-19 a été signée par le Président du Groupe de la BID, S.E. Dr Bandar Hajjar, et le DG de la SIACE, M. Oussama Kaissi après avoir été approuvée par le Conseil des Directeurs Exécutifs de la BID à sa 336^{ème} réunion. Le cadre prévoit une reddition de comptes par l'attribution de rôles et responsabilités déterminés aux deux institutions, d'après leurs sphères de spécialisation. Cette entente établit les bases d'un nouveau modèle opérationnel pour les partenariats systématiques entre la BID et les entités du Groupe de la BID. Cette entente devrait également donner le ton pour intégrer les synergies entre la SIACE et ses pairs du Groupe de la BID, au-delà de la Garantie COVID-19.

Webinaire du GBID sur la COVID-19



Le 6 juillet 2020, la SIACE a été un acteur clé au webinaire du GBID intitulé "IsDB Group Private Sector Action Response to COVID-19", lors duquel les entités du Groupe ont discuté des défis que présente l'écllosion de la pandémie pour le secteur privé et l'économie mondiale. Les entités du secteur privé du Groupe de la BID ont également présenté un plan d'action conjoint pour l'immédiat et l'avenir afin de lutter contre la pandémie de la COVID-19, tout en y intégrant la nouvelle réalité.

La Présidence saoudienne du G20



La BID a été invitée à participer aux événements du G20 qui, cette année, étaient sous la Présidence du Royaume d'Arabie Saoudite. Le Président de la BID, Dr Bandar Hajar, a eu le très grand honneur de présider les réunions des dirigeants des banques multilatérales de développement pour 2020, ce qui lui a permis de faire valoir les avantages, les valeurs et les innovations que la finance islamique peut proposer dans un monde en quête de solutions. Le Groupe de la BID a pu partager les aspirations et défis de ses 57 PM, de même que le mandat et la vision du Groupe de les accompagner pour trouver des solutions de développement durable.

La SIACE livre une étude stock-take demandée par le G20



Reconnaissant l'expertise de la Société en Assurance risque politique, la Présidence saoudienne du G20 a mandaté la SIACE, en coordination avec d'autres banques multilatérales de développement (BMD), de rédiger un rapport 'Stock Take' (bilan) sur les « Best Practices of MDBs and Specialized Multilateral Insurers in Political Risk Insurance for Equity Investments, Medium and Long-Term Debt Investments and other Insurance Solutions » pour le groupe de travail de l'Architecture Financière Internationale (IFA) du G20.








Cette étude visait à décrire le contexte actuel du marché de l'assurance risque politique et de l'assurance-crédit pour les investissements en capitaux propres ainsi que les investissements dans des titres de créance à moyen et long terme, à identifier les meilleures pratiques et les écarts de marché potentiels, et à recommander des solutions afin de combler les écarts identifiés. Elle a aussi examiné des solutions potentielles pour encourager des investissements en capitaux et des titres de créances à MLT qui peuvent catalyser les apports de capitaux afin de réaliser les objectifs de développement durable des Nations Unies.



Performance 05 opérationnelle



Résumé des résultats opérationnels

Indicateurs (USD'000)	Résultats 2020	Résultats 2019	Changement%
 Nouveaux engagements	3 929 844	4 769 549	-18%
 Volume total d'affaires assuré	9 860 444	10 864 316	-9%
Court terme Moyen terme Investissements	6 747 337 1 136 398 1 976 710	6 937 485 1 441 779 2 485 052	-3% -21% -20%
 Exposition totale	3 277 465	3 734 534	-12%
Court terme Moyen terme Investissements	839 656 395 280 2 042 529	1 291 682 400 646 2 042 207	-35% -1% 0%
 Total Primes émises	82 343	58 440	41%
Court terme Moyen terme Investissements	18 489 4 244 59 610	16 143 4 882 37 414	15% -13% 59%
 NPL en suspens	28 192	60 288	-53%
Indemnités payées brutes	6 244	3 707	68%
 Recouvrements bruts	2 535	700	262%
 Ratio de sinistres	7,6%	6,3%	21%

Activités assurées

En 2020, la SIACE a assuré des activités d'une valeur d'USD 9,9 milliards, ce qui représente une diminution de 9% par rapport aux activités assurées en 2019. Ces résultats sont attribuables aux répercussions de la pandémie de la COVID-19 sur les flux mondiaux du commerce et de l'investissement, surtout dans les PM de la SIACE.



Les activités à court terme ont totalisé **USD 6,75 milliards** en baisse de 3% par rapport à 2019 en 2020.



Les activités à moyen terme ont totalisé **USD 1,1 milliards** en baisse de 21% par rapport à 2019 en 2020.



Les activités d'assurance-investissement ont totalisé **USD 2.0 milliards** en baisse de 20% par rapport à 2019 en 2020.

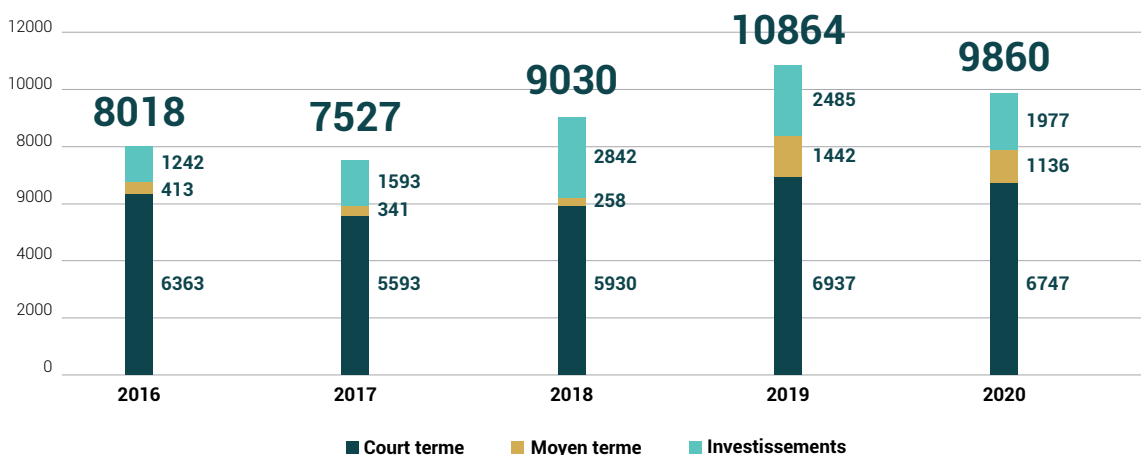
Selon les différents secteurs d'activités, les activités assurées au titre des activités à court terme se sont élevées à USD 6,75 milliards en 2020, soit une hausse de 3% comparativement à 2019. Pour la catégorie à moyen terme, les activités sont passées d'USD 1,4 milliard en 2019 à USD 1,1 milliard en 2020, soit une baisse de 21%. En ce qui a trait aux activités assurées relativement à l'assurance-investissement, elles ont fléchi de 20% pour s'établir à USD 2,0 milliards par rapport à USD 2,5 milliards l'année précédente.

La composition du portefeuille a changé quelque peu en 2020, la part des activités au titre de l'assurance-investissement ayant diminué modérément pour passer

de 23 % en 2019 à 20% en 2020. La part de l'assurance-crédit à l'exportation à moyen terme est passée de 13% en 2019 à 12% en 2020. À l'inverse, la part de l'assurance-crédit à court terme a augmenté, et est passée de 64% en 2019 à 68% en 2020.

Bien que le volume d'activités assurées par la SIACE en 2020 déroge de sa tendance haussière des cinq dernières années, le fait qu'il ne soit pas plus faible durant la pandémie de la COVID-19 démontre l'engagement de la SIACE envers l'excellence, quelles que soient les circonstances. Malgré ce ralentissement, le volume d'activités assurées par la SIACE affiche une croissance annuelle moyenne de 6,23% au cours des cinq dernières années.

Affaires assurées au cours des 5 dernières années (USD millions)

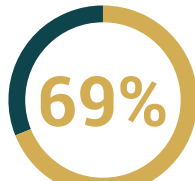
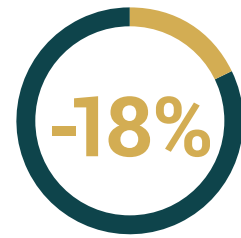


Nouveaux Engagements D'assurance

Les nouveaux engagements (nouvelles approbations d'assurance) ont atteint USD 3,93 milliards en 2020, comparativement à USD 4,77 milliards en 2019. Bien qu'il s'agisse d'une contraction de 18% par rapport à l'année précédente, il convient de noter que cela cadre avec les attentes compte tenu du climat difficile pour le commerce et l'investissement attribuable à la pandémie de la COVID-19. Les nouveaux engagements se répartissent comme suit : 69% pour le court terme, 2% pour le moyen terme et 29% pour l'assurance-investissement étranger.



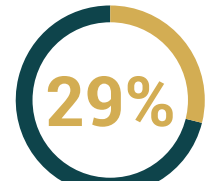
Les nouveaux engagements (nouvelles approbations d'assurance) ont atteint **USD 3,93 milliards** en 2020, comparativement à USD 4,77 milliards en 2019.



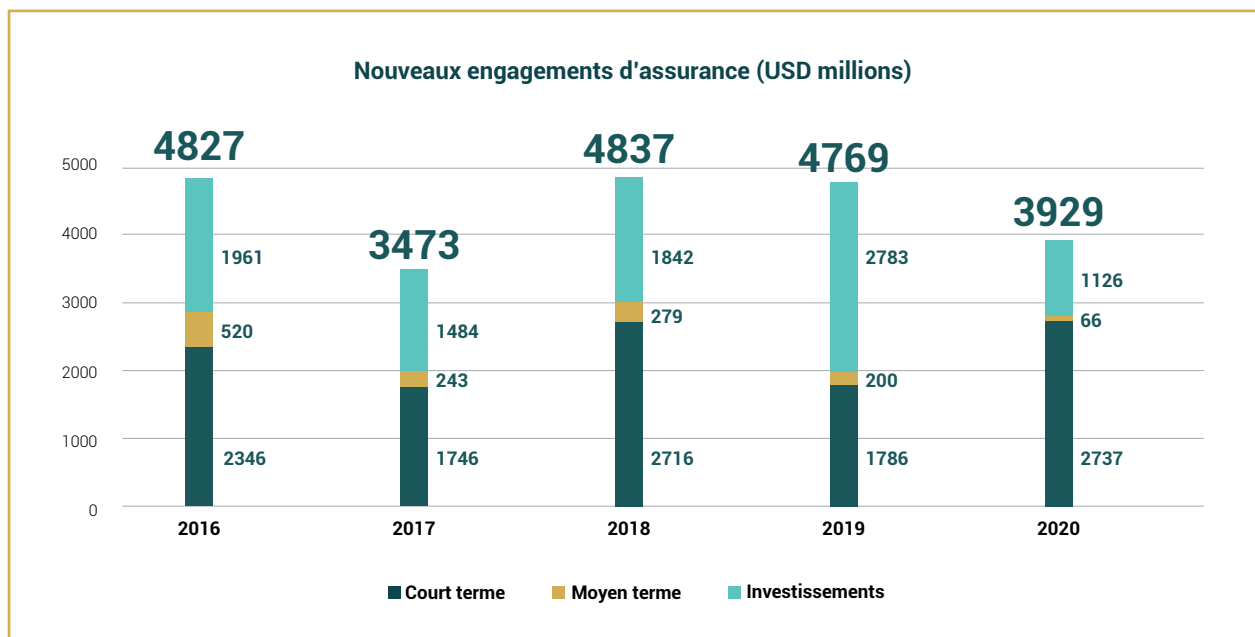
Court terme



Moyen terme



Investissements

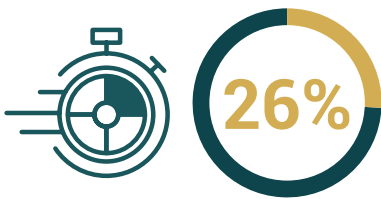


Encours Brut et Encours Net

L'encours du risque total est une mesure globale de l'encours des activités assurées, des arriérés et des sinistres en suspens. Il sert d'indicateur de suivi du portefeuille à risque de la Société. L'encours total de la SIACE a diminué en 2020 pour atteindre USD 3,3 milliards, contre USD 3,7 milliards à la fin de 2019. Le détail des encours liés aux activités à court terme (CT), à moyen terme (MT) et aux investissements étrangers (FII) s'est élevé respectivement à USD 0,8 milliard (26%) ; USD 0,4 milliard (12%) et USD 2,0 milliards (62%) en 2020. L'encours à court terme a fortement diminué en 2020 par rapport à 2019, alors que celui du FII s'est maintenu au même niveau, mais sa pondération relative dans le portefeuille est passée de 55 % en 2019 à 62 % en 2020.



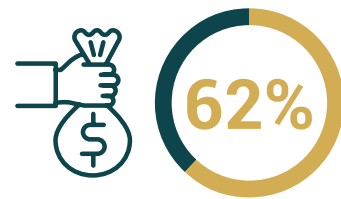
L'encours total de la SIACE a diminué en 2020 pour atteindre **USD 3,3 milliards** contre USD 3,7 milliards à la fin de 2019



Court terme

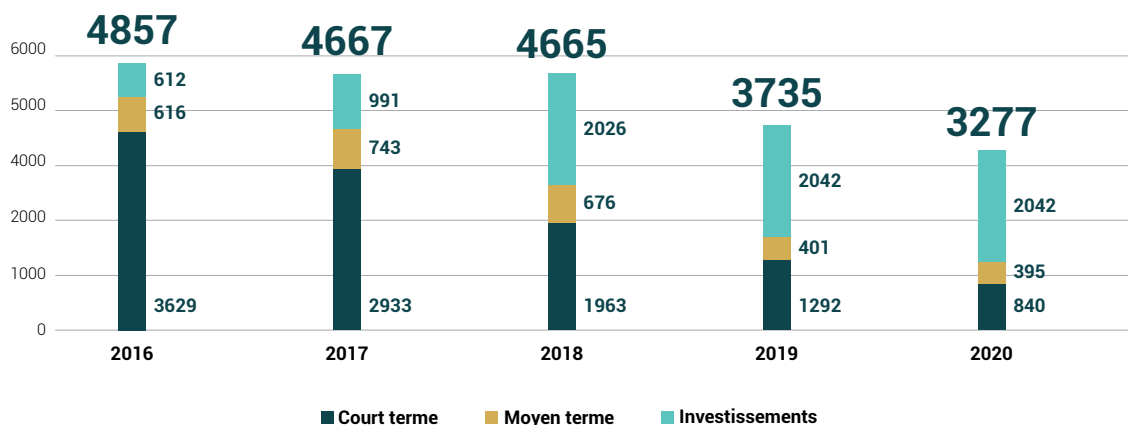


Moyen terme






Investissements

Encours brut des 5 dernières années (USD millions)



Afin d'optimiser sa capacité et de bien gérer les risques souscrits, la SIACE cède une partie de son exposition au marché international de la réassurance. En 2020, l'encours net de la Société s'élevait à USD 1,13 milliard, un niveau identique à celui de 2019. La cession en réassurance (transfert à des réassureurs internationaux) s'est élevée à USD 2,15 milliards.

Le tableau ci-dessous illustre la répartition de l'encours brut et net de la SIACE entre les différents secteurs d'activité.

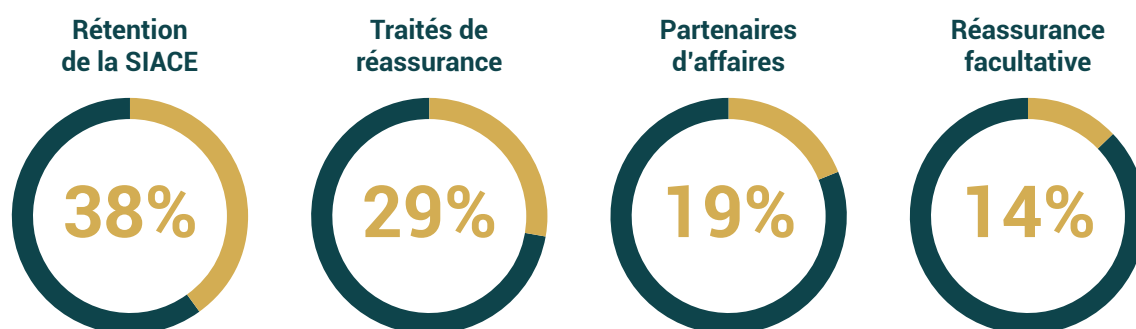
(USD millions)	Encours brut	Encours cédé	Encours net de la SIACE	% Net/Brut
 Court terme	840	395	445	53%
 Moyen terme	395	236	159	40%
 Investissements	2.042	1.520	522	26%
Total	3.277	2.151	1.126	34%

Pour que la SIACE puisse répondre le plus adéquatement possible aux besoins de ses clients en matière de commerce et d'investissement, la Société doit mobiliser de la capacité additionnelle auprès du marché international de la réassurance. Pour ce faire, la SIACE s'associe avec des réassureurs internationaux chefs de file. La SIACE a reconduit ces partenariats, en renouvelant son traité en cession de réassurance pour les polices à court et moyen terme, ainsi que l'assurance-investissement du 1er janvier 2021 au 31 décembre 2021.

En 2020, les activités assurées de la SIACE se sont établies à USD 9,9 milliards. La Société a cédé en réassurance une capacité totale d'USD 6,08 milliards, en vertu des traités, sur le marché de la réassurance facultative et à d'autres partenaires d'assurance. La répartition de cette capacité de réassurance est la suivante :

Outre les placements de réassurance à l'extérieur, la SIACE a également fourni un soutien à la réassurance dans le cadre de programmes de traités quote-part à l'intérieur avec Turk Exim (Turquie), CAGEX (Algérie), COTUNACE (Tunisie), NAIFE (Soudan), Indonesia Eximbank (Indonésie), EGE (Égypte) et ASEI (Indonésie).

Source de capacité d'assurance - Affaires assurée 2020G



Primes facturées

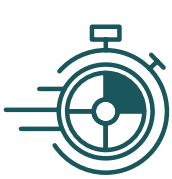
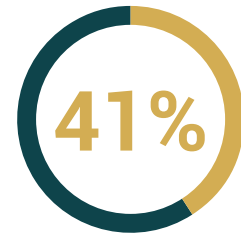
Les primes brutes facturées en 2020 se sont élevées à USD 82,3 millions, soit une hausse de 41% comparativement à USD 58,4 millions en 2019.

La répartition des primes facturées au niveau des secteurs d'activité est comme suit : court terme (USD 18,5 millions ou 23%), moyen terme (USD 4,2 millions ou 5%) et assurance investissement (USD 59,6 millions ou 72%). Ces trois dernières années, les primes facturées au titre de l'assurance investissement ont représenté la part la plus importante des primes brutes facturées.

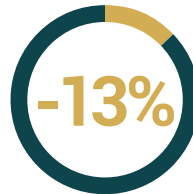
Les primes facturées de la SIACE ont augmenté de manière constante, soit d'USD 35,4 millions en 2016 à USD 82,3 millions en 2020. Ceci confirme l'expansion et la production de revenus soutenues de la Société.



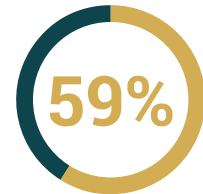
Les primes brutes facturées en 2020 se sont élevées à **USD 82,3 millions** soit une hausse de 41% comparativement à USD 58,4 millions en 2019.



Court terme

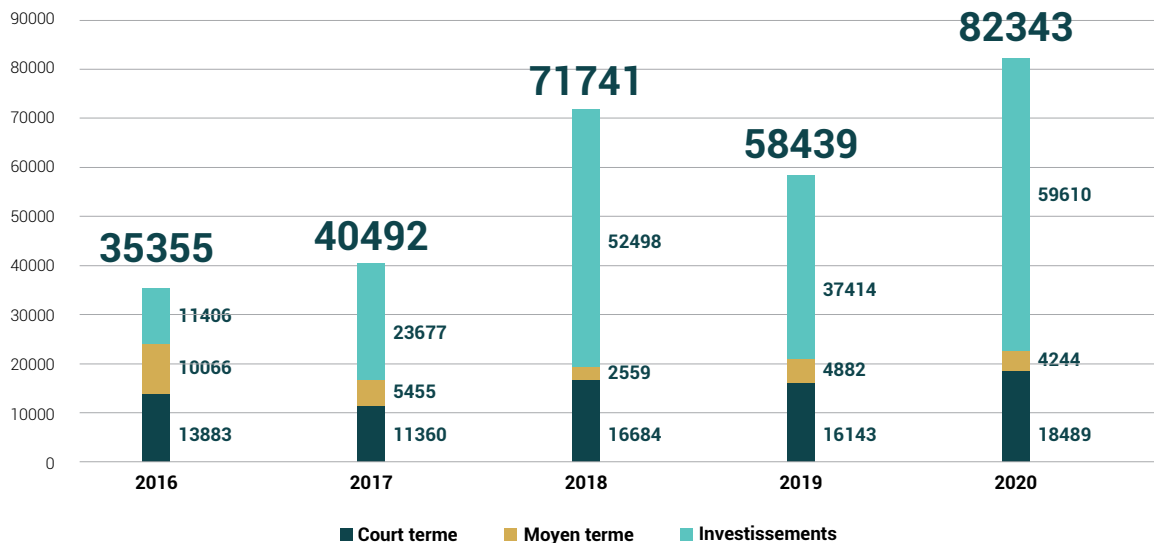


Moyen terme



Investissements

Primes facturées au cours des 5 dernières années (USD 000)



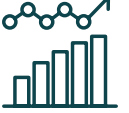


Sinistres et Recouvrements

Sinistres payés

En 2020, la SIACE a réglé des sinistres d'une valeur totale d'USD 6,2 millions (2019 : USD 3,7 millions), la part nette de la SIACE s'établissant à USD 3,6 millions (2019 : USD 1,7 million). Ceci est remarquable, compte tenu des difficultés que la COVID-19 a posé pour les exportateurs, importateurs et investisseurs. Ceci reflète la rigueur de la SIACE pour l'évaluation des transactions et l'efficacité de ses efforts de minimisation des sinistres.

Le ratio de sinistres global s'est donc établi à 7,6% en 2020 (2019 : 6,3%) tel que présenté dans le tableau ci-dessous.

(USD 000)	2020	2019
 Primes nettes facturées	82,343	58,440
 Sinistres nets payés	6,244	3,707
 Ratio de sinistres	7,6%	6,3%

Recouvrements :

En 2020, le montant total des recouvrements s'est élevé à USD 2,5 millions (2019 : 0,7 million), la part nette de la SIACE s'établissant à USD 0,7 million (2019 : 0,3 million). En 2020, le montant des recouvrements de la SIACE a représenté 262% du montant recouvré en 2019.

Performance 06 Financière



Résultats Financiers



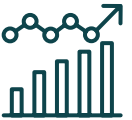
États financiers audités

Les états financiers audités de la Société et ses annexes font partie intégrante du Rapport Annuel de la Société pour l'exercice 1442H (2020G), et sont publiés séparément comme Volume 2 sur le site Web de la SIACE. Un extrait du rapport d'audit, du bilan et du compte de résultat figure à l'Annexe 4 du présent volume.

Bien que la Société ait utilisé le dinar islamique (ID) comme monnaie fonctionnelle et de présentation depuis sa création, une approche de double devise a été adoptée en 2019 pour son rapport financier, le dollar américain (USD) devenant la devise de présentation et l'ID demeurant la devise fonctionnelle. L'ID est égal à un Droit de Tirage Spécial du FMI, et le taux de change à la fin de l'exercice était de 1 ID = USD 1,44.

Pour une meilleure compréhension et à des fins de divulgation additionnelle, les états financiers audités présentent les principaux états en ID et en USD. De plus, l'analyse de la performance financière de la SIACE est présentée ci-après en dollars américains (USD) pour des raisons de cohérence avec le reste du Volume 1 du rapport annuel.

Résultats opérationnels nets

État des résultats (USD'000)	2020 Réel	2020 Plan	% Réalisé	YE-2019 Réel	% Croissance
 Résultat PHF	5,239	3,608	145%	2,729	92%
 Résultat SHF	3,326	5,436	61%	7,677	-57%
 Entreprise Résultat net	8,565	9,044	95%	10,406	-18%



L'impact de la pandémie de la COVID-19 sur les opérations d'assurance et une diminution marquée des taux du marché pour les placements se sont répercutés sur les résultats opérationnels nets de 2020 qui ont dégagé un excédent d'USD8,6 millions. Ils reflètent un taux de réalisation de 95% des résultats prévus pour l'année et sont inférieurs aux résultats record de 2019 (18%). Il convient de noter qu'en 2019, la SIACE avait réalisé un gain de change extraordinaire d'USD4,6 millions (contre un gain de change net d'USD2,2 millions en 2020).

Les résultats techniques et de placement positifs attestent de l'agilité des dirigeants de la SIACE à répondre proactivement aux développements mondiaux et à protéger la pérennité financière à long terme de la Société.

Fonds des Assurés

Les résultats enregistrés pour le Fonds des Assurés (PHF) de la SIACE se sont établis à 145% des résultats prévoyant un excédent d'USD 5,2 millions, un rendement supérieur de 92% à celui de 2019. Cependant, le fait de pouvoir maintenir un résultat technique positif dans une conjoncture économique fort difficile, et ce pour la quatrième année consécutive, est certes louable. Les mesures opportunes de minimisation des sinistres instaurées par la Société, notamment la mise en place de critères de souscription stricts temporaires, ont réussi à protéger le résultat technique des opérations d'assurance contre l'effet complet de la pandémie de la COVID-19. De plus, des provisions pour sinistres plus élevées avaient été prévues afin de préserver la résilience de la Société dans ce contexte fort difficile.

Des efforts de développement des affaires agressifs ont permis d'atteindre des objectifs de primes brutes facturées d'USD 82,3 millions, soit 117% de l'objectif prévu pour l'année, et une hausse de 41% par rapport à 2019, malgré de faibles niveaux mondiaux pour le commerce et l'investissement. Selon une base de comptabilité d'exercice et après ajustement de la part cédée aux réassureurs, les primes acquises nettes de l'année se sont élevées à USD 28,9 millions, ce qui correspond à une réalisation de 105% du plan de la SIACE et à une hausse de 14% par rapport aux résultats réels de 2019. Ceci reflète la sensibilité du résultat aux transactions d'assurance investissement étranger de grande valeur et de longue durée.

Les charges opérationnelles et les sinistres de la SIACE de 2020 se sont établis à USD 26,2 millions, soit 108% du plan de 2020 et 28% de plus qu'en 2019. Ceci reflète des mesures efficaces de contrôle des coûts, ainsi que des pratiques

judicieuses de souscription et de gestion des risques et des provisions pour sinistres plus élevées pour palier à une hausse potentielle de sinistres par suite des retombées économiques de la pandémie planétaire de la COVID-19.

Fonds des Actionnaires




Les revenus provenant de l'investissement du Fonds des actionnaires (SHF) de la SIACE se sont élevés à USD 3,3 millions en 2020, soit 61% du plan de 2020. Contrairement à 2019 où le SHF avait bénéficié d'un gain de change d'USD 7,2 millions, le SHF a réalisé un gain de change nominal d'USD 0,007 million en 2020. Ceci est attribuable à l'adoption du dollar américain (USD) comme monnaie fonctionnelle en 2019 et à la migration de tous les placements du Fonds vers l'USD. Il a contribué considérablement à la variance par rapport à 2019, en plus d'autres facteurs comme la baisse des taux du marché à court et à long terme ainsi qu'à la décision adoptée en 2020 de maintenir un portefeuille d'investissement très liquide en raison de la turbulence des marchés financiers causée par la COVID-19.

Le rendement des investissements a atteint USD 4,99 million, soit 70% du plan 2020 et 9% de moins que les résultats de 2019. Ces résultats découlent en grande partie d'un repli important sans précédent des taux du marché en 2020 et de la stratégie d'investissement défensive adoptée par la SIACE face à la grande incertitude causée par la pandémie de la COVID-19 et du ralentissement économique mondial conséquent.

La Société prévoit intensifier ses opérations de trésorerie en 2021 en adoptant une nouvelle stratégie d'investissement, en investissant dans de nouvelles catégories d'actifs et en ayant davantage recours à des gestionnaires de fonds externes spécialisés dans les investissements conformes à la Charia. En 2020, la Société a également pris des mesures pour diversifier davantage son portefeuille de placements en investissant dans un Fonds immobilier américain à rendements trimestriels.

Portefeuille D'investissements

Les revenus d'investissement de 2020 se sont établis à USD 4,99 millions, les rendements sur cinq ans étant présentés ci-dessous.






	2020	2019	2018	2017	2016*
 Investissement total (USD M)	261,1	257,8	238,8	178,2	206,5
 Revenus - Investissement (USD M)	4,99	5,5	4,0	3,9	4,8
 Retour sur Investissement (ROI) %**	1,91%	2,21%	1,93%	2,08%	2,33%

* Les chiffres de 2016 sont pour une période de 15 mois

** Retour sur Investissement est basé sur la moyenne des actifs investis

Rendement des investissements

Les rendements du portefeuille d'investissement de la SIACE sont présentés dans le tableau ci-dessous. Les placements Sukuk et en produits de base ont été les principaux contributeurs des rendements en 2020, ceux-ci représentant respectivement 70% et 23%.

	2020		2019	
	USD 000	%	USD 000	%
 Placements en produits de base	1,146	23%	2,609	48%
 Sukuk	3,479	70%	2,513	46%
 Syndications de type Murabaha	235	4%	362	6%
 Immobilier	135	3%	-	-
 Revenu d'investissement brut	4,995	100%	5,484	100%

La Société a commencé à investir dans des fonds en 2020 et augmentera ses contributions au fil des ans afin de diversifier ses sources de revenus et d'accroître le rendement des investissements.










Composition du Portefeuille

À la fin de 2020, les placements Murabaha en produits de base court terme représentaient 40% du portefeuille de la SIACE, les Sukuk 54%, le comptant 2%, les syndicats de type Murabaha 2%, et le reste des fonds propres et des fonds. Cette composition est très différente de celle en place à la fin de 2019, alors que le portefeuille comprenait 69% de placements Murabaha en produits de base court terme, 27% dans des Sukuk, 2% en espèces et le reste des fonds propres et fonds.

Les chiffres reflètent l'ajustement de la stratégie d'investissement de la SIACE pour prendre en compte l'impact de la COVID-19, où durant H2- 2020, davantage de fonds ont été attribués à des placements conservateurs mais à rendement plus élevé.

Répartition de l'actif

Classe d'actifs	2020	2019
 Espèces	2%	2%
 Placements Murabaha en produits de base	40%	69%
 Syndicats de type Murabaha	2%	-
 Sukuk	54%	27%
 Fonds propres et Immobilier	1%	1%
 SID-Fonds d'Investissement Unitaire (UIF)	1%	1%
 Total	100%	100%

Dépréciation

SID-UIF : La Société a investi dans le SID-UIF en 2004, qui a affiché des rendements stables et solides jusqu'en 2016. La valeur liquidative s'est détériorée considérablement par la suite et le Fonds a opté pour une liquidation et dissolution volontaires en 2019. La Société a reçu une somme d'USD 6,4 millions jusqu'à présent et un solde d'USD 10,8 millions au titre du capital demeure en souffrance. Bien que la valeur liquidative se soit établie à USD 3,8 millions à la fin de l'année, la Société a adopté une approche conservatrice et augmenté sa provision pour perte de valeur de 83% du capital en souffrance.

La SIACE estime que ses placements de capitaux propres et de fonds peuvent être vendus, et la baisse de la juste valeur du fonds UIF géré par la SID a été considérée comme étant prolongée et une perte de valeur d'USD 0,95 million en 2020 (2019 : charge d'USD 4,6 millions).

Takaful Re : La Société a investi une somme d'USD 2,5 millions dans Takaful Re qui procède actuellement à une dissolution. La SIACE a donc établi une provision pour perte de valeur, si bien que la valeur aux livres résiduelle est minime.

Stratégie de Placement et Perspectives

La philosophie de placement de la SIACE consiste à minimiser le risque de liquidité, ainsi qu'à privilégier la préservation du capital plutôt qu'à maximiser les rendements de l'investissement.

Le repli des marchés économiques et financiers mondiaux par suite de la pandémie de la COVID-19 s'est répercuté sur le rendement des investissements et a forcé la SIACE à adopter une stratégie d'investissement défensive afin de préserver sa base de capital pour contrer ces risques plus élevés. La Société a augmenté considérablement

ses niveaux de liquidité à court terme et investi dans des instruments très liquides. Cette stratégie a réduit le risque d'investissement et de liquidité, mais les revenus d'investissement ont diminué puisque les taux actuels du marché sont faibles pour les instruments à court terme.

Le climat d'investissement s'étant amélioré de manière relative au H2-2020, la Société a augmenté ses placements en investissant plus d'USD 40 millions dans de nouveaux investissements Sukuk, y compris le Sukuk de durabilité de la BID, les Sukuk représentant ainsi 54% du portefeuille (une hausse par rapport à 27% en 2019). Des investissements additionnels ont été faits dans des syndications commerciales de type Murabaha lancées par SIFC et dans un fonds immobilier en Amérique du Nord. Ces investissements ont fait grimper les rendements du portefeuille tout en maintenant un portefeuille d'actifs de grande qualité plus diversifié.

La Société déploie plus d'efforts avec d'autres membres du Groupe de la BID pour cibler d'autres investissements, dont des fonds Sukuk. La SIACE compte également mettre à jour sa politique de liquidité et ALM, sa stratégie d'investissement et ses lignes directrices en 2021.



La Société a augmenté considérablement ses niveaux de liquidité à court terme et investi dans des instruments très liquides. Cette stratégie a réduit le risque d'investissement et de liquidité, mais les revenus d'investissement ont diminué puisque les taux actuels du marché sont faibles pour les instruments à court terme.

Annexes

07



Réseau international SIACE

Siège de la SIACE

Siège du Groupe de la BID, Route du Roi Khalid, BP 15722 Djeddah 21454 Arabie Saoudite
Tél. : +966 12 644 5666
Fax : +966 12 637 9755

Riyadh, Arabie Saoudite

Kingdom Centre, Al Olaya Street
10th Floor, Office 1005
P.O. Box 230011, Riyadh 11321, Arabie Saoudite
Tél. : +966 11 211 0072

Istanbul-Turquie

Centre régional/Groupe de la BID
No: 1, Kat: 31 Daire: 122 Maslak,
Sariyer, Istanbul-Turquie
Tél : +90 212 234 8100 - Ext 5556

Dacca, Bangladesh

Centre régional
Groupe de la BID Bhaban (Niveau-10),
E/8-A, Rokeya Sharani
Sher-e-Bangla Nagar,
Dacca – 1207, Bangladesh
Tél. : +880 2 9183460 - 2
Fax : +880 2 9183463

Dakar, Sénégal

Bureau régional du Groupe de la BID
18, Boulevard de la République,
BP 6253, Dakar Etoile, Sénégal
Tél. : +221 33 889 1144 - Ext: 7735

Rabat, Maroc

Centre régional /Groupe de la BID
Avenue Annakhil ang. Avenue Al
Haour, Hay Ryad 10104
Rabat, Royaume du Maroc
Tél. : +212 537 54 88 00

Dubai, EAU

Office 201, Building 12,
Bay Square, Business Bay
P.O. Box: 114462,
Dubai, UAE
Tel: +971 4 277 6256/7

Djakarta, Indonésie

Centre régional de la BID
Office 35C, Office 8, Jl. Jend Sudirman
Kav 52/53 Senopati, Djakarta 12190
Indonésie
Tél. : +62 21 2933 3468 - Ext 5625



“Bureau à Ouvrir au Caire, Egypte”

Groupe de la BID



Vision



D'ici 1440, la Banque Islamique de Développement deviendra une banque de développement de classe mondiale, inspirée par les valeurs Islamiques d'un développement humain global dans le monde musulman et contribuera à restaurer sa dignité.

Mission



Promouvoir un développement humain global, en mettant l'accent sur les domaines prioritaires que sont la réduction de la pauvreté, l'amélioration de la santé, la promotion de l'éducation, l'amélioration de la gouvernance et la prospérité de la population.



IsDB Banque Islamique de Développement (BID)

Fournit les financements de projets d'infrastructure, le développement social et la participation au capital d'entreprises et d'institutions financières stratégiques.

IIRF Institut Islamique de Recherche et De Formation (IIRF)

Fournit la formation, la recherche, le conseil et le renforcement des capacités pour le développement de l'industrie des services financiers islamiques.

ICIEC Société Islamique d'Assurance des Investissements et des Crédits à l'Exportation (SIACE)

Fournit des solutions d'assurance et de réassurance des risques politiques et commerciaux. La SIACE est notée Aa3 par Moody's.

ICD Société Islamique pour le Développement du Secteur Privé (SID)

Fournit des solutions de financement de projets pour développer le secteur privé dans les pays membres. La SID est notée AA par Fitch, Aa3 par Moody's et A+ par S & P.

itfc Société Islamique Internationale de Financement du Commerce (SIFC)

Fournit un financement et un renforcement des capacités pour encourager le commerce intra entre les pays membres de l'OCI. SIFC est notée A1 par Moody's et AA- par IIRA.

ISFD Fonds de Solidarité Islamique pour le Développement (FSID)

Fournit un soutien financier pour renforcer la capacité de production et des moyens de revenus durables pour les pauvres.

IMPACT DU GBID



Approbations

2020

USD 6,80 milliards

Depuis la création

USD 151,64 milliards



Décaissements

2020

USD 7,02 milliards

Depuis la création

USD 87,44 milliards



Projets

2020

268

Depuis la création

10.636

Acronymes et Abréviations

3 R	Riposte, Rétablissement, Relance	SIFC	Société Islamique Internationale de Financement du Commerce
ADER	Rapport annuel sur l'efficacité du développement	LC	Lettre de crédit
ANASE	Association des Nations de l'Asie du Sud-Est	LDC	Pays les moins avancés
BID	Banque Islamique de Développement	LIC	Pays à faible revenu
BMD	Banques multilatérales de développement	MENA	Moyen-Orient et Afrique du Nord
BMP	Police d'assurance globale de banque	MIGA	Multilateral Investment Guarantee Agency
BOD	Conseil d'Administration	MOU	Protocole d'entente
BU	Union de Berne	MT	Moyen terme
CAGEX	La Compagnie Algérienne d'Assurance et de Garantie des Exportations	NAIFE	National Agency for Insurance and Finance of Exports (Soudan)
CESCE	Compañía Española de Seguros de Crédito a la Exportación	NHSFO	Non-respect des obligations financières souveraines
CIDC	Centre Islamique pour le Développement du Commerce	NPL	Notification de perte probable
COTUNACE	Compagnie Tunisienne pour l'Assurance du Commerce Extérieur Tunisienne pour l'Assurance du Commerce Extérieur	OBIC	Centre de veille et d'intelligente décisionnelle de l'OCI
CPRI	Industrie de l'assurance-crédit et risques politiques	OCE	Organisme de crédit à l'exportation
CSTP	Police globale à court terme	OCI	Organisation de la Coopération Islamique
CT	Court terme	ODD	Objectif de développement durable
DCIP	Police d'assurance crédit documentaire	ONU	Nations Unies
DHAMAN	Société Arabe de Garantie des Investissements et des Crédits à l'Exportation	PHF	Fonds des Assurés
EAU	Émirats Arabes Unis	PIB	Produit intérieur brut
FII	Assurance investissement étranger	PM	Pays membres
FIIP	Police d'assurance investissement étranger	PME	Petite et Moyenne entreprise
FMI	Fonds monétaire internationale	PMMA	PM les moins avancés
GBID	Groupe de la Banque Islamique de Développement	PRI	Assurance risque politique
GWP	Prime brute facturée	PSE	Plan Sénégal Émergent
ICERI	Initiative de riposte à la COVID19- de la SIACE et de la FSID	SHF	Fonds des actionnaires
ID	Dinar islamique	SIACE	Société islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation
IDE	Investissement direct étranger	SID	Société islamique pour le développement du secteur privé
IFA	Architecture financière internationale	SMBC	Sumitomo-Mitsui Banking Corporation
IFN	Islamic Finance News	SMI	Assureur multilatéral spécialisé
IIRA	Agence Internationale de Notation Islamique	SPRF	Projet stratégique de préparation et de riposte
IIRF	Institut islamique de recherche et de formation	SPRP	Programme stratégique de préparation et de riposte
FSID	Fonds de Solidarité Islamique pour le Développement	SSAE	Afrique subsaharienne et Europe
		STP	Police de transaction spécifique
		STP-CF	Police de transaction spécifique pour frustration de contrat
		UIF	Fonds d'investissement unitaire

États Financiers Audités

RAPPORT DU COMMISSAIRE AUX COMPTES

**Excellences, le Président et les membres du Conseil des Gouverneurs,
SOCIÉTÉ ISLAMIQUE D'ASSURANCE DES INVESTISSEMENTS ET DES CRÉDITS À L'EXPORTATION**

Opinion

Nous avons vérifié les états financiers ci-joints de la Société islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation (la Société) qui comprennent le bilan comptable arrêté au jeudi 31 décembre 2020 (16 djoumada I 1442), le compte de résultat, le compte de résultat global, les variations des fonds propres et les flux de trésorerie de l'exercice clos à cette date, ainsi que les notes annexées aux états financiers dont le résumé des politiques comptables significatives et des informations financières supplémentaires.

A notre avis, les états financiers ci-joint donnent une image fidèle, à tous égards, de la situation financière de la société au 31 décembre 2020, de ses résultats financiers et ses flux de trésorerie au titre de l'exercice clos à cette date, conformément aux Normes internationales d'information financière (IFRS).

Fondement de l'opinion

Nous avons effectué notre audit conformément aux Normes internationales d'audit (ISA). Nos responsabilités en vertu des normes susvisées sont décrites en détail sous le titre « Responsabilités du commissaire aux comptes » dans la section intitulée « Audit des états financiers » du présent rapport. Nous sommes indépendants de la Société, conformément au Code de déontologie des comptables professionnels du Conseil des normes internationales de déontologie comptable (Code du CNIDC). Nous avons rempli notre mission dans le respect des exigences du Code du CNIDC. Nous estimons que les preuves obtenues suite à l'audit sont suffisantes et appropriées pour étayer notre opinion.

Autres informations incluses dans le Rapport annuel 2020 de la société

Les Autres informations sont des données incluses dans le Rapport annuel 2020 de la Société, autres que les états financiers et le rapport du commissaire aux comptes. La Direction est responsable des Autres informations contenues dans le Rapport annuel. Il est prévu de mettre le Rapport annuel à notre disposition après la date du rapport du Commissaire aux comptes.

Notre opinion sur les états financiers ne couvre pas les Autres informations et nous n'exprimons ni n'exprimerons une forme d'assurance quelconque sur lesdits états.

S'agissant de notre audit des états financiers, notre responsabilité est de lire les Autres informations visées ci-dessus et, ce faisant, vérifier si elles ne présentent pas des incohérences significatives par rapport aux états financiers, ou des informations que nous avons obtenues par l'audit, ou constituent une anomalie importante.

Lorsque nous lisons les Autres informations et arrivons à la conclusion qu'elles constituent une anomalie importante, nous sommes tenus d'en informer les responsables de la gouvernance.

RAPPORT DU COMMISSAIRE AUX COMPTES**Excellences, Messieurs le Président et les membres du Conseil des Gouverneurs,
Société islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation****Responsabilités de la Direction et des responsables de la gouvernance à l'égard des états financiers**

La Direction est responsable de l'élaboration et de la présentation fidèle des états financiers, en accord avec les Normes internationales d'information financière (IFRS), l'Accord portant création de la Société, et les contrôles internes que la Direction juge nécessaires pour l'établissement d'états financiers sans inexactitudes importantes résultant de fraude ou d'erreur.

Dans la préparation des états financiers, la Direction est responsable de l'évaluation de la capacité de la Société à poursuivre son exploitation, de la communication, selon le cas, de questions liées à son exploitation, et de l'utilisation de la base de continuité d'exploitation en comptabilité, sauf si elle a l'intention de liquider la Société, de mettre fin à ses opérations, ou n'a pas d'autre solution réaliste que de le faire.

Les responsables de la gouvernance sont chargés de superviser le processus de communication d'informations financières de la Société.

Responsabilité du Commissaire aux comptes dans l'audit des états financiers

Notre objectif consiste à obtenir l'assurance raisonnable que les états financiers sont dans leur ensemble exempts d'anomalies significatives résultant de fraude ou d'erreur, et à émettre un rapport d'audit qui comprend notre opinion. L'assurance raisonnable est un niveau élevé d'assurance, mais elle ne garantit pas que l'audit effectué conformément aux normes internationales en la matière saura toujours détecter une anomalie significative lorsque celle-ci existe. Des anomalies peuvent résulter de fraude ou d'erreur et sont considérées comme significatives si, individuellement ou dans leur ensemble, elles peuvent raisonnablement avoir une incidence sur les décisions économiques prises par les utilisateurs sur la base des états financiers.

Dans le cadre d'une vérification conformément aux normes internationales d'audit (ISA), nous exerçons notre jugement professionnel et maintenons une attitude professionnelle durant toute la durée de l'audit. Nous :

- Déterminons et évaluons les risques que les états financiers contiennent des anomalies significatives, que celles-ci émanent de fraude ou d'erreur, concevons et appliquons des procédures d'audit sensibles à de tels risques, et nous obtenons des éléments probants suffisants et adéquats pour étayer notre opinion; le risque de ne pas détecter une anomalie significative résultant de fraude est plus élevé que celui d'une anomalie due à une erreur, car la fraude peut impliquer un acte de connivence, de falsification, des omissions délibérées, de fausses déclarations, et le non-respect du contrôle interne.
- Obtenons une compréhension du contrôle interne relatif à l'audit pour mettre en place des procédures d'audit adaptées aux circonstances, et non pour exprimer une opinion sur l'efficacité du contrôle interne de la Société.

RAPPORT DU COMMISSAIRE AUX COMPTES**Excellences, Messieurs le Président et les membres du Conseil des Gouverneurs,
Société Islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation****Responsabilité du commissaire aux comptes à l'égard de l'audit des états financiers (suite)**

- Évaluons la pertinence des politiques comptables retenues, le caractère raisonnable des estimations comptables, ainsi que les informations y afférentes présentées par la Direction ;
- Décidons de la pertinence de l'utilisation faite par la Direction de la base de continuité d'exploitation en comptabilité, à la lumière des éléments probants obtenus, de l'existence d'une incertitude significative liée à des événements ou à des conditions susceptibles de jeter un doute important sur la capacité de la Société à poursuivre son exploitation. Si nous arrivons à la conclusion de l'existence d'une incertitude significative, nous sommes tenus, dans notre rapport, d'attirer l'attention sur les informations présentées à cet égard dans les états financiers ou, si de telles informations sont inadéquates, de modifier notre opinion. Nos conclusions se fondent sur les éléments probants obtenus jusqu'à la date de notre rapport. Néanmoins, des événements ou des conditions ultérieures peuvent induire la cessation d'exploitation de la Société.
- Évaluons la présentation d'ensemble, la structure et le contenu des états financiers, y compris les informations présentées, et si les états financiers représentent les opérations et les événements sous-jacents d'une manière qui permet une présentation fidèle.

Nous communiquons avec les responsables de la gouvernance concernant, entre autres, la portée prévue et le calendrier de l'audit et les résultats importants d'audit, y compris des lacunes importantes dans le système de contrôle interne que nous relevons au cours de notre audit.

Nous fournissons également aux responsables de la gouvernance une déclaration selon laquelle nous avons respecté les exigences déontologiques en ce qui concerne l'indépendance, et nous communiquons avec eux sur toutes les relations et autres questions qui peuvent raisonnablement être considérées comme susceptibles de compromettre notre indépendance, et le cas échéant, sur les garanties pertinentes.

Pour Ernst & Young

Ahmed I. Reda
Expert-comptable agréé
Agrément n° 356

03 chäabane 1442
16 mars 2021

Djedda

Société islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation

BILAN

AU 31 décembre 2020 (16 JOUMADA I 1442)

	<i>Notes</i>	<i>2020</i> <i>'000 DI</i>	<i>2019</i> <i>'000 DI</i>
ACTIF			
Espèces et quasi-espèces	4	77 228	125 949
Comptes à recevoir, net	5	4 562	5 168
Charges payées d'avance et autres éléments d'actifs	6	3 754	3 527
Montants dus par les entités affiliées	7	231	1 067
Placements disponibles à la vente	8	15 161	15 059
Placements mourabaha de marchandises, net	9	39 470	34 324
Placements détenus jusqu'à l'échéance	10	89 833	39 907
Part de réassurance dans les sinistres en suspens	11	18 890	25 644
Part de réassurance dans les primes non-acquises	12	39 628	23 916
Biens et équipements	13	1 231	818
Montants à recevoir des assurés	19	41 992	45 756
ACTIF, TOTAL		331 980	321 135
PASSIF ET CAPITAUX PROPRES			
Passif			
Comptes à payer et régularisations	14	14 871	16 536
Montants dus aux entités affiliés	7	363	6 006
Sinistres à payer	15	302	261
Passif au titre des prestations définies	16	15 740	10 341
Réserves pour sinistres en suspens	11	32 766	37 619
Primes non-acquises	12	66 908	42 496
PASSIF, TOTAL		130 950	113 259
CAPITAUX PROPRES			
Fonds des actionnaires			
Capital-actions	17	146 917	145 018
Réserves	18	74 574	72 184
Réserve de juste valeur		695	25
Réserve de change		(10 768)	(2 001)
Fonds des actionnaires, total		211 418	215 226
Perte actuarielle sur les engagements de retraite liée aux assurés		(13 031)	(7 948)
Réserve de change liées aux assurés		2 643	598
CAPITAL, TOTAL		201 030	207 876
PASSIF ET CAPITAL, TOTAL		331 980	321 135

La publication des présents états financiers a été autorisée par résolution du Conseil d'administration en date du 28 février 2021.

Les notes de 1 à 24 et les informations financières supplémentaires font partie intégrante des états financiers.

Société islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation

COMPTE DE RÉSULTAT

EXERCICE CLOS LE 31 décembre 2020 (16 JOUMADA I 1442)

	Notes	2020 '000 DI	2019 '000 DI
FONDS DES ACTIONNAIRES			
Revenu d'investissement		3 590	4 015
Frais de gestion des investissements	7	(166)	(186)
Dépenses administratives et générales		(180)	(128)
Perte de valeur des placements disponibles à la vente		(859)	(3 330)
Résultat net de fonds des actionnaires avant résultats de change		2 385	371
Gain de change		5	4 194
Résultat net de fonds des actionnaires après résultats de change		2 390	4 565
FONDS D'ASSURANCE			
Primes émises brutes	12	61 656	43 708
Cessions	12	(44 041)	(34 561)
Mouvement net des primes non-acquises		17 615 (5 917)	9 147 (612)
Primes acquises nettes		11 698	8 535
Commissions de rétrocession		9 135	10 219
Frais de police acquis & autres		207	214
Total Revenus		21 040	18 968
Sinistres bruts payés	11	(4 486)	(2 716)
Part de réassurance des sinistres payés	11	1 931	1 474
Sinistres nets payés	11	(2 555)	(1 242)
Variation des sinistres en suspens nets et autres réserves		(2 054)	(690)
Charges de sinistres bruts		(4 609)	(1 932)
Coût d'acquisition de polices		(865)	(496)
Charges de personnel		(10 799)	(9 340)
Charges afférentes aux ventes et au marketing		(410)	(825)
Dépenses administratives et générales		(2 140)	(2 233)
Total des dépenses		(18 823)	(14 826)
Revenu net du fonds d'assurance avant résultats de change		2 217	4 142
Gain/(Perte) de change		1 547	(2 085)
Résultat net du fonds d'assurance après résultats de change		3 764	2 057
GAIN DE LA SOCIETE, NET		6 154	6 622

Les notes de 1 à 24 et les informations financières supplémentaires font partie intégrante des états financiers.

Société islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation

COMPTE DE RÉSULTAT GLOBAL

EXERCICE CLOS LE 31 décembre 2020 (16 JOURNADA I 1442)

	2020	2019
	DI	DI
	'000	'000
GAIN DE LA SOCIETE, NET	6 154	6 622
Moins : Revenu net du fonds d'assurance au titre de l'exercice	(3 764)	(2 057)
	<hr/>	<hr/>
Revenu net de fonds des actionnaires	2 390	4 565
<i>Autres éléments du résultat global à reclasser dans le compte de résultat pendant les exercices ultérieurs :</i>		
Gain non matérialisé sur des placements disponibles à la vente	670	206
<i>Autres éléments du résultat global à ne pas reclasser dans le compte de résultat pendant les exercices ultérieurs :</i>		
Perte actuarielle sur les engagements de retraite liés aux assurés	(5 083)	(4 828)
Réserve de change liées aux :		
- Fonds des actionnaires	(8 767)	(2 001)
- Fonds d'assurance	2 045	598
	<hr/>	<hr/>
(PERTE)/REVENU GLOBAL(E), TOTAL	(8 745)	(1 460)
	<hr/> <hr/>	<hr/> <hr/>

Les notes de 1 à 24 et les informations financières supplémentaires font partie intégrante des états financiers.

Société islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation

INFORMATIONS FINANCIÈRES SUPPLEMENTAIRES

Bilan par fonds en monnaie fonctionnelle ("SEU)

AU 31 décembre 2020 (16 JOURMADA I1442)

	2020		2019		Total 000 \$EU	Fonds des actionnaires 000 \$EU	Fonds d'assurance 000 \$EU	Total 000 \$EU
	Fonds d'assurance 000 \$EU	Fonds des actionnaires 000 \$EU	Fonds des actionnaires 000 \$EU	Fonds d'assurance 000 \$EU				
ACTIF								
Espèces et quasi-espèces	47 196	64 032	111 228	34 342	174 164	139 822	174 164	
Comptes à recevoir, net	6 570	-	6 570	6 821	6 821	-	6 821	
Charges payées d'avance et autres éléments actifs	4 246	1 160	5 406	4 257	4 876	619	4 876	
Montants dus par les entités affiliées	333	-	333	1 479	1 479	-	1 479	
Placements disponibles à la vente	-	21 836	21 836	-	20 905	20 905	20 905	
Placements mourabaha en marchandises, net	10 626	46 222	56 848	-	47 468	47 468	47 468	
Placements détenus jusqu'à l'échéance	-	129 386	129 386	-	55 184	55 184	55 184	
Part de réassurance des sinistres en suspens	27 207	-	27 207	35 462	35 462	-	35 462	
Part de réassurance dans les primes non-acquises	57 076	-	57 076	33 073	33 073	-	33 073	
Biens et équipements	1 695	-	1 695	1 130	1 130	-	1 130	
Montants à recevoir des assurés	57 226	-	57 226	62 465	62 465	-	62 465	
ACTIF, TOTAL	212 175	262 636	474 811	179 029	443 027	263 998	443 027	
PASSIF ET FONDS PROPRES								
Passif								
Comptes à payer et régularisations	19 292	1 744	21 036	20 826	22 098	1 272	22 098	
Montants dus aux entités affiliées	509	14	523	8 310	8 423	113	8 423	
Sinistres à payer	435	-	435	357	357	-	357	
Passif au titre des prestations dérivées	22 670	-	22 670	14 299	14 299	-	14 299	
Réserves pour sinistres en suspens	47 193	-	47 193	52 021	52 021	-	52 021	
Primes non-acquises	96 367	-	96 367	58 765	58 765	-	58 765	
PASSIF, TOTAL	186 466	1 758	188 224	154 578	155 963	1 385	155 963	

Société islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation

INFORMATIONS FINANCIÈRES SUPPLÉMENTAIRES

Bilan par fonds en monnaie fonctionnelle ("SEU)

AU 31 décembre 2020 (16 JOURNADA I 1442)

	2020		2019		
	Fonds d'assurance 000 \$EU	Fonds des actionnaires 000 \$EU	Total 000 \$EU	Fonds des actionnaires 000 \$EU	Total 000 \$EU
FONDS PROPRES					
Fonds des actionnaires					
Capital-actions	-	200 683	200 683	198 132	198 132
Réserves	-	103 183	103 183	99 857	99 857
Réserve de juste valeur	-	1 029	1 029	62	62
Prêt au Fonds d'assurance		(44 017)	(44 017)	(35 438)	(35 438)
Fonds des actionnaires, total	-	260 878	260 878	262 613	262 613
Perte actuarielle sur les engagements de retraite liée aux assurés	(18 308)	-	(18 308)	-	(10 987)
Prêt à partir de Fonds des Actionnaires	44 017	-	44 017	35 438	35 438
FONDS PROPRES, TOTAL	25 709	260 878	286 587	262 613	287 064
PASSIF ET FONDS PROPRES, TOTAL	212 175	262 636	474 811	263 998	443 027

Société islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation

INFORMATIONS FINANCIERES SUPPLEMENTAIRES

Bilan par fonds en monnaie fonctionnelle (SEU)

EXERCICE CLOS LE 31 décembre 2020 (16 DJOUMADA I 1442)

	2020		2019		Total 000 SEU	Fonds des actionnaires 000 SEU	Fonds d'assurance 000 SEU	Fonds des actionnaires 000 SEU	Total 000 SEU
	Fonds d'assurance 000 SEU	Fonds des actionnaires 000 SEU	Fonds d'assurance 000 SEU	Fonds des actionnaires 000 SEU					
Produits d'investissement	-	4 996	-	5 484	4 996			5 484	5 484
Primes émises brutes	85 806	-	59 320	-	85 806			59 320	59 320
Cessions aux réassureurs	(61 291)	-	(46 906)	-	(61 291)			(46 906)	(46 906)
Mouvement net des primes non-	24 515	4 996	12 414	5 484	29 511			17 898	17 898
	(8 235)	-	(830)	-	(8 235)			(830)	(830)
Prime acquise nette/Produits d'investissements	16 280	4 996	11 584	5 484	21 276			17 068	17 068
Commissions de rétrocession	12 713	-	13 869	-	12 713			13 869	13 869
Frais de police acquis	288	-	291	-	288			291	291
Total des revenus	29 281	4 996	25 744	5 484	34 277			31 228	31 228
Sinistres bruts payés	(6 243)	-	(3 870)	-	(6 243)			(3 870)	(3 870)
Part de la réassurance des sinistres	2 687	-	2 100	-	2 687			2 100	2 100
Sinistres nets payés	(3 556)	-	(1 770)	-	(3 556)			(1 770)	(1 770)
Variation des sinistres nets en suspens et autre réserve	(2 858)	-	(983)	-	(2 858)			(983)	(983)
Sinistres nets encourus	(6 414)	-	(2 753)	-	(6 414)			(2 753)	(2 753)

Société islamique d'assurance des investissements et des crédits à l'exportation

INFORMATIONS FINANCIERES SUPPLEMENTAIRES

Bilan par fonds en monnaie fonctionnelle (\$EU)

EXERCICE CLOS LE 31 décembre 2020 (16 DJOUMADA I 1442)

	2020		2019		Total 000 \$EU	Fonds des actionnaires 000 \$EU	Fonds d'assurance 000 \$EU	Fonds des actionnaires 000 \$EU	Total 000 \$EU
	Fonds d'assurance 000 \$EU	Fonds des actionnaires 000 \$EU	Fonds d'assurance 000 \$EU	Fonds des actionnaires 000 \$EU					
Frais de gestion des investissements	-	(231)	-	(256)	(231)		(256)	(256)	
Coût d'acquisition des polices	(1 203)	-	(677)	-	(1 203)		-	(677)	
Charges de personnel	(15 028)	-	(12 777)	-	(15 028)		-	(12 777)	
Frais Ventes et Marketing	(571)	-	(1 128)	-	(571)		-	(1 128)	
Dépenses administratives et générales	(2 978)	(251)	(3 054)	(174)	(3 229)		(174)	(3 228)	
Perte de valeur des placements disponibles à la vente	-	(1 195)	-	(4 555)	(1 195)		(4 555)	(4 555)	
Total sinistres & débours	(26 194)	(1 677)	(20 389)	(4 985)	(27 871)		(4 985)	(25 374)	
Revenu net avant résultats de change	3 087	3 319	5 355	499	6 406		499	5 854	
Gain/(Perte) de change	2 152	7	(2 626)	7 178	2 159		7 178	4 552	
GAIN DE LA SOCIETE, NET	5 239	3 326	2 729	7 677	8 565		7 677	10 406	

Siège de la SIACE
BP 15722 Djeddah 21454
Royaume d'Arabie Saoudite
Tel.: (+966) 12 644 5666
Fax: (+966) 12 637 9755
E-mail: iciec-communication@isdb.org
iciec.isdb.org



ISSN 1658-435X